

15/02/2024

Superant Barreres: com preparar-se per desplaçar treballadors a França

- L'OTBI
- Consultes Trade
- Programa de Multilocalització a l'exterior
- Jornades tècniques Superant Barreres
- Sistema d'Alertes Internacionals
- Guia de l'Exportador
- Catalonia Trade Portal
- Contacta'ns

L'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització (OTBI)



La seva creació al 2018

Al **2018** es crea l'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització (OTBI) com a **resposta al futurible Brexit**, en ser el Regne Unit el 5è soci comercial català, i també al **creixent proteccionisme mundial**



1. Consultes Trade



Què és una consulta Trade?

Finestreta única d'atenció personalitzada de barreres tècniques

100% GRATUIT

- Suport a les **empreses catalanes**
- Barreres en l'**exportació**, la **importació** i la **multilocalització**
- Contactem en **màxim 48h**
- **Disposem de:**
 - L'equip de barreres a la internacionalització
 - Xarxa de 40 Oficines Exteriors de Comerç i Inversions d'ACCIÓ
 - Experts externs
 - Altres entitats i organismes de suport

2.021
consultes
resoltes al
2023

Importació/Exportació

- Haig d'importar una matèria prima de tipus mèdic. Necessito un **certificat** sanitari?
- Vull vendre a Alemanya però em diuen que haig de complir amb la **normativa** Lucid. Què és?
- Si venc on-line, quines repercussions té en l'**IVA** si és a la UE? I a un tercer país?
- Haig de desplaçar un treballador tres dies a Turquia, necessita **visat**? Cal avisar la **seguretat social**?

