

•Formació en CPI - Sessió 3: desenvolupament del pressupost, negociació i preparació d'una oferta financera per a una licitació internacional

Dijous 23 de novembre, 15 a 18h

Empresa BLINK, consultora Marta Rojas
Client Públic Internacional, ACCIÓ



Fem avui l'**empresa** del demà
accio.gencat.cat

Training CPI “Oferta financera” 23/NOV/2023

15:00h 15'	Client Públic Internacional Activitats i Perspectiva; Lliçons apreses i Millors pràctiques: potencial de l'empresa catalana, mapatge de mercats, propostes i agenda 2024-2025 Victor Mercè vmerce@gencat.cat - Oriol Martínez o.martinez@gencat.cat
15:15h 75'	Desenvolupament del pressupost, negociació i preparació d'una oferta financera per a una licitació internacional Consultora Marta Rojas mrojas@blinkbcn.com
16:30h 30'	Descans i 'Icebreaking' game
17:00h 60'	Treball pràctic amb grups
18:00h	Fi de la sessió



Què és l'EEN?

Es tracta d'una xarxa internacional formada per més de 450 organismes de suport a l'empresa, on participen Cambres de Comerç, Agències de desenvolupament empresarial, Centres Tecnològics i Universitats.

La xarxa està present a més de 47 països, incloent els 27 Estats membres de la Unió Europea i altres països associats.

Ajudar les PIMEs europees a desenvolupar el seu potencial innovador i créixer internacionalment.

ACCIÓ

 **Generalitat
de Catalunya**

 **enterprise
europe
network**
Apropiem Europa a la teva empresa

 **European
Commission**

Fem avui l'**empresa** del demà
accio.gencat.cat

Quins serveis ofereix l'EEN?

<https://een.ec.europa.eu/>

4

Innovació

- Programes Europeus
 - Revisió Acord de Consorci
 - Revisió de la Proposta amb NCP
- Innovació Internacional
 - Licitacions de Compra Pública en Innovació
 - Reptes de Corporacions Internacionals

Internacionalització

- Internacionalitza la teva empresa gràcies a la xarxa EEN present a més de 47 països i amb més de 450 organitzacions

Finançament

- Familiaritza't amb els nous programes de la UE i coneix el pla nacional de recuperació i resiliència.
 - EIC

Eixos prioritari EEN



ACCIÓ

 Generalitat de Catalunya

 enterprise europe network
Aprimem Europa a la teva empresa

 European Commission

Fem avui l'**empresa** del demà
accio.gencat.cat

Què és ACCIÓ?

És l'agència de la Generalitat de Catalunya per a la Competitivitat de l'empresa

El client principal és la **PIME**, que conforma el **98% del teixit empresarial de Catalunya**

- Contribuir a l'èxit de les empreses, a través del foment de la competitivitat i la connexió a escala internacional

Missió



- Ser referent en impuls de la competitivitat en una Catalunya industrial, innovadora, connectada internacionalment i atractiva per al talent i els negocis empresarials.

Visió



Adaptabilitat
Personalització i empatia
Expertesa, Implicació
Excel·lència, Transparència
Lideratge
Aprentatge

Valors



ACCIÓ

 Generalitat de Catalunya

 enterprise europe network
Apremem Europa a la teva empresa

 European Commission

Fem avui l'**empresa** del demà
accio.gencat.cat

Principals instruments per a la Internacionalització

- Assessorament especialitzat
- Eines de suport a la iniciació i consolidació de mercats internacionals
- Instruments per a la implantació a l'exterior
- **Client Públic Internacional**
- **Servei Economia Social internacional**
- Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització
- Cooperació empresarial internacional (EEN)
- Acreditació d'agents de suport a la internacionalització
- Xarxa de 40 oficines exteriors amb un àmbit d'actuació a més de 100 mercats

ACCIÓ

 Generalitat
de Catalunya


enterprise
europe
network
Apropem Europa a la teva empresa


European
Commission

Fem avui l'**empresa** del demà
accio.gencat.cat

Xarxa de 40 Oficines Exteriors d'Acció

Xarxa global de 40 oficines, per facilitar-te la implantació comercial i productiva a més de 110 mercats, amb professionals oferint serveis especialitzats

SERVEIS OFICINES EXTERIORS

- ❖ Identificació de canals de comercialització i d'aprovisionament
- ❖ Anàlisi de mercat
- ❖ Elaboració d'agendes de contactes
- ❖ Implantació
- ❖ Espais de *Soft Landing*
- ❖ Cerca de personal en destinació



