

30 de setembre de 2021

UK Food Retail: Programa d'accés al mercat d'alimentació *retail* del Regne Unit



En que consisteix?

- Programa d'acompanyament que té per **objectiu vendre al retail de Regne Unit amb vistes a la gran distribució.**
- Centrat en **l'anàlisi, capacitació i adaptació del producte** per despertar interès en un mercat altament competitiu i optar a reunions amb grans compradors.
- Un **programa per fases** i amb la possibilitat d'incorporar-se en el moment més idoni per l'empresa.
- Una col·laboració entre **ACCIÓ i Mission Ventures.**

A qui es dirigeix?

Empreses de productes d'alimentació amb un **producte diferenciat** i amb el següent perfil recomanat:

- Experiència prèvia en exportació (mínim un mercat estranger)
- Producte ambient (preferentment, i es pot revisar cas a cas)
- Certificació producte (mínim equivalent a SALSA al Regne Unit)
- 12 mesos mínim des de data de creació de l'empresa
- Facturació mínima o prevista de 100.000 EUR

Fase I: Desembre 2021 -Febrer 2022

1200 €³

Informe comercial i estratègic que inclou:

- **Estudi executiu** amb principals competidors, preus, distribució, certificacions, entre d'altres aspectes rellevants segons les necessitats de cada empresa.
- **“Testeig” digital** per desvetllar el potencial interès del consumidor local a adquirir el nostre producte en relació al cost (500 respostes de consumidors de Regne Unit).
- **Recomanacions d'accions correctives** per adaptar el producte en relació a aspectes com el cost, envàs, missatge, entre d'altres.
- **Definició de l'estratègia comercial** amb prioritització de contactes i rang de productes amb major potencial.

Fase II: Febrer- Maig 2022

1700 €

- **Workshop sobre gestió de categoria de producte:** workshop virtual (90mn) per entendre el funcionament del mercat *retail* del Regne Unit segons categories específiques de producte i com aproximar-se als buyers britànics.
- **Sessió preparació pitch comercial:** Sessió virtual (60mn) sobre la preparació d'un pitch efectiu pel *retailer* britànic. Inclou la revisió dels *pitch* amb dues sessions de *feedback* individual.
- **Contacte amb compradors:** Presentacions als 10 principals supermercats, distribuïdors i wholesalers segons la necessitat individual de cada empresa.



Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129

08008 Barcelona

accio.gencat.cat

catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/