

Incoterms 2020

La precisió minimitza el risc

Barcelona, 17 de Setembre de 2021

Divendres internacionals amb Banc Sabadell 2021

Data	Continguts	
26/02/2021	Quins son els riscos en un comerç internacional canviant?	
26/03/2021	Mitjans de Pagament internacional: seguretat i digitalització	
30/04/2021	Crèdits Documentaris com a garantia i estratègia de finançament	
11/06/2021	Garanties bancàries: com comprovar la seva solidesa	
17/09/2021	Incoterms 2020: la precisió minimitza el risc	
5/11/2021	Divises, coneix el risc de canvi i com cobrir-lo	
Total: 6		

- **I**nternational **C**ommercial **TERMS**
- Regulen termes comercials habituals:
 - ▶ pràctiques i **terminologia estàndar**
 - ▶ **evitar incerteses** en el comerç
 - ▶ disminuir **litigis**

- Publicades per la CCI en
 - 1936, 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010
 - i ara **Incoterms® 2020**
- Regles per a la interpretació de termes comercials **internacionals i nacionals.**

TAMBÉ NACIONALS

Fins a quin punt és
important definir l'entrega
en un contracte?

**L'entrega és vital
en el contracte**

^BSabadell



Incoterms

La clau del contracte



És més feble el meu
contracte si no conté un
terme Incoterms 2020?

Incoterms

La clau del contracte



- Aclareixen a les parts què fer respecte a
 - ▶ Punt on es produeix l'**entrega**
 - ▶ Qui suporta el **risc** de transport
 - ▶ Distribució de **despeses** i costos
 - ▶ Responsabilitat de **tràmits** duaners

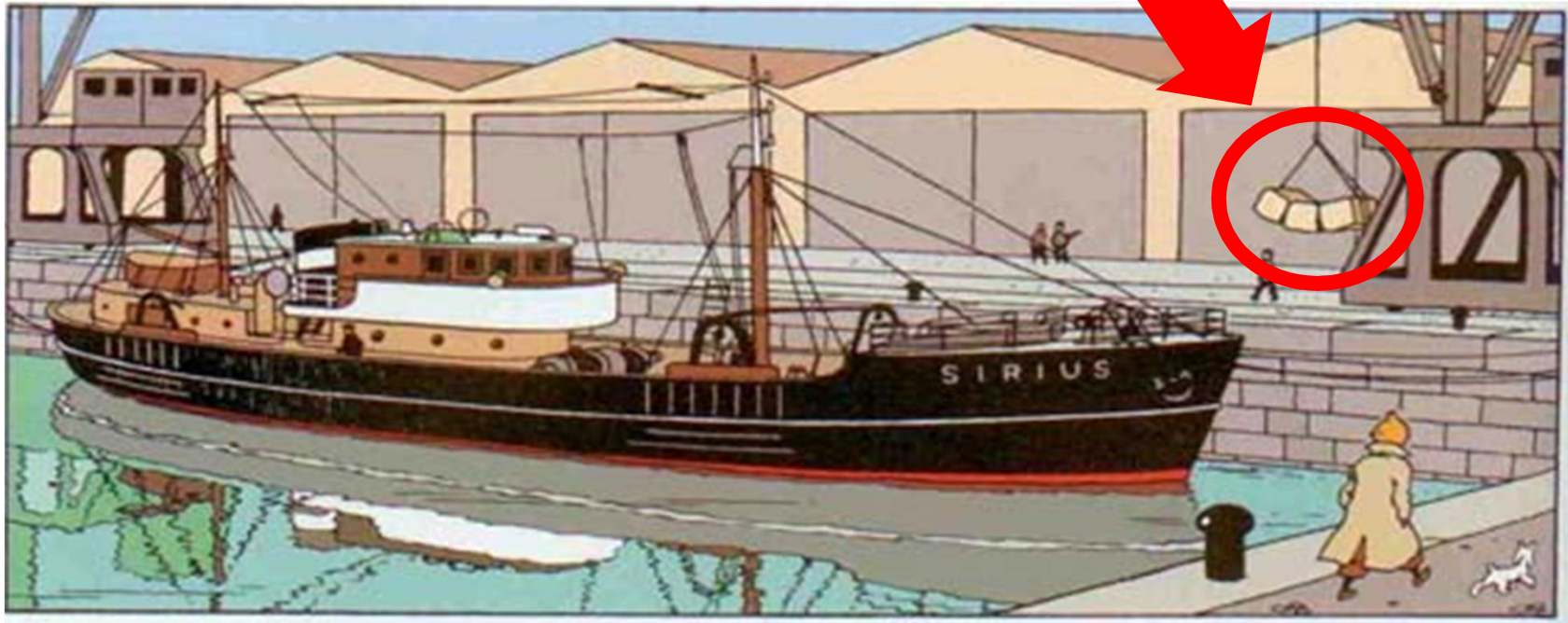
S'ocupen de:

- ▶ drets i obligacions en el **contracte de compravenda** (vs. transport i assegurança)
- ▶ en entregues de mercaderies (vs. serveis)
- ▶ per a contractes internacionals i nacionals

No s'ocupen de:

- ▶ drets de **propietat** (vs. responsabilitat)
- ▶ conseqüències de l'**incompliment**

Entreguem la mercaderia
a bord?
Segur?





