

10/11/2023

Superant barreres: com finançar una implantació a l'exterior

1. L'Oficina tècnica de barreres a la internacionalització
2. Consultes Trade
3. Programa de Multilocalització a l'exterior (ajut, orientació financera, superant barreres, projectes)
4. Ajut per la realització d'activitats de promoció Internacional
5. Alertes Internacionals
6. Guia de l'Exportador
7. Catalonia Trade Portal
8. Dades de contacte OTBI

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

1. L'OTBI



El perquè de la seva creació al 2018

Al 2018 es crea l'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització (OTBI) com a **resposta al creixent proteccionisme mundial**

RESPOSTA ESPECIALITZADA 48H

EMPRESSES CATALANES

BARRERES TÈNIQUES

EXPORTACIONS
IMPORTACIONS
MULTILOCALITZACIÓ

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

2. Consultes Trade



Què és una consulta trade?

100% GRATUIT

Finestreta única d'atenció personalitzada de barreres tècniques

- Suport a les **empreses catalanes**
- Barreres en l'**exportació**, la **importació** i la **multilocalització**
- Contactem en màxim **48h**
- **Disposem de:**
 - Equip OTBI
 - Xarxa de 40 Oficines Exteriors de Comerç i Inversions d'ACCIÓ
 - Experts externs
 - Altres entitats i organismes de suport

Multilocalització

- Em vull implantar a Dubai. Ho **puc fer sense soci**?
- Vull tenir planta productiva Regne Unit. És molt **llarg el procés** de constitució? Necessitaré un suport legal?
- És complicat **constituir una societat** a Malàisia? Si no vull facturar, quina **tipus d'implantació** és millor?
- Vull constituir una filial a l'exterior i necessito 1M € pel projecte. **Com el finanço**?

Importació/Exportació

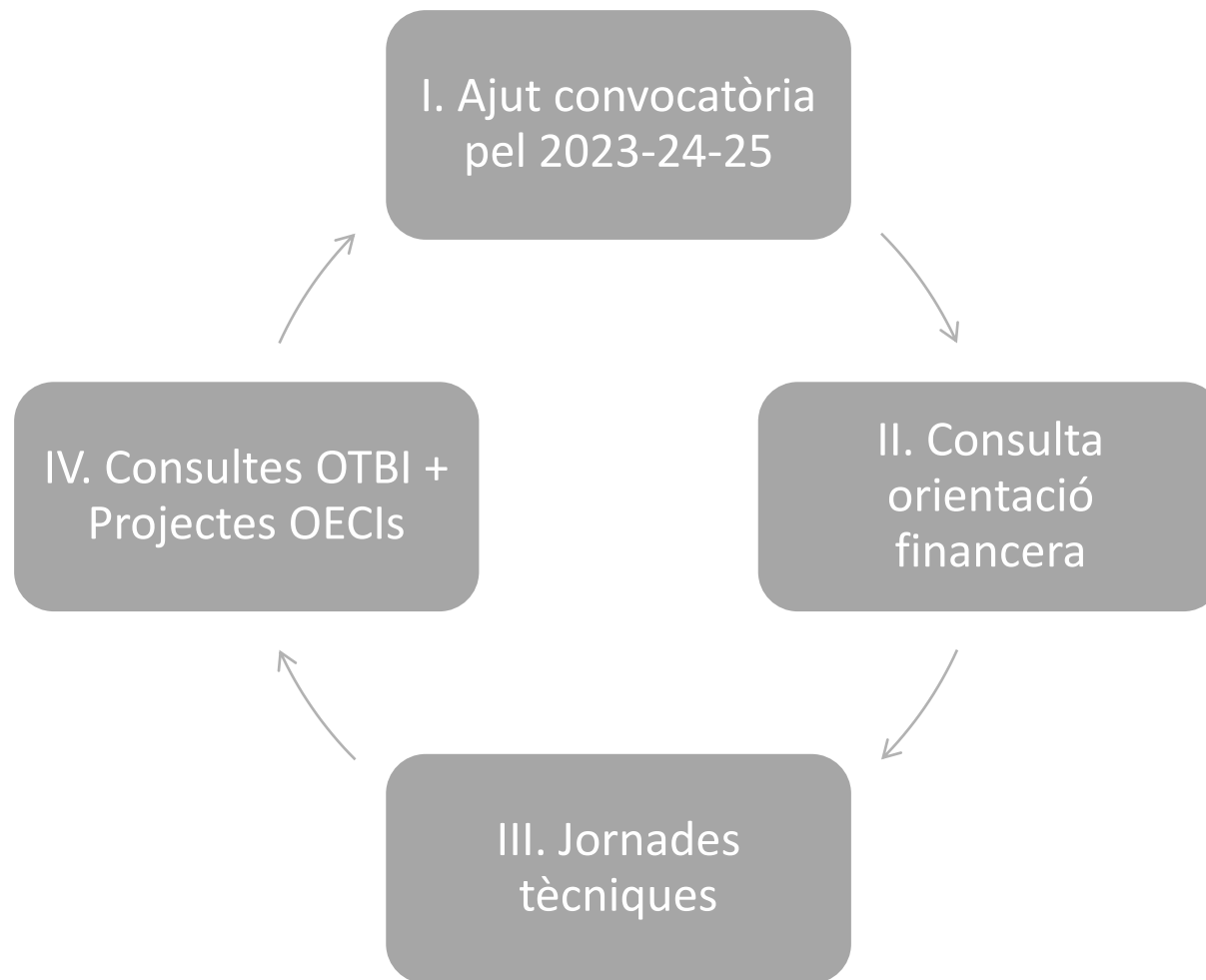
- Necessito un **certificat** sanitari per exportar? Quin? Com i on l'aconsegueixo?
- Vull vendre a Alemanya però em diuen que haig de complir amb la **normativa** Lucid. Què és?
- Si venc on-line, quines repercussions té en l'**IVA** si és a la UE? I a un tercer país?
- Haig de desplaçar un treballador tres dies a Turquia, **necessita visat**? Cal avisar la **seguretat social**?

