

Maig 2025

Programa International eTrade ACCIÓ



Serveis a la Internacionalització



INICIACIÓ I CREIXEMENT INTERNACIONAL

- Cupons iniciació a l'exportació i eTrade
- Col·laboració amb Agents de Suport a la Int.
- Catalonia Trade Portal
- Guia de l'exportador
- Programa International eTrade**
- Ajut Promoció Internacional**



DIVERSIFICACIÓ I EXPANSIÓ

- Cerca de proveïdors: Catalonia Suppliers, Meet the Buyer.
- Resiliència de la cadena d'aprovisionament
- Missions empresarials
- Missions inverses
- Serveis d'Expansió Internacional



IMPLANTACIÓ

- Ajut Multilocalització



Helpdesk Oficina Tècnica de Barreres

- Resolució de consultes: fiscalitat, logística, normativa i regulació, finançament, etc.
- Sistema d'alertes sobre comerç internacional
- Jornades de capacitació empreses

Programa International eTrade

Programa International eTrade 2025



SENSIBILITZACIÓ

Webinars oberts a totes les empreses, sobre temes transversals en internacionalització online

Gratuït i obert



CAPACITACIÓ

Formació agrupada en metodologies i eines per a la internacionalització online

Gratuït per empreses seleccionades



ASSESSORAMENT

Elaboració d'un pla estratègic online individual, acompanyat d'un assessor expert en internacionalització digital

Cupons a la internacionalització



IMPLEMENTACIÓ

Serveis d'oficines exteriors d'ACCIÓ

Línia d'Ajuts per Activitats de Promoció Internacional



Sessions sensibilització 2024

- ✓ Com potenciar el web i millorar els resultats per empreses exportadores?
- ✓ Descobreix el potencial del màrqueting B2B per internacionalitzar-te
- ✓ Vendre a Europa amb Amazon: Estratègies, Logística i Fiscalitat
- ✓ Reptes i oportunitats del comerç digital a Mèxic
- ✓ La importància de la logística en el comerç electrònic internacional
- ✓ Prepara't digitalment per millorar la teva presència en fires internacionals





Sessions sensibilització 2025

- ✓ Reptes i oportunitats per vendre online productes infantils i de maternitat a la Xina (14 de març)
- ✓ Comerç digital: El teu canal d'entrada als Estats Units? (14 d'abril)
- ✓ Les claus del B2B online internacional: estratègies digitals per conquerir nous mercats (7 de maig)
- ❑ Com protegir la reputació digital de la teva empresa als mercats internacionals (3 de juny)
- ❑ Com canviar d'un model de negoci B2B a un B2C gràcies als canals digitals (pròximament)
- ❑ Presentació ajuda promoció internacional 2025 (pròximament)
- ❑ Oportunitats en la creació d'experiències omnicanals internacionals (pròximament)
- ❑ Descobreix com treballar la fiscalitat ecommerce en mercats competitius (pròximament)





Sessions capacitació 2025

- ❑ Formació en Estratègia digital internacional per empreses industrials (23 maig límit inscripció)
- ❑ Formació sobre la integració de la IA en el procés d'internacionalització (pròximament)



Assessorament: Cupons a la internacionalització (I)

Presentació dels Cupons ACCIÓ a la competitivitat de l'empresa 2025



Dijous, 8 de maig del 2025
De 09.30 h a 13.00 h

€ Gratuït

Programa

09.30 h Benvinguda

09.40 h Cupons d'estratègia

10.15 h Cupons Green

11.00 h Cupons de propietat industrial i intel·lectual

11.30 h Cupons de programes europeus d'R+D+I

12.00 h Cupons d'estratègia d'exportació

12.30 h Cupons per començar a exportar

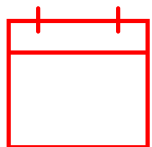
13.00 h Fi de la sessió





Assessorament: Cupons a la internacionalització (II)

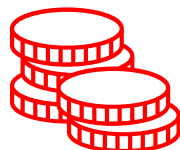
Estratègia d'Exportació 2025



Pendent



Pendent



Ajut màxim: Pendent



Rebre assessorament per part d'un expert en "estratègia d'exportació" per a elaborar un pla de promoció internacional omnicanal.