Granel	Noliejament
--------	-------------

Càrrega general
(no contenidorigada)

Contenidors

Complets (FCL)

Agrupatges (LCL)



Granel	Noliejament
--------	-------------

Càrrega general <i>(no contenidoriitzada)</i>	Noliejament
	Línia regular

Contenidors

Complets (FCL)

Agrupatges (LCL)



Granel

Noliejament

Càrrega general
(no contenidoriitzada)

Noliejament

Línia regular

Contenidors

Línia regular

Complets (FCL)

Agrupatges (LCL)

Quants termes Incoterms
coneixem?
Com els agrupem?

Qualsevol mode o multimodal

EXW*EX WORKS***FCA***FREE CARRIER***CPT***CARRIAGE PAID TO***CIP***CARRIAGE AND INSURANCE
PAID TO***DAP***DELIVERED AT PLACE***DPU***DELIVERED AT PLACE
UNLOADED***DDP***DELIVERED DUTY PAID*

Marítim

FAS*FREE ALONGSIDE SHIP***FOB***FREE ON BOARD***CFR***COST AND FREIGHT***CIF***COST, INSURANCE AND
FREIGHT***2020 !!**

Estructura de les obligacions



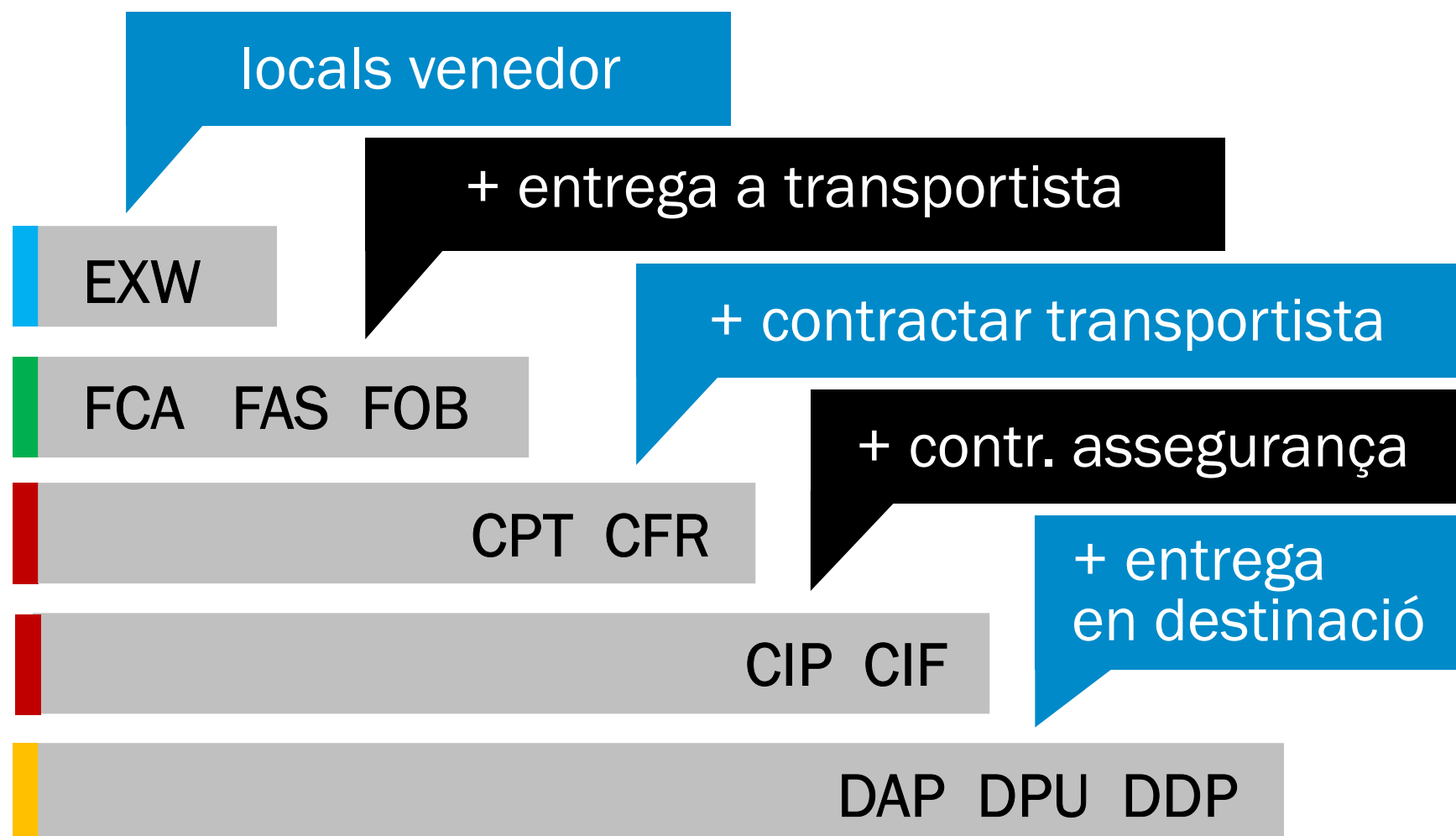
2020 !!