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

3. Programa de Multilocalització: Noves filials a l'estranger



Què inclou el Programa



I. Convocatòria d'ajut Multilocalització 2023

Projecte a subvencionar

- **Creació/adquisició d'una implantació a l'exterior**
- Amb una **participació mínima del 10% en el capital social** de la implantació a l'exterior, ja sigui productiva o no productiva, a qualsevol país del món

Beneficiaris, percentatge d'ajut i partides de despesa (convocatòria del 2023)

- **Empresa constituïda** com a societat de responsabilitat limitada o societat anònima, que tingui la **seu operativa principal a Catalunya**, que compleixi **uns determinats requisits**
- 50% de les partides subvencionables (personal, lloguers, assessors, auditor) amb un **màxim de 30.000€**
- Ajut proporcional a la participació en el capital social en la implantació a l'exterior
- Bestreta del 60% sense garantia a partir de la resolució (automàtica)

II. Consulta d'Orientació Financiera Internacional

L'objectiu és ajudar a l'empresa a planificar el finançament internacional

100% GRATUIT

- Es té en compte la **situació econòmica-financera de l'empresa matriu**
- També l'**import de la implantació a l'exterior** a finançar
- S'orienta sobre quin finançament li **encaixa millor** a l'empresa i el projecte
 - **públic o privat, bancari o alternatiu a la banca**
 - **Informe lliurable**
- Es posa en contacte a l'empresa amb els proveïdors de finançament (si s'escau)
- També es pot informar sobre els **mitjans de pagament més utilitzats** en el país en qüestió i característiques especials a tenir en compte

Cicle superant barreres

100% GRATUIT

▪ Temes **tècnics** focalitzats en importació/exportació i multilocalització, com:

- [IVA internacional i ecommerce](#) 06/02/2023
- [Incoterms, tot el que has de saber](#) 17/03/2023
- [Operacions triangulars](#) 21/04/2023
- [Crèdit documentari, nivell avançat](#) 06/07/2023
- [Tipus d'implantacions i implicacions fiscals](#) 16/06/2023
- [Mitjans de pagament internacional](#) 29/09/2023
- [Com finançar una implantació a l'exterior](#) 24/10/2023
- [Com afrontar la mobilitat de treballadors](#) 10/11/2023 (*avui*)

IV. Consultes trade de l'OTBI i Projectes d'OECIs

Consultes trade OTBI

- **Informació de primer nivell** sobre consultes de **multilocalització**
- Per exemple:
 - tipus de societats i capital mínim
 - possibilitat d'implantar-se sense soci, etc.

100% GRATUIT

Projectes OECIs

- **Projectes d'execució multilocalització**
- Per exemple:
 - cerca d'ubicació
 - realització de tràmits de constitució
 - Selecció de personal, etc.

% SUBVENCIONAT

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

4. Ajut per a activitats de promoció internacional



Convocatòria d'ajut 2023 per a activitats de promoció

Projecte a subvencionar

Realització d'**actuacions de promoció internacional**, especialment les **actuacions digitals**, per tal d'incrementar el volum i la freqüència de les seves exportacions

Beneficiaris, percentatge d'ajut i partides de despesa (convocatòria del 2023)

- Empreses amb **seu operativa a Catalunya**, SL, SA, SCoop, amb experiència exportadora esporàdica, amb facturació mínima al 2022 de 250.000€, la pàgina web de l'empresa en un idioma estranger i que disposi d'un pla de promoció internacional actual (elaborat a partir del 2021)
- 50% de les despeses subvencionables de **promoció digital i física** i 100% de la despesa de l'informe de justificació de l'auditor (màxim 1.000€), amb una **subvenció màxima de 15.000€**
- Bestreta del 60% sense garantia a partir de la resolució (automàtica) i màxim un ajut per empresa
- [Convocatòria oberta](#): es tancarà el 13/12/2023 a les 14h