Requisits:

- Ser una petita o mitjana empresa amb establiment operatiu a Catalunya.
- Web en mínim un idioma estranger.
- Pendent confirmació requisits addicionals

Pendent publicació de bases

4 Fases – Cupó Estratègia d'Exportació

#1

Anàlisi intern

(20h)

- Estratègia d'internacionalització actual
- Anàlisi de productes/serveis per la internacionalització
- Clients actuals
- Mercats actuals
- Proposta de valor
- Auditoria dels canals actius digitals i físics (incloent auditoria web)

#2

Anàlisi extern

(30h)

- Tendències del sector
- Priorització de mercats (amb variables d'internet i de no-internet) i informació dels mercats escollits (màx. 3 mercats): demanda potencial, barreres d'entrada, mitjans de pagament, canals,...)
- Anàlisi de la competència
- Sectors objectiu
- DAFO i CAME

#3

Estratègia internacional i pla d'acció

(20h)

- Model de negoci
- Model comercialització (online i offline, com abordem el conflicte de canal)
- Buyer personas (i eines per identificar-los: p.e. LinkedIn, etc.)
- Objectius i kpis
- Canals i Recursos (online i offline)
- Definició del pla: canals, accions, recursos, proveïdors, inversió econòmica
- Posada en marxa

#4

Seguiment i control

(10h)

- Recomanem invertir 10 hores per acompanyar l'empresa en el seguiment de les accions del pla que s'ha executat i fer un control de d'objectius, kpis i mètriques.

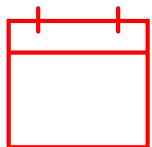
Pendent publicació de bases

Fem avui l'**empresa** del demà



Assessorament: Cupons a la internacionalització (III)

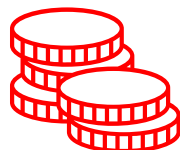
Començar a Exportar 2025



Pendent



Pendent



Ajut màxim: Pendent



Contractació d'un expert en "iniciació a l'exportació" que ajudi a l'empresa a estructurar un departament d'exportació, a implementar metodologies aplicables al procés exportador, amb l'objectiu de preparar-la per prospectar potencials clients futurs.



Requisits:

- Ser una petita o mitjana empresa amb establiment operatiu a Catalunya.
- Exportar menys del 25% de la facturació el darrer exercici tancat
- Pendent confirmació requisits addicionals

Pendent publicació de bases

4 Fases – Cupó Començar a exportar

#1

**Familiarització amb l'empresa +
Fitxes de mercat (màx. 3) (20h)**

- Empresa i productes/serveis, canals actius, model de comercialització, clients objectiu, etc.
- Fitxes amb informació dels mercats objectiu (màx. 3)

#2

**Adequació estratègica de l'empresa
(20h)**

- Proposta de valor
- Estratègia de preus
- Elaboració del Pitch d'empresa i producte/servei
- Etc.

#3

**BBDD clients potencials als mercats
objectiu (20h)**

#4

**Contacte i seguiment dels clients
potencials (50h)**

- Identificació decision maker, contacte i seguiment del lead

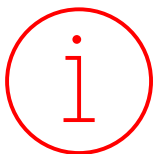
Pendent publicació de bases

Fem avui l'**empresa** del demà



Implementació (I)

Servei d'assessorament en internacionalització i Xarxa d'Oficines Exteriors de Comerç i Inversions



ACCIÓ compta amb 40 oficines arreu del món que us faciliten la implantació comercial i productiva en els mercats exteriors.



Donar suport a la posada en marxa dels plans d'internacionalització online de les empreses en els països de destí.

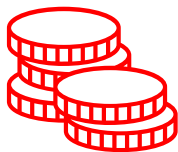
- Validació de l'estratègia en els mercats seleccionats pel pla.
- Cerca dels proveïdors necessaris al mercat: logística, màrqueting, legal, etc.





Implementació (II)

Servei eTrade Mèxic



Cost aproximat: 975 euros.



Oferir a les empreses fabricants de productes un primer assessorament per facilitar el seu èxit comercial online als Estat Units. Aquest assessorament inclou:

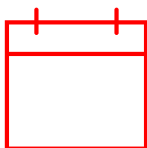
- **Anàlisi personalitzat sobre el mercat i l'estratègia comercial** (Costos d'entrada a les diferents plataformes i comissions, per establir una política de preus adequada. Identificació i anàlisi de la competència. Solucions per millorar les capacitats de l'empresa en termes de marca, posicionament, comunicació i política de preus.
- **Aspectes operatius** (logística, Marketing, packaging, gestió d'estoc, etc.)
- Elaboració d'un **informe** amb els punts tractats a la consultoria i les recomanacions i passes a seguir que es considerin.