VENEDOR

- A1 Obligacions generals
- A2 Entrega
- A3 Transferència de riscos
- A4 Transport
- A5 Assegurança
- A6 Document d'entrega o transport
- A7 Despatx export/import
- A8 Embalatge, empaquetament i marcatge
- A9 Distribució de costos
- A10 Avisos

COMPRADOR

- B1 Obligacions generals
- B2 Recepció
- B3 Transferència de riscos
- B4 Transport
- B5 Assegurança
- B6 Prova d'entrega o transport
- B7 Despatx export/import
- B8 Embalatge, empaquetament i marcatge
- B9 Distribució de costos
- B10 Avisos



DAP

Calle 13 Nave B Polígono PQR

Zaragoza

Incoterms 2020

Quin és el punt d'entrega
en FOB Barcelona?
I en CIF Singapur?

L'ENTREGA ES PRODUEIX EN ORIGEN
RISC COMPRADOR DES D'ORIGEN

EXW

FCA FAS FOB

AL TRANSPORTISTA EN
EL PUNT CONVINGUT

CPT CFR

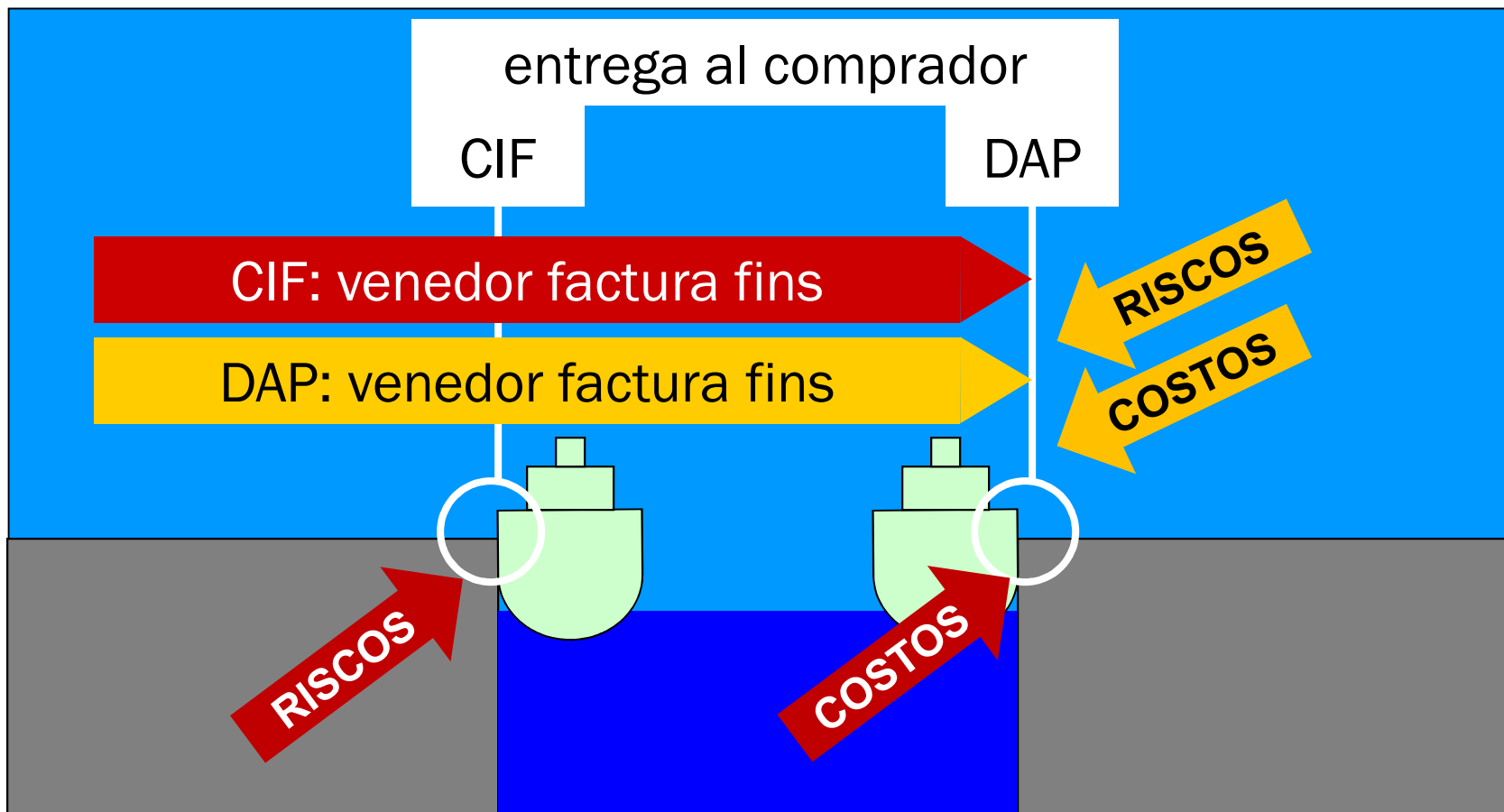
CIP CIF

L'ENTREGA ES PRODUEIX EN DESTINACIÓ
RISC VENEDOR FINS A DESTINACIÓ

DAP DPU DDP

Entrega i costos

diferències grups C i D: el cas CIF i DAP





EXW

DAP – DPU - DDP

Per què és molt probable
que un EXW sigui una
mala elecció?

En els locals del
venedor però
**a risc del
comprador.**

El cobreix alguna
assegurança?