Accedir-hi: <http://www.accio.gencat.cat/ca/serveis/oficines-exteriors/>

Eines i Serveis per accedir als Projectes Públics Internacionals

Eines i serveis:

- **Formació i capacitació** per impulsar la vostra estratègia en Contractació Pública Internacional.
 - Capacitació estratègica i Tender review service
- **Suport personalitzat** per accedir a les oportunitats de client públic.
 - Tant per posicionar-vos al Client públic local com multilateral
- **Resolució de dubtes i consultes específiques.**
- **Sessions de formació i de presentació d'oportunitats**
- www.projectgoose.eu estratègia d'accés a 6 mercats clau: Colòmbia, Xile, Noruega, Sèrbia, Japó i Vietnam, en els 4 àmbits: ICT, Smart Health, Smart cities i Green economy

Interessa tant a empreses/institucions amb experiència, com les que s'hi aproximen.

Més informació: <http://www.accio.gencat.cat/ca/serveis/internacionalitzacio/serveis-sectorials-i-especialitzats/contractacio-publica-internacional/>

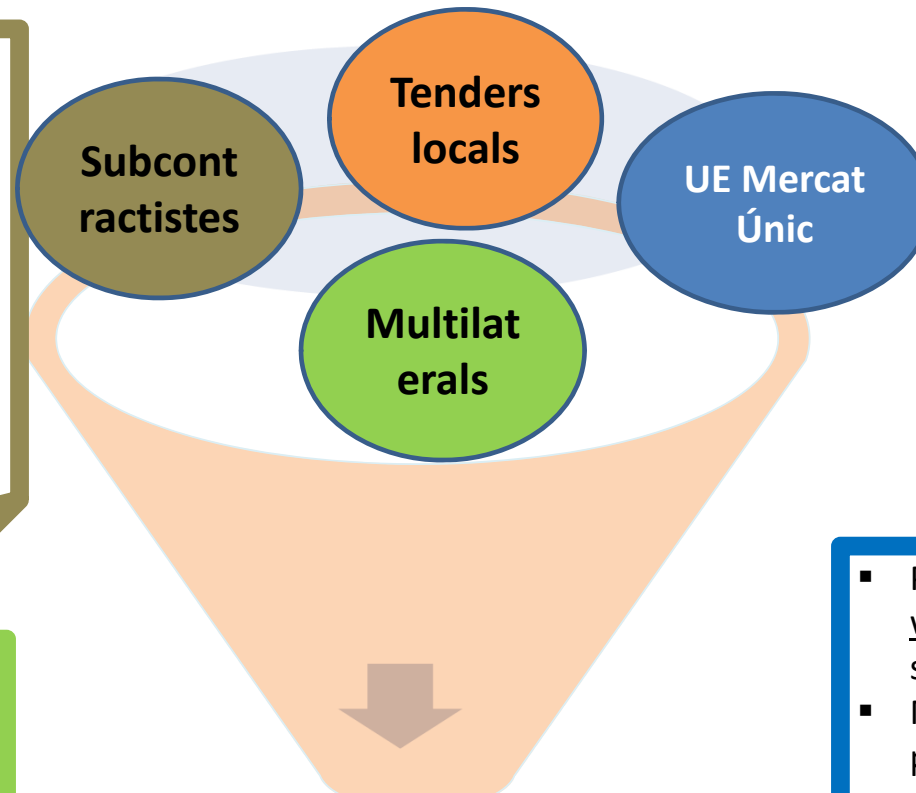
Activitats 2024 per accedir als Projectes Públics Internacionals

- Missions Client Públic:
 - **Colòmbia**, TBD (si a Smart City Expo Bogotà al SET/2024)
 - **Estats Units (Washington)** - focus mobilitat (maig 2024)
 - **Brussel·les/UE** - focus digitalització(setembre / octubre 2024)
- Missions GOOSE:
 - **Sèrbia ONLINE**, inscripcions obertes fins 11/DES, i reunions B2B online GEN-FEB/2024;
 - **Japó**, inscripcions DES/2023 i viatge ABR/2024
 - **Vietnam**, TBC
- **Smart City Expo Barcelona**: 05-07/NOV/2024, coordinació stand; organització espais empreses/entitats, dinamització, delegacions estrangeres, networkings.
- **Formacions i Dinamització** per facilitar l'accés als Projectes Públics Internacionals