Implementació (III)

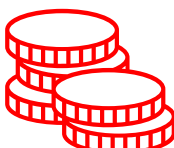
Línia de subvencions per a la realització d'activitats de promoció internacional 2024



Tancat



Tancat



Ajut: 50% de la inversió en promoció

Ajut màxim: 20.000 euros.

Despesa mínima per sol·licitar l'ajut:
12.500 euros.



Requisits:

- Empreses amb seu operativa a Catalunya: S.L, S.A, Societat Cooperativa (no fundacions).
- Web en mínim un idioma estranger.
- Acreditar una facturació mínima de 250.000 € en el darrer exercici tancat.
- Disposar d'un pla de promoció internacional actual (amb un màxim de 2 anys d'antiguitat)

*Revisar les bases per veure tots els requisits



Línia de Subvenció que finança el 50% de la inversió en activitats de promoció internacional:

- Canals digitals (programació i disseny web internacional, creació de continguts per la web internacional; les accions de màrqueting o publicitat, i contractació d'agències especialitzades per realitzar-les...).
- Canals físics (Participació en actes de promoció: fires, congressos, exposicions, promoció en punt de venda, degustacions, seminaris... i despeses de certificació, homologació i registre de marca per accedir a nous mercats).

Pendent confirmació
convocatòria 2025





Enterprise Europe Network (EEN)

Serveis EEN



Internacionalització



Innovació



Accés a finançament



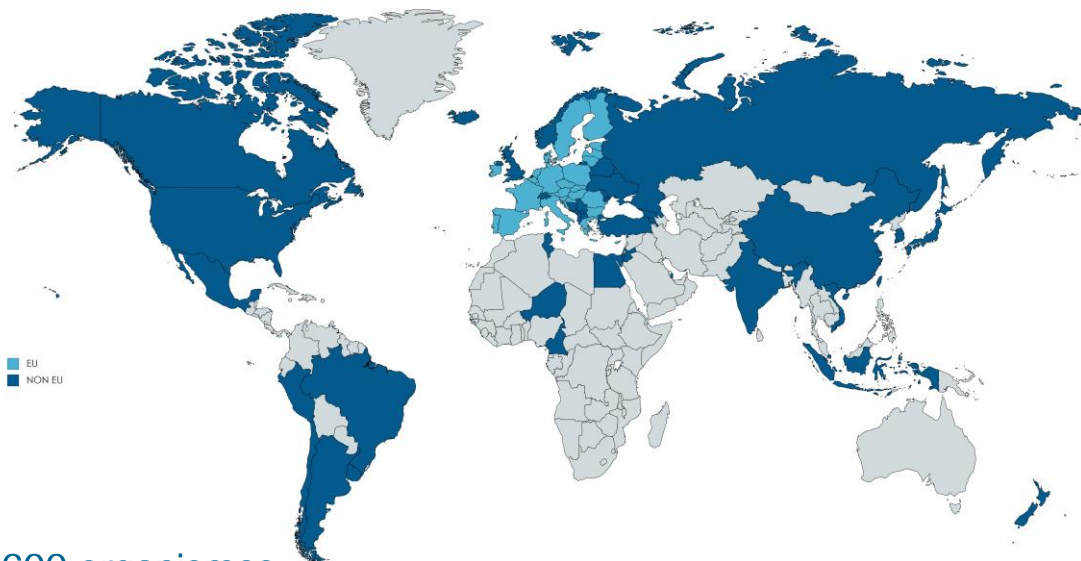
Sostenibilitat



Digitalització



Resiliència



+ 600 organismes
+ 50 països

Altres serveis de l'EEN et poden interessar?

Assessorament legal

- Assessorament legal en contractes internacionals. Subvenció de la totalitat del cost.

Economia Circular i sostenibilitat

- Assessorament perquè la sostenibilitat sigui eix estratègic de l'empresa:
 - Formacions.
 - Assessorament i acompanyament personalitzat.
 - Ajuts per a la implementació de projectes d'innovació ambiental.

Digitalització

- Transformació digital de la PIME. Accés a tecnologies de la indústria 4.0:
 - Formacions.
 - Orientació i assessorament.
 - Ajuts per a la implantació de noves tecnologies.

Equip creixement International



Elena Antonijuan
eamonijuan@gencat.cat



Raquel del Val
rdelval@gencat.cat



Josep Queró
jquero@gencat.cat



Cristina Fabián
cfabian@gencat.cat



Sandra Roche
sroche@gencat.cat



Bústia: internationaletrade.accio@gencat.cat



Bústia: iniciacioexport.accio@gencat.cat

Gràcies!

Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129

08008 Barcelona

accio.gencat.cat

catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/