UE

matxa exporta

El comprador manté les
obligacions fiscals

Entrega: m i declaratives.

comprador
venedor se
mercaderia
Com es justifica
l'exportació a efectes de
deducció d'IVA?

Qui té el DUA?

EXW i FCA

EXW

EX WORKS



FCA

FREE CARRIER



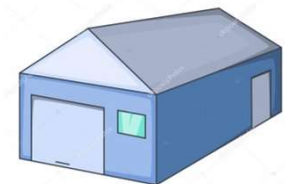
VENEDOR



CARREGADA



SENSE DESCARREGAR



TRANSPORTISTA
(COMPRADOR)

DDP

DELIVERED DUTY PAID

En contenidors
ús òptim per a:

Comprador **en destinació**

Agrupatge (LCL)

Boatxa (LCL)

DPU

ex DAT

Què
IVA?

Included

Càrrega completa
(FCL)

Importació

DAP

Exportació

DDP

Per què cal ser acurat
amb DPU i DAP?,
i sovint fugir de DDP?



Les formalitats duaneres

- Principi: la part millor situada per a efectuar el despatx duaner és qui l'ha de realitzar: exportació el venedor, i importació el comprador
- Excepcions
 - EXW: el **comprador assumeix el despatx d'exportació**
 - DDP: el **venedor assumeix el despatx d'importació**
 - Risc:
 - **No estar en condicions de complir el contracte**
 - **Que la responsabilitat davant la duana segueixi sent del resident**
 - A tenir en compte: **DDP - VAT not included**



- **ATENCIÓ**
- Crèdit documentari
 - **EXW**: Quin document **de transport?**
 - **DXX**: Quin document **d'entrega en destinació?**
- **Dret de cobrament** en el crèdit documentari
= dret de cobrament en el contracte

Com ha de ser el
document d'assegurança?

A5 / B5 Contracte d'assegurança

	VENEDOR	COMPRADOR
EXW FCA FAS FOB CPT CFR	Sense obligació. Però, a petició, risc i expenses del comprador, ha de proporcionar la informació necessària per a obtenir l'assegurança.	Sense obligació
DAP DPU DDP		Però a petició, risc i expenses del venedor, ha de proporcionar la informació necessària per a obtenir l'assegurança.
CIP CIF	HA D'OBTENIR L'ASSEGURANÇA A LES SEVES EXPENSES	Sense obligació. No obstant, ha de proporcionar al venedor qualsevol informació necessària per a obtenir qualsevol assegurança addicional sol·licitada.

L'assegurança de transport marítim



- Determinar de forma clara els riscos coberts
 - complexitat (del risc, de la seva denominació...)
- Ús de referències internacionals
 - Institute of London Underwriters
(Institut d'Asseguradors de Londres)
 - Principal desenvolupador de clàusules:
147 clàusules aèries, 273 de marítimes
- Les Institute Cargo Clauses
 - ICC (A) / ICC (B) / ICC (C)
 - ICC (Air): per a aeri

Les ICC

Institute Cargo Clauses

ICC (A), (B) i (C)
Totes (A, B, C) inclouen
clàusula de trànsit
(o warehouse to warehouse)
explícitament
inclosos.

La ICC (A)

- Riscos exclosos
 - conducta dolosa de l'assegurat
 - pèrdues naturals de pes o volum
 - pèrdues per insuficiència d'embalatge
 - vici propi de la cosa
 - demores
 - danys nuclears
 - falta d'idoneïtat del vaixell si l'assegurat en tenia coneixement en el moment de la càrrega
 - terrorisme
- **Exclosos però amb clàusula independent (es pot incloure)**
 - **guerra**: afegir *Institute War Clauses*
 - **vaga**: afegir *Strikes, Riots and Civil Commotions* (SRCC)

Quina és la cobertura
adient?

CIF/CIP: A5 Contracte d'assegurança

El **venedor ha d'obtenir**, a les seves pròpies expenses, una **assegurança** de càrrega que compleixi amb la cobertura prevista per les clàusules

CIF: (C) / CIP: (A)



de les *Institute Cargo Clauses*

(LMA/IUA) o altres clàusules similars.