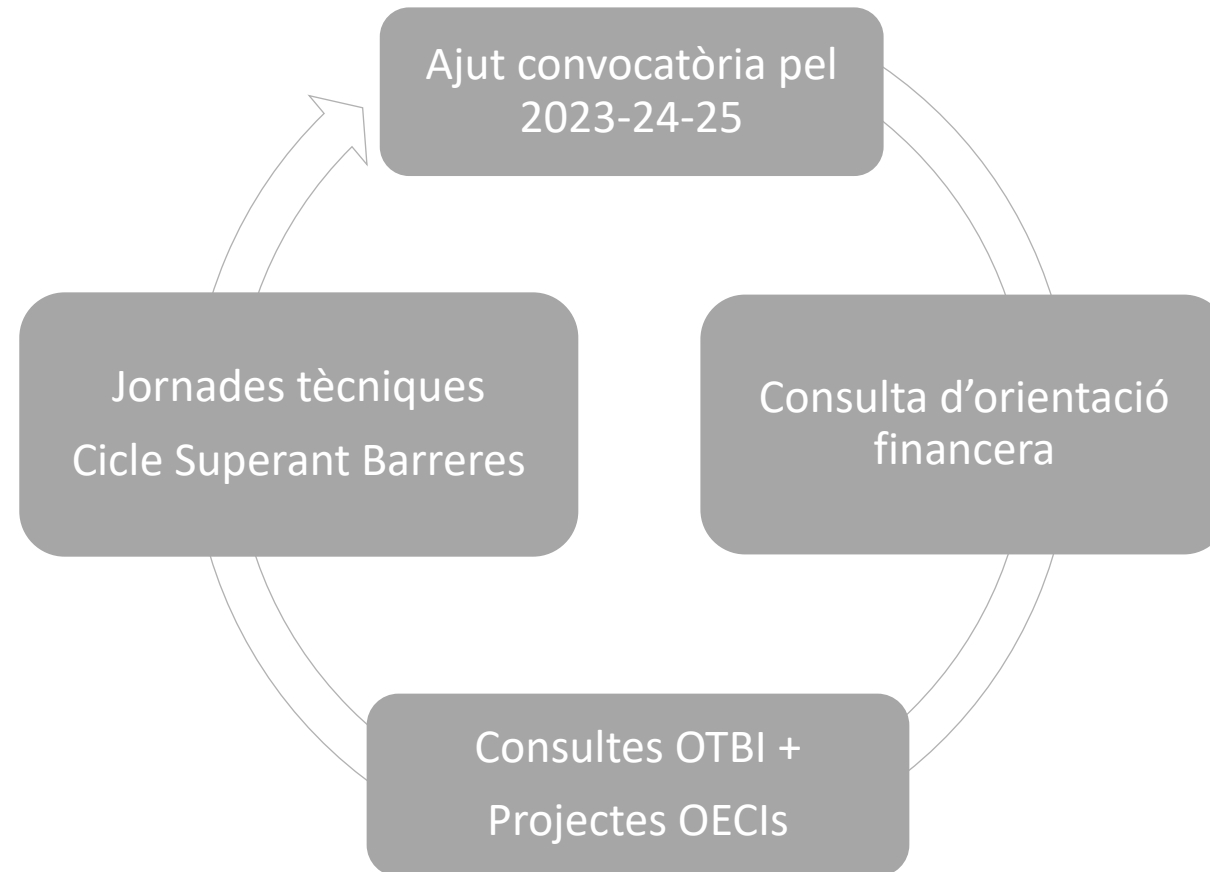
Multilocalització

- Em vull implantar a Dubai. Ho **puc fer sense soci**?
- Vull tenir planta productiva Brasil. És molt **llarg el procés** de constitució? Necessitaré un suport legal?
- És complicat **constituir una societat** a Marroc? Quin **tipus d'implantació** és millor?
- Vull constituir una filial a l'exterior i necessito 1M € pel projecte. **Com el finanço**?

2. Programa de Multilocalització: Noves filials a l'estranger



Què inclou el Programa



Projecte a subvencionar

- **Creació/adquisició d'una implantació a l'exterior**
- Amb una **participació mínima en el capital social** de la implantació a l'exterior, ja sigui productiva o no productiva, a qualsevol país del món

Propera convocatòria prevista per finals de maig 2024

Beneficiaris, percentatge d'ajut i partides de despesa (previsió convocatòria 2024 - PROVISIONAL)

- **Empresa constituïda** com a societat de responsabilitat limitada o societat anònima, que tingui la **seu operativa principal a Catalunya**, que compleixi **uns determinats requisits**
- 50% de les partides subvencionables (personal, lloguers, assessors, auditor) amb un **màxim de 60.000€**
- Ajut proporcional a la participació en el capital social en la implantació a l'exterior
- Bestreta del 60%-80% sense garantia a partir de la resolució (automàtica)

L'objectiu és ajudar a l'empresa a planificar el finançament internacional

100% GRATUIT

- Es té en compte la **situació econòmica-financera de l'empresa matriu**
- També l'**import de la implantació a l'exterior** a finançar
- S'orienta sobre quin finançament li **encaixa millor** a l'empresa i el projecte
 - **públic o privat, bancari o alternatiu a la banca**
 - **Informe lliurable**
- Es posa en contacte a l'empresa amb els proveïdors de finançament (si s'escau)
- També es pot informar sobre els **mitjans de pagament més utilitzats** en el país en qüestió i característiques especials a tenir en compte

Consultes Trade

Informació de primer nivell sobre consultes de **multilocalització**

- Per exemple:
 - tipus de societats i capital mínim
 - possibilitat d'implantar-se sense soci, etc.

100% GRATUIT

Projectes OECIs

- **Projectes d'execució multilocalització**
- Per exemple:
 - cerca d'ubicació
 - realització de tràmits de constitució
 - Selecció de personal, etc.

% SUBVENCIONAT

3. Jornades tècniques Cicle Superant Barreres



Cicle Superant Barreres previst pel 2024

Temes **tècnics** focalitzats en importació/exportació i multilocalització, com:

- ❖ [Nou Reglament de Seguretat General per seguir venent a la Unió Europea](#) 01/03/2024
- ❖ [Nous estímuls per invertir a la Xina](#) 22/03/2024
- ❖ [L'actualitat i els seus efectes al transport internacional](#) 04/04/2024
- ❖ [Eines de suport per una internacionalització més eficient](#) 25/04/2024
- ❖ [Pregunta a l'expert sobre IVA i ecommerce+ \(presencial\)](#) 03/05/2024
- ❖ [Com dominar els Incoterms!](#) 17/05/2024
- ❖ [Pregunta als experts com finançar la internacionalització* \(presencial\)](#) 07/06/2024

100% GRATUIT

2.352
assistents al
2023

[Accés a
l'AGENDA
d'ACCIO](#)

