

07/06/2024

No saps quin finançament
internacional t'encaixa?

L'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització (OTBI)

2

- L'OTBI
- Consultes Trade
- Programa de Multilocalització a l'exterior
- Jornades tècniques Superant Barreres
- Sistema d'Alertes Internacionals
- Guia de l'Exportador
- Catalonia Trade Portal
- Contacta'ns

L'OTBI



La seva creació al 2018

4

Al **2018** es crea l'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització (OTBI) com a **resposta al futurible Brexit**, en ser el Regne Unit el 5è soci comercial català, i també al **creixent proteccionisme mundial**



Consultes Trade



Què és una consulta Trade?

Finestreta única d'atenció personalitzada de barreres tècniques

100% GRATUIT

- Suport a les **empreses catalanes**
- Barreres en l'**exportació**, la **importació** i la **multilocalització**
- Contactem en **màxim 48h**
- **Disposem de:**
 - L'equip de barreres a la internacionalització
 - Xarxa de 40 Oficines Exteriors de Comerç i Inversions d'ACCIÓ
 - Experts externs
 - Altres entitats i organismes de suport

2.021
consultes
resoltes al
2023

Importació/Exportació

- Haig d'importar una matèria prima de tipus mèdic. Necessito un **certificat** sanitari?
- Vull vendre a Alemanya però em diuen que haig de complir amb la **normativa** Lucid. Què és?
- Si venc on-line, quines repercussions té en l'**IVA** si és a la UE? I a un tercer país?
- Haig de desplaçar un treballador tres dies a Turquia, necessita **visat**? Cal avisar la **seguretat social**?