Canals d'accés als Projectes públics internacionals

- **B2B = Business Language!**
- Menys necessitat de seu local
- Ventall s'amplia, de serveis/obres a béns, tecnologia, solucions!
- Grandària no tant important, sí el valor-afegit—> Necessitat de diferenciar-se, per costos, experiència, tecnologia, adaptar preus
- Vies: propis, país origen, distribuïdors, partners locals, ACCIÓ 40 oficines

- Portals multipaís disponibles
- **Garanties però projectes implementats localment**
- Mercats: Àfrica, Amèrica Llatina, Sud-est asiàtic, Àsia Central, Europa de l'Est.
- Menys competència local, dependent del mercat
- Vies: Oficines exclusives d'ACCIÓ a Washington i Brussel·les!

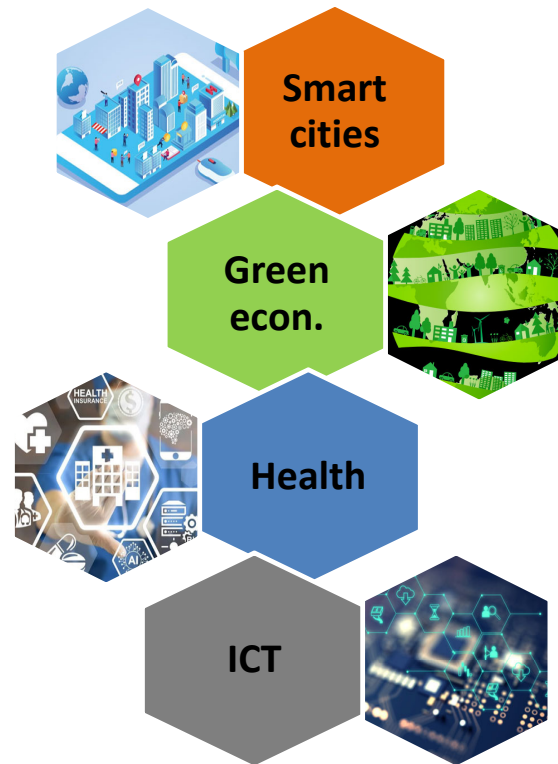


- NO hi ha un portal global per tenders locals
- **OECD → State of the art:** portal únic, capacitat executiva, transparència, etc.
- Competència local, especialment als mercats interns grans
- Single market? Si...i No
- Veure TED a sota...
- Vies: 40 oficines d'ACCIÓ i www.projectgoose.eu

- Portal per tots els tenders? www.ted.europa.eu local + EU tenders, sobre un llindar/threshold
- Mercat Únic un èxit.....en béns, persones, capital...
- ...menys en serveis, i licitacions públiques
- **International tenders feeling like "home"**
- Diferents focus: UE, Direccions generals, Cooperació exterior, Veïnatge, EIB
- Vies: ACCIÓ Brussel·les

Sectors amb potencial en la CPI

- **Empreses/Institucions open-minded**, amb ofertes sòlides, avides a partners forans, oferint-se a win-win
- Mercats tradicionals a Amèrica Llatina, però **potencial per explorar a UE i veïns**
- **Competitive economics**: qualitat & solucions a costos raonables, adaptabilitat
- **Expertesa Catalana**: solucions innovadores àvides de nous mercats



- Molt més que Barcelona SCEWC
- Béns industrials competitius, serveis, solucions, tecnologia, projectes
- **Mercats: OECD, plus MENA, menys els de renda baixa/mitjana**

- Alta competència a OECD; més **opcions a mercats menys madurs**, amb challenges immensos
- Serveis i obres, menys "tradeable", solucions i tecnologia, més

- **Avantatge competitiu des de la UE**, però competència d'orient
- Algunes tendències, com Telehealth, Universalització, Envel·liment, Integració de sistemes

- UE manca de big tech, però **l'ecosistema hi és, múltiples solucions escalables**
- Competència menor, especialment oferint tecnologia / innovació en diferents àmbits, com Salut, Educació, Administració