CIF/CIP: A5 el contracte d'assegurança

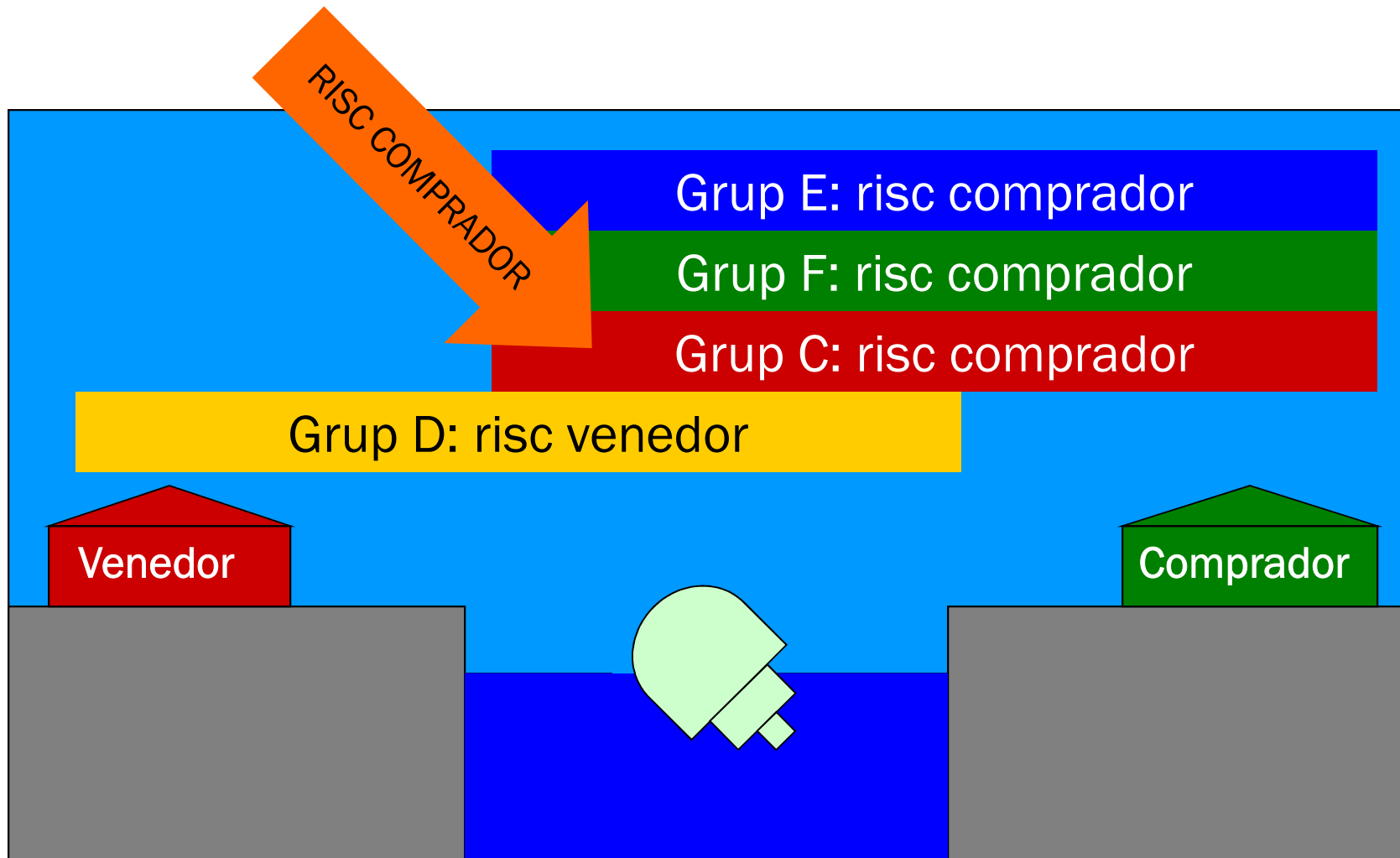
L'assegurança es contractarà amb asseguradors o amb una companyia d'assegurances de bona reputació i donarà dret al comprador, o a qualsevol altra persona que tingui un interès asegurable sobre la mercaderia, a reclamar directament a l'assegurador.

Què fer quan sorgeixen
problemes?

**Algú té un problema:
comprador o vendedor?**



Trànsit marítim contenidors amb FCA, CPT, CIP



Si amb FOB i FCA
entrego en origen, com
pot un problema del meu
client arribar a ser el meu
problema?

**QUÈ PASSA SI NO HI
HA ASSEGURANÇA
O É INSUFICIENT?**

Les responsabilitats del transportista

**No confondre
l'assegurança de
responsabilitat del
transportista amb
l'assegurança de danys
de la mercaderia.**

	
Regles Convenció	Convenció MONTREAL
Límit SDR per pèrdua o dany - kilo - unitat	9
Notificació dany o pèrdua - visible - oculta	4 dies 4 dies
Prescripció	nys
1 SDR = 1,24 EUR	



Per què FCA i CIP
haurien de ser els termes
més populars?



**A QUI HAURIA
D'INDEMNITZAR
L'ASSEGURADORA
COREANA?**

Però les meves
assegurances són
sempre magatzem a
magatzem, per què haig
de preocupar-me?

ICC (A/B/C)

Duration (Transit clause) (warehouse to warehouse)

This insurance attaches **from the time the subject-matter insured is first moved on the warehouse** or at the place of storage (at the place named in the contract of insurance) for the purpose of the immediate loading into or onto the carrying vehicle or other conveyance for the commencement of transit, continues during the ordinary course of transit and **terminates either**

- **on completion of unloading** from the carrying vehicle or other conveyance in or **at the final warehouse** or place of storage at the destination named in the contract of insurance,
- on completion of unloading from the carrying vehicle or other conveyance in or at any other warehouse or place of storage, whether prior to or at the destination named in the contract of insurance, which the Assured or their employees elect to use either for storage other than in the ordinary course of transit or for allocation or distribution, or
- when the Assured or their employees elect any carrying vehicle or other conveyance or any container for storage other than in the ordinary course of transit or
- **on the expiry of 60 days after completion of discharge** overside of the subject-matter insured from the overseas vessel at the final port of discharge,

whichever shall first occur.