4. Alertes Internacionals



Alertes de comerç internacional

Guerra a Ucraïna: afectacions comercials per a les empreses catalanes

Sistema per informar a les empreses de: nous acords, normatives o restriccions que poden afectar a l'exportació, la importació i la multilocalització

100% GRATUIT

- Publicació de les **alertes** a la [Web](#) o al [Cercador del Banc de Coneixement](#)
 - [Guerra a UCRAÏNA: afectacions comercials per a les empreses catalanes](#)
 - [ALGÈRIA: Algèria suspèn les relacions comercials amb Espanya](#)
 - [ESPANYA aprova un nou impost pels envasos de plàstic no reutilitzables](#)
 - [França actualitza la llei contra els residus i per l'economia circular](#)
 - [Nous productes subjectes a control sanitari a Espanya](#)
 - [El Regne Unit aplica nous controls a l'entrada de mercaderies alimentàries, sanitàries i de bateries i vehicles elèctrics](#)

5. Guia de l'Exportador



Guia de l'Exportador

Full de ruta de 13 capítols que inclouen recomanacions, claus per a tenir èxit i tot el que cal saber a l'hora de fer negoci internacional. És de [lliure descàrrega](#)

100% GRATUIT


1. Estratègia internacional
2. Transport internacional
3. Procediments duaners
4. Procediments reguladors
5. Fiscalitat internacional
6. Contractes internacionals
7. Finançament internacional
8. Mitjans de pagament
9. Serveis en els mercats internacionals
10. Mobilitat dels treballadors
11. Comerç internacional online
12. Inversió estrangera directa
13. Serveis d'internacionalització d'ACCIÓ

1.3 Procés d'exportació de productes

Abans de començar a exportar, és important conèixer els diferents àmbits del procés exportador: els procediments reguladors i duaners a la destinació, la fiscalitat, la logística, la contractació internacional, els mètodes de pagament i la gestió de la cartera de clients internacionals.


Pas a pas de l'operativa d'exportació:

Detectar els mercats prioritaris




Definir l'estratègia internacional

Identificar clients potencials i negociar els acords comercials




Complir amb la regulació de la destinació




Identificar clients potencials i negociar els acords comercials

Complir amb les obligacions duaneres



Preparar l'enviament i la gestió del transport

Complir amb les obligacions fiscals



Gestionar el cobrament

Cal tenir present:

- ✓ És essencial disposar d'un equip amb coneixements sobre el procés exportador. En cas contrari, és recomanable demanar suport.
- ✓ Heu de conèixer a la perfecció les fortaleses i les febleses del vostre producte per saber quin potencial d'èxit té al país de destinació.
- ✓ Heu de conèixer els aspectes legals i reguladors vigents al país de destinació, per avaluar tots els requisits (aranzelaris, certificacions, permisos, etc.) necessaris per a l'exportació.

Ampliar la informació:

- ✓ ACCIÓ posa a la vostra disposició consultors especialitzats en internacionalització de forma gratuïta. Consulteu el [capítol 13.4](#).

Alguns exemples

12.5 Formes jurídiques d'implantació més habituals

Diferències	Sucursal	Filial	Oficina de representació
Relació amb la matriu	Independent.	Depenent.	Depenent.
Activitat	Actua de manera subordinada. Desenvolupa funcions relacionades amb la producció, les compres i les vendes a la destinació. La resta de serveis generals corresponen a l'empresa matriu en origen.	L'empresa matriu dictamina les funcions i el grau d'autonomia i d'independència de la filial.	Només desenvolupa activitats auxiliars, com ara investigació de mercat, publicitat, accions comercials, etc. No comercialitza.
Gestions d'establiment, costos i formalitats	En general, són fàcils de gestionar i es constitueixen de manera relativament ràpida.	Són complexes i més costoses.	Gestions senzilles, ràpides i poc costoses.
Responsabilitat dels socis	Il·limitada.		
Vendes	Per als accionistes, és una empresa estrangera.	Es considera una empresa amb accés i	
Gestió (<i>management</i>)	Representant legal designat per la matriu.	Junta	
Capital	La constitució no exigeix un capital mínim.	La constitució difere	
Accionistes	Els mateixos accionistes que a la matriu.	Els accionistes participar o no a	
Permisos i subsidis	No es pot beneficiar dels subsidis locals.	Com a empre	
Repatriació de beneficis	Imputació directa al resultat de la matriu.	Dividends	
Facilitat per desfer l'entitat	Procés fàcil per desfer-la o convertir-la en filial.	Procés	

10.4 Teletreball internacional

Què és?