Training CPI “Oferta financera” 23/NOV/2023

15:00h 15'	Client Públic Internacional Activitats i Perspectiva; Lliçons apreses i Millors pràctiques: potencial de l'empresa catalana, mapatge de mercats, propostes i agenda 2024-2025 Victor Mercè vmerce@gencat.cat - Oriol Martínez o.martinez@gencat.cat
15:15h 75'	Desenvolupament del pressupost, negociació i preparació d'una oferta financera per a una licitació internacional Consultora Marta Rojas mrojas@blinkbcn.com
16:30h 30'	Descans i 'Icebreaking' game
17:00h 60'	Treball pràctic amb grups
18:00h	Fi de la sessió

Training CPI “Oferta financera” 23/NOV/2023

15:00h 15'	Client Públic Internacional Activitats i Perspectiva; Lliçons apreses i Millors pràctiques: potencial de l'empresa catalana, mapatge de mercats, propostes i agenda 2024-2025 Victor Mercè vmerce@gencat.cat - Oriol Martínez o.martinez@gencat.cat
15:15h 75'	Desenvolupament del pressupost, negociació i preparació d'una oferta financera per a una licitació internacional Consultora Marta Rojas mrojas@blinkbcn.com
16:30h 30'	Descans i 'Icebreaking' game
17:00h 60'	Treball pràctic amb grups
18:00h	Fi de la sessió

Training CPI “Oferta financera” 23/NOV/2023

15:00h 15'	Client Públic Internacional Activitats i Perspectiva; Lliçons apreses i Millors pràctiques: potencial de l'empresa catalana, mapatge de mercats, propostes i agenda 2024-2025 Victor Mercè vmerce@gencat.cat - Oriol Martínez o.martinez@gencat.cat
15:15h 75'	Desenvolupament del pressupost, negociació i preparació d'una oferta financera per a una licitació internacional Consultora Marta Rojas mrojas@blinkbcn.com
16:30h 30'	Descans i 'Icebreaking' game
17:00h 60'	Treball pràctic amb grups
18:00h	Fi de la sessió

Training CPI “Oferta financera” 23/NOV/2023

15:00h 15'	Client Públic Internacional Activitats i Perspectiva; Lliçons apreses i Millors pràctiques: potencial de l'empresa catalana, mapatge de mercats, propostes i agenda 2024-2025 Victor Mercè vmerce@gencat.cat - Oriol Martínez o.martinez@gencat.cat
15:15h 75'	Desenvolupament del pressupost, negociació i preparació d'una oferta financera per a una licitació internacional Consultora Marta Rojas mrojas@blinkbcn.com
16:30h 30'	Descans i 'Icebreaking' game
17:00h 60'	Treball pràctic amb grups
18:00h	Fi de la sessió

Moltes gràcies

CONSULTORS BLINK

Jordi Escribà jescriba@blinkbcn.com

Marta Rojas mrojas@blink.com

ACCIÓ Barcelona, Client Públic Internacional

Paula Santarén psantaren@gencat.cat

Victor Mercè - vmerce@gencat.cat

Oriol Martínez – omartinez@gencat.cat



**Servei d'Informació
Empresarial**

934 767 206

info.accio@gencat.cat



@accio_cat

Alt Penedès, Garraf i Maresme

Tel. 934 767 251

altpenedesgarrafmaresme.accio@gencat.cat

Catalunya Central

Tel. 936 930 209

manresa.accio@gencat.cat

Lleida

Tel. 973 243 355

lleida.accio@gencat.cat

Terres de l'Ebre

Tel. 977 495 400

terresebre.accio@gencat.cat

Alt Pirineu i Aran

Tel. 973 355 552

altpirineuaran.accio@gencat.cat

Girona

Tel. 872 975 991

girona.accio@gencat.cat

Tarragona

Tel. 977 251 717

tarragona.accio@gencat.cat

ACCIÓ al Món

Accra / Amsterdam / Austin / Berlín / Bogotà / Bombai / Brussel·les / Buenos Aires / Casablanca / Ciutat de Mèxic / Copenhaguen / Dubai / Hong Kong / Istanbul / Johannesburg / Lima / Londres / Miami / Milà / Montreal / Moscou / Nairobi / Nova Delhi / Nova York / Panamà / París / Pequín / Santiago de Xile / Sao Paulo / Seül / Silicon Valley / Singapur / Sydney / Stuttgart / Tel Aviv / Tòquio / Varsòvia / Washington DC / Xangai / Zagreb

ACCIÓ



**Generalitat
de Catalunya**



Fem avui l'**empresa** del demà
accio.gencat.cat