Insurable Interest Clause

- ICC (A/B/C/Air)
- Claims
 - In order to recover under this insurance **the Assured must have an insurable interest** in the subject-matter insured **at the time of the loss.**
- Institute Cargo Clauses
 - 19 : This insurance is **subject to English law and practice.**
- Marine Insurance Act (1906)
 - 4 : Every contract of marine insurance [where the assured has not an insurable interest] is void

FCA i CIP haurien de ser
els termes més populars



2020 !!

^BSabadell

NOTA EXPLICATIVA FOB

El terme **FOB no és apropiat** quan la mercaderia es posa a disposició del transportista a bord del vaixell, però **mercaderia en una te** **ortista** **s. En** tals situacions, **les parts haurien de** **considerar l'ús de la regla FCA** abans que FOB.

FAS → **FCA**

CFR → **CPT**

CIF → **CIP**

- Inclogui sempre l'expressió Incoterms 2020
- Utilitzi la publicació "Incoterms" de la CCI
- Faci servir només els 11 Incoterms 2020
 - CFR, no C&F o C+F o CAF
 - DAT, DDU, DAF, DES y DEQ ja no existeixen.

Les regles d'or

- Per a contenidors/multimodal:
 - EXW, FCA, CIP, CPT, DPU, DAP, DDP
- Per a mercaderies carregades pel costat del vaixell:
 - FAS, FOB, CFR, CIF
- El grup "C" és com el "F": entrega en origen
- El grup "D" és d'entrega en destinació

Banc Sabadell a internet



Experiència i presència en el mercat global per ajudar els nostres clients a desenvolupar la seva activitat arreu del món.

L'acompanyem en el procés d'internacionalització de la seva empresa, amb una àmplia gamma de productes i serveis exclusius i la gestió experta dels nostres directors de Negoci Internacional.

A més, amb **BS Online** pot gestionar fàcilment la seva operativa i personalitzar a la seva mida els avisos i les alertes de manera automatitzada per estar sempre actualitzat.

<http://negociointernacional.bancsabadell.com/ca/>

Banc Sabadell a internet



Empreses BS Online Corporatiu ▾ CA ▾ 🔍 ▾ 📍 Ajuda 902 323 000

Què podem fer per vostè?

Perquè volem avançar junts en la internacionalització de la seva empresa, posem a disposició seva una àmplia gamma de solucions i eines.

Exportar per créixer

- Cobraments i pagaments
- Finançament internacional
- Crèdits documentaris i garanties
- Cobertura de divises

- Guia de comerç exterior
- Crèdit documentari i garantia
- Vendre CIF i comprar FOB
- Consultoria internacional

<http://negociointernacional.bancsabadell.com/ca/>

Banc Sabadell a internet



Solucions per a la internacionalització de la seva empresa



Productes

Solucions directes perquè la seva empresa creixi més enllà de les nostres fronteres



Kit Exportador

Documents i guies per ajudar-lo a exportar



Sabadell International Business Program

Programa formatiu d'alt nivell en comerç internacional



Sabadell Go Export

Recursos i *partners* que l'ajudaran en el seu procés d'expansió



Xarxa internacional

Mantingui's connectat al món amb la nostra àmplia presència internacional

Crèdits documentaris i garanties

Crèdits documentaris d'importació >

Crèdits documentaris d'exportació >

Garanties i cartes de crèdit standby >

<http://negociointernacional.bancsabadell.com/ca/>

Reglas y usos internacionales

Su conocimiento y correcta comprensión son básicos para el vendedor. En este resumen encontrará la información

- **Resumen UCP 600.** Para créditos documentarios.
- **Resumen URDG 758.** Para garantías bancarias. [A](#)
- **Resumen ISP.** Para cartas de crédito (o garantías)
- **Resumen ISBP.** El complemento para interpretar los créditos documentarios. [Acceder](#)

Facilitadores y selectores

- **Selector de Incoterms.** Elegir el término Incoterms adecuado es clave en la seguridad. Nuestro selector le ayudará. [Acceder](#).
- **Selector de medio de pago.** El medio de pago más adecuado a su transacción aumenta la seguridad y mejora la financiación. Nuestro selector le ayudará. [Acceder](#).
- **Selector de financiación.** La financiación es clave para el éxito y la rentabilidad de sus ventas al exterior. Nuestro selector le ayudará. [Acceder](#).
- **Autodiagnóstico para la Exportación.** Un recorrido diagnóstico por los factores más críticos para el éxito en la exportación. [Acceder](#).

Modelos y formularios



- **LC Quest.** Este formulario le ayudará a solicitar a su cliente el crédito documentario más adecuado a sus intereses. [Acceder](#) versión en [inglés](#), versión en [francés](#), versión en [español](#).
- **Autocontrol CD.** Controle y aumente sus garantías revisando los 22 puntos críticos en los créditos documentarios a su favor. [Acceder](#).
- **Modelo standby.** Para utilizar en garantías (tipo standby) a su favor. [Acceder](#).
- **Modelo garantía.** Para utilizar en garantías a su favor. Se trata de los modelos estándar propuestos por la Cámara de Comercio Internacional. [Acceder](#) versión [español](#) versión en [inglés](#)
- **PQ una garantía debe estar sujeta a las URDG.** Documento para enviar a la parte de la que se busca garantía con las ventajas de la sujeción a normas internacionales. [Acceder](#) versión en [español](#), versión en [inglés](#).

