



ACCIÓ  **Generalitat
de Catalunya**

BHV **Startup Builders**
partners

Esmorzars de finançament

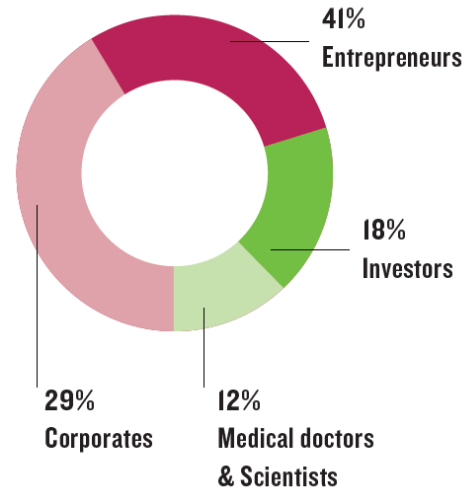
Barcelona | San Francisco

Israel | San Sebastián | Switzerland | Madrid | Murcia

BEYOND ACCELERATION

The first health Venture Builder
in southern Europe

UP TO 60 PARTNERS AND EXPERTS



Biotech - MedTech & Diagnostics - Digital Health - Nutrition & Agrifood

Entrepreneurs - Investors - Tech Transfer Units - Corporations

FOR ENTREPRENEURS

- Identifying and limiting project risks
- Measuring cost dimensions
- Establishing company strategy and business plan
- Business Development, negotiations and fundraising strategy
- Long-term involvement, from the concept to exit
- Hands-on approach, interim and board member positions
- Mentoring and advisor backing: we have walked this path before
- Globalisation

FOR INVESTORS

- Investing with experienced professionals from the healthcare sector
- Increasing successful investment rate by decreasing intrinsic risks
- Helping investors with previous bad experiences investing
- Scouting for and building start-ups according to the VC investment criteria
- Senior executives as interim managers and board members of the portfolio companies

FOR RESEARCH CENTRES AND TECH TRANSFER UNITS

- New technology transfer units
- Assessing innovation processes
- Analysing of scientific and IP assets
- In-licensing and out-licensing services
- Hands-on creation of new companies
- Senior executives as interim managers of new companies

FOR CORPORATES

- Build-to-buy service
- Scouting for and screening opportunities
- Due diligence and investment valuation
- Innovation consultancy
- Analysing of scientific and IP assets
- Creating of corporate venture capital

**Esmorzar de finançament: El punt de vista d'un
emprenedor en sèrie i Business Angel en ciències de
la vida**

Algunes tendències internacionals “post” COVID

Plans mes llargs, menys *tranches*

Incloure *team* i *seniority* molt abans – més diners

VCs menys inversions però de més quantitat
(i reben 10 vegades més BP)

Single asset to multiple assets

*On-line: much faster, bigger teams, more US VCs
in EU, more competitors*

Even more brief

Virtual but still personal contact needed

estratègies de finançament, el paper dels socis,
assessors, consellers i altres *stakeholders* en el
procés de captació de capital

Algunes tendències – coses que no canvien

Ecosistema més madur (més inversors, més CEOs amb
experiència, etc.) – encara molt lluny

First time CEOs / científics en business - mal pel projecte ?

Inversions “inexpertes” – mal pel sector ?

Too much debt/ non dilutive financing

Projectes infra-dimensionats (equip i finançament)

Business Plans “en serie” o poc realists

Need més finançament per les OTRI/ oficines innovació

Encara “no sumem”

*Still excluded EU markets Exchange, Spain is not foreigners
Investors friendly, EU regulation and pricing scares US investors*

Esmorzar de finançament: El punt de vista d'un emprenedor en sèrie i Business Angel en ciències de la vida

estratègies de finançament, el paper dels socis,
assessors, consellers i altres *stakeholders* en el
procés de captació de capital

- Estratègies de finançament: *push or pull?*
- *20/80 vs the never ending fundraising mode*
- Paper de *founders* – socis – *advisors* – consellers i altres *stakeholders* (proveïdors, brokers, acceleradores, *venture builders*, ...) en el procés de captació de capital
- Financem el que volem?
O volem impulsar el que és financiable? Built to buy/ to invest
- Socis tòxics

**Crear una empresa o
aconseguir el primer \$1M
és fàcil!!**

I després??

**Esmorzar de finançament: El punt de vista d'un
emprenedor en sèrie i Business Angel en ciències de
la vida**

estratègies de finançament, el paper dels socis,
assessors, consellers i altres *stakeholders* en el
procés de captació de capital

Entendre les regles del joc

Rodejat de gent amb experiència i
contactes, escolta! I fes cas...

Never give up

BHV
partners

Startup Builders

albert@bhvpartners.com

www.bhvpartners.com

Barcelona | San Francisco

Israel | San Sebastián | Switzerland | Madrid | Murcia