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

5. Alertes Internacionals



**Alertes de comerç
internacional**

ESPANYA – Nous controls per importar
aparells elèctrics i piles

Sistema per informar a les empreses de: nous acords, normatives o restriccions que poden afectar a l'exportació i/o la multilocalització

100% GRATUIT

- Publicació de les **alertes** a la [Web](#) o al [Cercador del Banc de Coneixement](#)
 - [Guerra a UCRAÏNA: afectacions comercials per a les empreses catalanes](#)
 - [ALGÈRIA: Algèria suspèn les relacions comercials amb Espanya](#)
 - [Espanya aprova noves mesures de control a la importació d'aparells elèctrics, piles i acumuladors](#)
 - [El Regne Unit aprova una moratòria per aplicar el marcatge UKCA](#)
 - [ESPANYA aprova un nou impost pels envasos de plàstic no reutilitzables](#)
 - [França actualitza la llei contra els residus i per l'economia circular](#)

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

6. Guia de l'Exportador



Guia de l'Exportador

Full de ruta de 13 capítols: recomanacions pel procés d'exportació i de multilocalització a l'exterior de [lliure descàrrega](#)

100% GRATUIT


1. Estratègia internacional
2. Transport internacional
3. Procediments duaners
4. Procediments reguladors
5. Fiscalitat internacional
6. Contractes internacionals
7. Finançament internacional
8. Mitjans de pagament
9. Serveis en els mercats internacionals
10. Mobilitat dels treballadors
11. Comerç internacional online
12. Inversió estrangera directa
13. Serveis d'internacionalització d'ACCIÓ

1.3 Procés d'exportació de productes

Abans de començar a exportar, és important conèixer els diferents àmbits del procés exportador: els procediments reguladors i duaners a la destinació, la fiscalitat, la logística, la contractació internacional, els mètodes de pagament i la gestió de la cartera de clients internacionals.


Pas a pas de l'operativa d'exportació:

Detectar els mercats prioritaris




Definir l'estratègia internacional


Identificar clients potencials i negociar els acords comercials




Complir amb la regulació de la destinació




Preparar l'enviament i la gestió del transport




Complir amb les obligacions duaneres



Gestionar el cobrament



Complir amb les obligacions fiscals



Cal tenir present:

- ✓ És essencial disposar d'un equip amb coneixements sobre el procés exportador. En cas contrari, és recomanable demanar suport.
- ✓ Heu de conèixer a la perfecció les fortaleses i les febleses del vostre producte per saber quin potencial d'èxit té al país de destinació.
- ✓ Heu de conèixer els aspectes legals i reguladors vigents al país de destinació, per avaluar tots els requisits (aranzelaris, certificacions, permisos, etc.) necessaris per a l'exportació.

Ampliar la informació:

- ✓ ACCIÓ posa a la vostra disposició consultors especialitzats en internacionalització de forma gratuïta. Consulteu el [capítol 13.4](#).

Alguns exemples

12.5 Formes jurídiques d'implantació més habituals

Diferències	Sucursal	Filial	Oficina de representació
Relació amb la matriu	Independent.	Depenent.	Depenent.
Activitat	Actua de manera subordinada. Desenvolupa funcions relacionades amb la producció, les compres i les vendes a la destinació. La resta de serveis generals corresponen a l'empresa matriu en origen.	L'empresa matriu dictamina les funcions i el grau d'autonomia i d'independència de la filial.	Només desenvolupa activitats auxiliars, com ara investigació de mercat, publicitat, accions comercials, etc. No comercialitza.
Gestions d'establiment, costos i formalitats	En general, són fàcils de gestionar i es constitueixen de manera relativament ràpida.	Són complexes i més costoses.	Gestions senzilles, ràpides i poc costoses.
Responsabilitat dels socis	Il·limitada.		
Vendes	Per als accionistes, és una empresa estrangera.	Es considera una empresa amb accés i venda.	
Gestió (<i>management</i>)	Representant legal designat per la matriu.	Junta de directors.	
Capital	La constitució no exigeix un capital mínim.	La constitució exigeix diferents nivells de capital.	
Accionistes	Els mateixos accionistes que a la matriu.	Els accionistes poden participar o no a la matriu.	
Permisos i subsidis	No es pot beneficiar dels subsidis locals.	Com a empresa local.	
Repatriació de beneficis	Imputació directa al resultat de la matriu.	Dividends.	
Facilitat per desfer l'entitat	Procés fàcil per desfer-la o convertir-la en filial.	Procés més complicat.	