Banco Sabadell a internet



Negocio Internacional



Exportar para crecer

Crédito documental (exportación):

Garantice sus ventas y facilite su financiación.

El crédito documental permite al vendedor disponer de una **seguridad de cobro** con anterioridad a la expedición de la mercancía, e incluso con anterioridad al inicio de su fabricación. Por su parte, el comprador tendrá la seguridad de que su obligación de pago sólo se producirá cuando el vendedor haya aportado documentación acreditativa suficiente de la expedición de la mercancía deseada. El crédito es, pues, una **garantía para ambas partes**.



¿Cuáles son sus necesidades?

- **Asegurar el cobro** de sus exportaciones, antes de enviar la mercancía e incluso antes de iniciar su fabricación.
- **Ofrecer** a su comprador el **aplazamiento del pago** sin que se incremente su riesgo.
- **Disponer** de la máxima **protección jurídica**.
- **Adaptar** el medio de pago al contrato de compraventa.
- Mantener el control de los documentos hasta el momento del pago.
- **Incrementar** sus posibilidades de **negocio**.
- **Disminuir el riesgo** de cancelación de pedidos.
- **Disponer de cobertura del riesgo** del país de destino de sus exportaciones.
- **Anticipar** el cobro, respecto al plazo acordado con el comprador.

¿Cómo podemos ayudarle?

- **Notificación inmediata** de la recepción de los créditos recibidos a su favor.
- Gestión próxima, personalizada y profesional de sus créditos.
- **Confirmación del crédito**, que comporta nuestro compromiso de pago añadido al del banco emisor.
- **Revisión inmediata** de los documentos.

Negocio Internacional



Exportar para crecer

Crédito documental (exportación):

- **Pago o financiación inmediata**, según las características del crédito. En caso de créditos confirmados con pago diferido, le ofrecemos su **cobro inmediato**.
- La sujeción a las **"Reglas y Usos Uniformes Relativos a los Créditos Documentarios (UCP600)"** de la Cámara de Comercio Internacional proporciona un marco de referencia universal, estable y seguro para la tramitación de sus créditos documentario.

Utilidades a su disposición:

- **LC Quest** - Cuando solicite a su cliente el establecimiento de un crédito documental a su favor, asegúrese de trasladarle de forma precisa todos los términos y condiciones necesarios para que el crédito se ajuste exactamente al contrato de compraventa. Ahorrará tiempo y costes, que se podrían producir si, debido a las imprecisiones o inexactitudes del crédito recibido fuese necesario solicitar una o más modificaciones. Ponemos a su disposición **LC Quest**, la utilidad para comunicar a su cliente las especificaciones de créditos documentarios a su favor, en sus versiones en [Inglés](#), [francés](#) o [español](#).
- **AutoControl CD** - Un porcentaje importante de los documentos presentados en las utilidades de créditos documentarios son rechazados en la primera presentación por presentar discrepancias. Dichas discrepancias son evitables si se revisa cuidadosamente el condicionado a la recepción del crédito. Compruebe que el crédito documental que ha recibido de su cliente se ajusta a lo convenido y a los términos y condiciones del contrato de compraventa mediante **AutoControl CD**.
- Nuestro **formulario de carta remesa** le facilitará la presentación de documentos de la utilización de un crédito documental a su oficina.

Si desea ampliar:

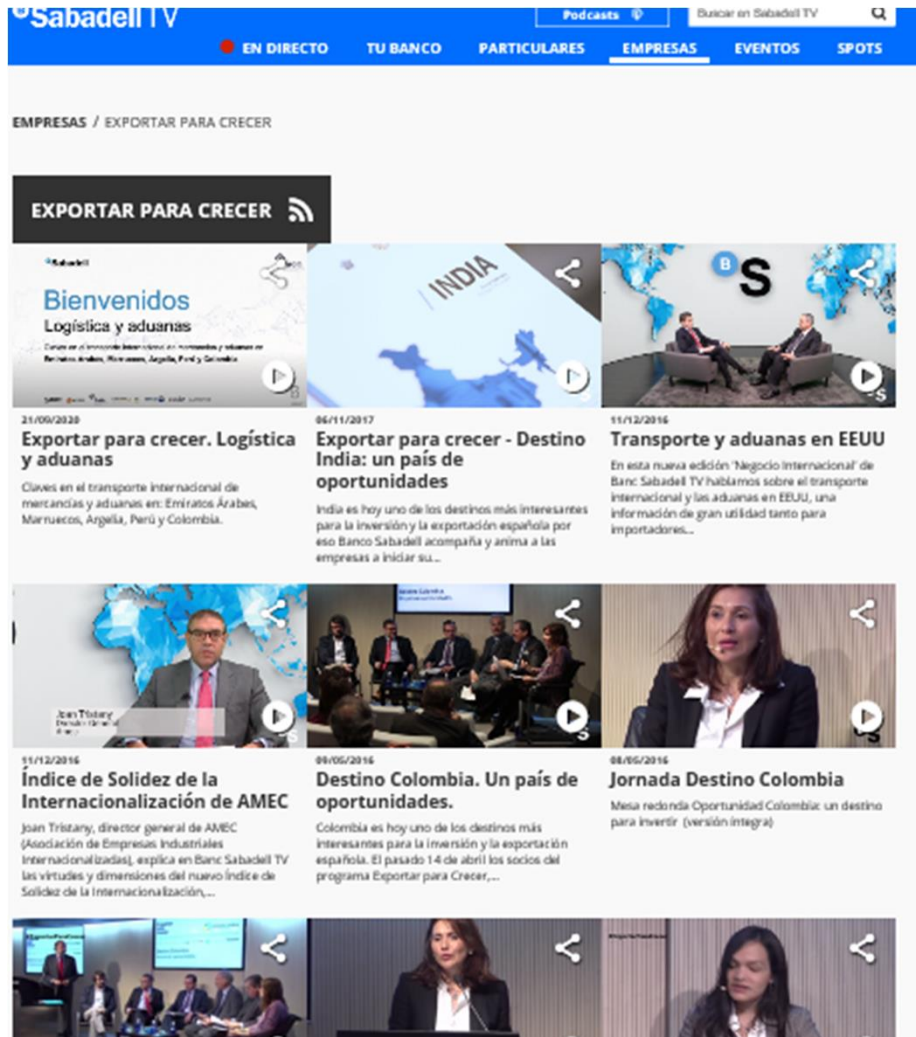
- **Transferibilidad** - Si es usted un **intermediario** o actúa como centralizador de compras de diversos proveedores, puede interesarle que los créditos a su favor ordenados por sus clientes sean **transferibles**. La recepción de un crédito transferible le permitirá **trasladar a su(s) proveedor(es) la garantía** del banco emisor, sin necesidad de establecer una línea de crédito. Para información más detallada consulte este [documento](#).