El personal treballa des de qualsevol país al marge de la ubicació de l'empresa, tot emprant mitjans informàtics, telemàtics i de telecomunicació.



Important: aquesta és una activitat que no estava legislada en gairebé cap país. No obstant, a partir de la pandèmia, han sorgit normatives que canvien constantment. És recomanable actualitzar-ne la informació de forma permanent.

- Absència de regulació a Espanya. El RDL 28/2020 sobre treball a distància no contempla el teletreball internacional.
- La normativa comunitària tampoc no el regula. En matèria laboral i de seguretat social, és aplicable la normativa del país d'origen.
- Té un caràcter voluntari per a ambdues parts.
- És més arriscat en països tercers, perquè s'exigeix un visat i poden considerar d'aplicació la seva normativa pròpia.
- És convenient que la contractació es faci per escrit.



Cal tenir present:

- ✓ Alguns països completen amb un tipus de visat que rep el nom de «visat per a nòmades digitals». Permet treballar en règim de teletreball si es compleixen uns requisits determinats, per exemple:
 - Ingressos mínims.
 - Assegurança mèdica.
 - Experiència professional mínima.
 - Qualificació professional.

6. Catalonia Trade Portal



Informació que aporta el Catalonia Trade Portal

**TOT
A UN CLIC**

- Informació de **mercats** per país, sector o producte
- **Estudis, alertes i tendències** per sector
- **Federacions** professionals
- **Estadístiques** de Comerç Internacional

**Mercats
Potencials**

**Clients i
Distribuïdors**

- **Cerca** d'importadors i distribuïdors
- **Fires** Internacionals
- **Licitacions** i alertes
- **Mercats online**
- **Directoris** empresarials
- **Revistes** Professionals

- **Aranzels i impostos**
- **Controls i llicències** d'importació i exportació
- Empreses embargades
- **Càlcul de costos** importació i exportació
- **Estàndards nacionals**

**Barreres i
Conformitats**

**Gestió de
l'enviament**

- **Documents** enviament
- Normes d'**Etiquetatge**
- **Codi de classificació**
- Nomenclatures duaneres locals
- **Convertidor** de divises i mesures

100% GRATUIT

GUÍA DE COMERÇ INTERNACIONAL: Glossari, Contracte Compravenda, Incoterms, Duanes, Transport, Assegurances, Marques i Patents, Fires, Riscos en mercats emergents, embalatge i més.

Per a empreses clients d'ACCIÓ

Serveis realitzats **ad-hoc** amb **resposta personalitzada** per correu en 1 setmana (en anglès)

Normes d'etiquetatge

Estàndards nacionals

Revistes professionals

Tendències del sector

CATALONIA
TRADEPORTAL

Català ▾ El meu compte ↗ ACCÉS RÀPID

Explora mercats potencials	Troba clients i distribuïdors	Revisa barreres, conformitats	Gestionar l'enviament
Mercats internacionals	Cerca d'importadors	Aranzels	Documents d'acompanyament
Estudis sectorials	Cerca de proveïdors	Control i llicències d'importació	Normes d'etiquetatge
Alertes sectorials	Fires internacionals	Empreses embargades	Codi de classificació HS
Identifica països potencials	Licitacions públiques i privades	Control d'exportació	Nomenclatura duanera local
Tendències del sector	Alertes de licitacions	Càlcul del cost d'importació	Convertidor de divises
Federacions professionals	Mercats en línia	Càlcul del preu d'exportació	Convertidor de mesures
Estadístiques comerç internacional	Directoris empresarials	Estàndards nacionals	
	Revistes professionals		

Contacta'ns



Per dubtes o suggeriments, contacta'ns

- Formulari consultes: [Consultes Trade Desk](#)
- Correu Consultes General: tradedesk@gencat.cat
- Sistema d'alertes: [Cercador d'alertes Internacionals](#)
- Guia de l'exportador: [Descàrrega](#)
- Web Catalonia Trade Portal: <https://tradeportal.accio.gencat.cat>

Gràcies!

Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129

08008 Barcelona

accio.gencat.cat

catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/