10.4 Teletreball internacional

Què és?

El personal treballa des de qualsevol país al marge de la ubicació de l'empresa, tot emprant mitjans informàtics, telemàtics i de telecomunicació.



Important: aquesta és una activitat que no estava legislada en gairebé cap país. No obstant, a partir de la pandèmia, han sorgit normatives que canvien constantment. És recomanable actualitzar-ne la informació de forma permanent.

- Absència de regulació a Espanya. El RDL 28/2020 sobre treball a distància no contempla el teletreball internacional.
- La normativa comunitària tampoc no el regula. En matèria laboral i de seguretat social, és aplicable la normativa del país d'origen.
- Té un caràcter voluntari per a ambdues parts.
- És més arriscat en països tercers, perquè s'exigeix un visat i poden considerar d'aplicació la seva normativa pròpia.
- És convenient que la contractació es faci per escrit.



Cal tenir present:

✓ Alguns països completen amb un tipus de visat que rep el nom de «visat per a nòmades digitals». Permet treballar en règim de teletreball si es compleixen uns requisits determinats, per exemple:

- Ingressos mínims.
- Assegurança mèdica.
- Experiència professional mínima.
- Qualificació professional.

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

7. Catalonia Trade Portal



TOT
A UN CLIC

- Informació de **mercats** per país, sector o producte
- **Estudis, alertes i tendències** per sector
- **Federacions** professionals
- **Estadístiques** de Comerç Internacional

Mercats Potencials

Clients i Distribuïdors

- **Cerca** d'importadors i distribuïdors
- **Fires** Internacionals
- **Licitacions** i alertes
- **Mercats online**
- **Directoris** empresarials
- **Revistes** Professionals

- **Aranzels i impostos**
- **Controls i llicències** d'importació i exportació
- Empreses embargades
- **Càlcul de costos** importació i exportació
- **Estàndards nacionals**

Barreres i Conformitats

Gestió de l'enviament

- **Documents** enviament
- Normes d'**Etiquetatge**
- **Codi de classificació**
- Nomenclatures duaneres locals
- **Convertidor** de divises i mesures

100% GRATUIT

GUÍA DE COMERÇ INTERNACIONAL: Glossari, Contracte Compravenda, Incoterms, Duanes, Transport, Assegurances, Marques i Patents, Fires, Riscos en mercats emergents, embalatge i més.

Per empreses clients d'ACCIÓ

- Serveis realitzats **ad-hoc** amb **resposta personalitzada** per correu en 1 setmana (en anglès)

Normes d'etiquetatge

Estàndards nacionals

Revistes professionals

Tendències del sector

The screenshot displays the 'CATALONIA TRADEPORTAL' interface. At the top right, there is a language selector set to 'Català', a user account link 'El meu compte', and a menu icon labeled 'ACCÉS RÀPID'. Below this, a dropdown menu is open, listing several service categories: 'Explora mercats potencials', 'Troba clients i distribuïdors', 'Revisa barreres, conformitats', and 'Gestionar l'enviament'. Each category has a list of sub-services. Red circles highlight 'Tendències del sector' under 'Explora mercats potencials', 'Revistes professionals' under 'Troba clients i distribuïdors', 'Estàndards nacionals' under 'Revisa barreres, conformitats', and 'Normes d'etiquetatge' under 'Gestionar l'enviament'. A red arrow points to the 'ACCÉS RÀPID' menu icon.

Explora mercats potencials	Troba clients i distribuïdors	Revisa barreres, conformitats	Gestionar l'enviament
Mercats internacionals	Cerca d'importadors	Aranzels	Documents d'acompanyament
Estudis sectorials	Cerca de proveïdors	Control i llicències d'importació	Normes d'etiquetatge
Alertes sectorials	Fires internacionals	Empreses embargades	Codi de classificació HS
Identifica països potencials	Licitacions públiques i privades	Control d'exportació	Nomenclatura duanera local
Tendències del sector	Alertes de licitacions	Càlcul del cost d'importació	Convertidor de divises
Federacions professionals	Mercats en línia	Càlcul del preu d'exportació	Convertidor de mesures
Estadístiques comerç internacional	Directoris empresarials	Estàndards nacionals	
	Revistes professionals		

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

8. Contactar l'OTBI



Per dubtes o suggeriments, contacta'ns

- Formulari consultes: [Consultes Trade Desk](#)
- Correu Consultes General: tradedesk@gencat.cat
- Sistema d'alertes: [Cercador d'alertes Internacionals](#)
- Guia de l'exportador: [Descàrrega](#)
- Web Catalonia Trade Portal: <https://tradeportal.accio.gencat.cat>

Sandra Font, Líder d'equip de l'Àrea de Suport a l'Exportació i la Multilocalització
sandrafont@gencat.cat

Gràcies!

Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona

accio.gencat.cat

catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/