- El **transporte** es un componente fundamental en la compraventa internacional y, como consecuencia, el documento de transporte (y el de seguro, cuando sea el caso) es una pieza central en el crédito documental. Si desea ampliar información puede visitar cualquiera de los siguientes videodocumentos:

- [El crédito documental y el término Incoterms EXW](#)
- [El crédito documental y los términos Incoterms del Grupo D](#)
- [¿Por qué CIF y FOB no son adecuados en el tráfico de contenedores?](#)
- [El seguro de transporte y los Incoterms](#)
- [El documento de transporte en el crédito documental](#)
- [Aceptabilidad del documento de transitorio en un crédito documental](#)

Banco Sabadell a internet



- 21 vídeosesiones
- 36 píldoras
- 9 experiencias
- 14 jornada país

www.bancosabadell.tv/empresas/exportar-para-crecer



Banc Sabadell Catalunya posa a disposició dels seus clients un equip de 19 especialistes, les/els **Directores/rs de Negoci Internacional**, per a qualsevol consulta o dubte que tinguin en les operacions amb l'exterior

En cas d'estar interessats en entrevista o visita, no dubteu en contactar amb nosaltres

Carme López

Directora de Trade Finance –
Banc Sabadell

[Linkedin.com/in/carme-lópez-sierra-LopezSierraMariaCarmen@bancsabadell.com](https://www.linkedin.com/in/carme-lópez-sierra-LopezSierraMariaCarmen@bancsabadell.com)

negociointernacional.bancsabadell.com

Núria Diago

Directora de Negoci Internacional Territorial
DT Catalunya – Banc Sabadell

<https://www.linkedin.com/in/núria-diago-423901205>
Diagonuria@bancsabadell.com

negociointernacional.bancsabadell.com



Gràcies per la seva atenció

Disclaimer



Aquest document elaborat per Banco de Sabadell, S.A. (a partir d'ara, el banc) té només una finalitat informativa. Ni aquest document ni cap part constitueixen una oferta ni poden servir de base de cap contracte o compromís. Per decidir sobre qualsevol operació financera, vostè ha de fer la seva pròpia valoració des d'un punt de vista jurídic, fiscal, comptable i/o financer, sense dependre exclusivament de la informació proporcionada en aquest document, i consultar, si ho creu convenient, els seus assessors en la matèria o buscar un assessorament independent, per determinar la idoneïtat dels productes i serveis financers als seus objectius personals d'inversió, situació financera i necessitats particulars, i de conformitat amb els documents informatius previstos per la normativa vigent. Les opinions, projeccions o estimacions contingudes en aquest document es basen en la informació pública disponible, obtinguda de fonts que es consideren fiables. El banc no assumeix cap responsabilitat davant de possibles errors en aquestes fonts. Aquest document constitueix una anàlisi, un estudi o una valoració del banc en la data de la seva realització, però de cap manera assegura que els futurs resultats o esdeveniments han de ser conformes amb les opinions, projeccions o estimacions que conté. El banc no en garanteix l'exactitud, l'exhaustivitat o la pertinència del contingut, i la informació, subjecta a canvis en qualsevol moment, pot ser incompleta o resumida. El banc no assumeix cap compromís de comunicar aquests canvis ni d'actualitzar-ne el contingut. El banc no acceptarà cap responsabilitat per les conseqüències financeres o de qualsevol altra naturalesa que provenguin de qualsevol utilització d'aquest document o dels seus continguts o de qualsevol altra manera en relació amb aquest document. En cas de conflicte entre la informació facilitada i els termes i les condicions d'un producte específic, prevaldran les condicions específiques d'aquest producte o servei. Aquest document és per al seu ús personal i està prohibit copiar, distribuir o citar cap informació que contingui, en qualsevol forma, sense el consentiment previ per escrit del banc.