

8 de març, 2023

Servei eTrade a COREA DEL SUD

Servei eTrade a Corea



INICI: A demanda de l'empresa

✓ Cost: 198 EUR
✓ 20 hores de dedicació (1 mes)

✓ Cost : 297 EUR
✓ 30 hores de dedicació (2 mesos)

✓ Hores de dedicació segons projecte.

FASE I - VIABILITAT

Puc entrar al mercat coreà amb el meu producte?

SERVEI D'AVALUACIÓ DE LA VIABILITAT D'ENTRADA DE LA MARCA AL MERCAT COREÀ
Prospecció del mercat i l'oportunitat concreta per donar resposta a les següents qüestions:

- Característiques del mercat i de la categoria concreta de producte
- Identificació dels principals competidors
- Estimació del preu de posicionament
- Certificacions necessàries (si s'escau)
- Feedback inicial per part d'experts a wadiz ("makers") sobre la idoneïtat del producte per la venda a través de la plataforma.
- Elaboració informe final que reculli les conclusions de l'anàlisi i recomanacions a seguir.

FASE II – ACCÉS AL MERCAT

Estic preparat per entrar al mercat a través de WADIZ. Quin és el *partner* més adient?

SERVEI CERCA DE PARTNER

Buscar i seleccionar un *partner* adient per l'empresa per operar a la plataforma WADIZ, un cop s'ha validat correctament la viabilitat del mercat i del producte.

- Identificació de potencials partners coreans experts en WADIZ.
- Organització de reunions individuals amb els partners interessants, acompanyament i assessorament en la selecció del partner més adequat.
- Recomanació i assessorament sobre les opcions d'estratègia de Marketing proporcionades pel partner (objectius de preu, estratègia de mercat, etc.)

FASE III – CONSOLIDACIÓ

He tingut èxit a WADIZ i vull consolidar la meva presència al mercat. Quin és el canal de distribució més adient?

SERVEI CERCA DE CANAL DE DISTRIBUCIÓ

Avaluació de l'èxit del projecte i recolzament en les properes passes al mercat coreà:

- Cerca de distribuïdor (on i off-line)
- Nous canals de distribució (cross-border ecommerce, etc.)
- Cerca de proveïdors legals, fiscals, logístics, de màrqueting, etc.

Previsió del pressupost d'operacions

Partner coreà

Comissió operativa

Creació de Continguts

Marketing

Logística

Wadiz

Comissió de la plataforma

- Registre de "Maker" o Fabricant a Wadiz
- Incorporació de projectes
- Operació del Servei al consumidor
- Creació dels continguts, fotos amb o sense models, pàgina detallada, comunicació amb WADIZ, etc.
- Marketing a xarxes socials, producció de campanyes de marketing online
- Les tarifes logístiques dependran del preu inicial, quantitats, etc.
- 4 tipus de comissions segons el tipus de funding

Quantitat mínima (p.e. 1.500€) o aprox. el 5% de l'import total del finançament

Rang aproximat 1.500€ – 3.200€

Des de 300€ (promoció de 3 dies)

Preu entrega aprox. 3€ per paquet

Entre el 5% - 13%

Gràcies!

Elena Antonijuan

E-mail: eantonijuan@gencat.cat

Telf: 93 484 96 41

Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129

08008 Barcelona

accio.gencat.cat

catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/