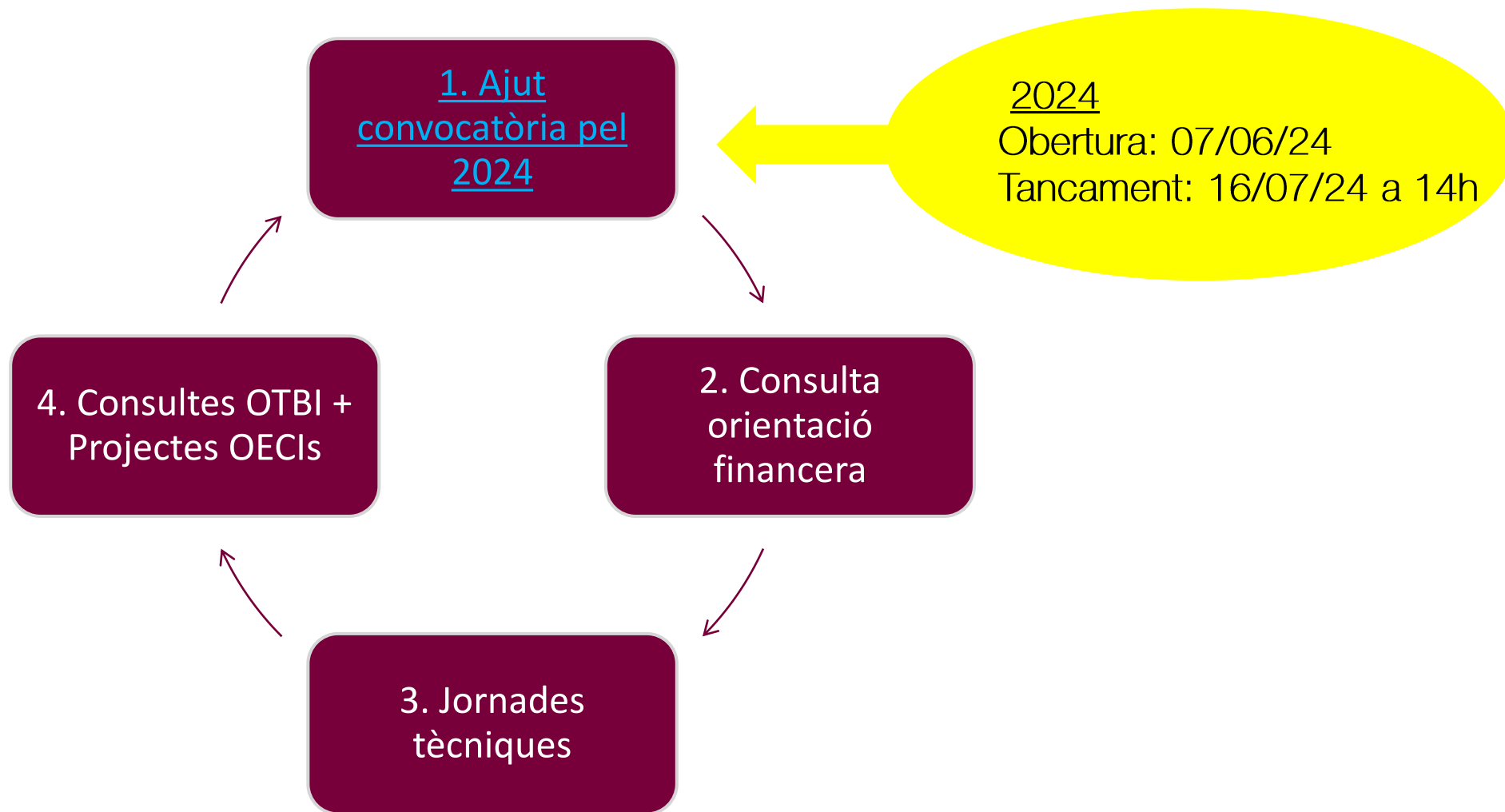
Multilocalització

- Em vull implantar a Dubai. Ho **puc fer sense soci**?
- Vull tenir planta productiva Brasil. És molt **llarg el procés** de constitució? Necessitaré un suport legal?
- És complicat **constituir una societat** a Marroc? Quin **tipus d'implantació** és millor?
- Vull constituir una filial a l'exterior i necessito 1M € pel projecte. **Com el finanço**?

Programa de Multilocalització: Noves filials a l'estranger



Què inclou el Programa



1. Convocatòria d'ajut Multilocalització 2024

Beneficiaris i requisits:

- **Empresa constituïda com a societat de responsabilitat limitada o societat anònima, que tingui establiment a Catalunya, que compleixi:**
 - Hagi facturat en els dos darrers exercicis tancats (2022 i 2023)
 - Facturació mínima de la matriu al 2023: productiva 1M€ i no productiva 0,5M€
 - De qualsevol sector excepte la indústria de la defensa/militar
 - Amb rati de solvència igual o superior a 1,2 al 2023

Projecte a subvencionar:

- **Creació/adquisició d'una implantació a l'exterior, amb una participació mínima del 10% en el capital social de la implantació a l'exterior, ja sigui productiva o no productiva, a qualsevol país del món**

Fase a subvencionar:

- **Fase d'implantació**, que seran **12 mesos** a comptar des de:
 - Productiva: data d'inici de producció
 - No productiva: data de constitució
- Cal haver iniciat el projecte (constitució o producció) **durant l'any 2024**

Exemples:

- **No productiva: Comercial / Serveis / Logística / Mix**

Constitució 01/02/2024 – Fase implantació: 01/02/2024 a 31/01/2025

Constitució 01/01/2025 – Convocatòria 2025

- **Productiva**

Constitució 01/02/2024 i Inici producció 01/09/2024 – Fase implantació: 01/09/2024 a 31/08/2025

Constitució 01/10/2024 i Inici producció prevista: 01/02/2025 – Convocatòria 2025

Percentatge d'ajut i partides de despesa:

- 50% de les partides subvencionables amb un **màxim de 60.000€**

De la implantació a l'exterior

- **Personal** contractat directament a la implantació exterior
- **Lloguers de locals** de la implantació exterior (nau, oficina/coworking, magatzem/magatzem compartit)
- **Assessors externs** contractats directament a la implantació exterior (advocat, fiscalis, comptable, estratègia)

De l'empresa sol·licitant

- **Auditor ROAC** per l'auditoria de la justificació de l'ajut (màxim 1.000€) contractat per la matriu
- **Màxim dos ajuts per empresa.** Es prioritzarà un primer ajut per empresa i, en cas de disposar de pressupost, et podria aprovar un segon ajut per una segona implantació, sempre que totes les que han demanat una implantació tinguin pressupost suficient
- **L'ajut anirà en proporció a la participació en el capital social en la implantació a l'exterior**
- **Bestreta del 60% sense garantia** a partir de la resolució

Pressupost 2024:

- 2.000.000€ subjecte a **Minimis**

Obertura i tancament de convocatòria:

- Obertura: 07/06/2024
- Tancament: 16/07/2024 a les 14h

Sistema de valoració de les sol·licituds rebudes:

- S'avaluaran per **concurrència competitiva**
 - Criteri de valoració sobre 500 punts → Cal que l'empresa puntuï mínim 250 punts
- Seran 10 criteris en total

Els criteris d'avaluació:

1. Nivell de facturació matriu últim any tancat
2. Solvència econòmica-financera matriu últim any tancat
3. Experiència exportadora matriu últim any tancat
4. Experiència en implantacions a l'exterior anteriors
5. Ha fet estudi de viabilitat per a la implantació
6. Es vol implantar a mercats prioritaris per ACCIÓ fora la UE
7. Està afectada pel conflicte Ucraïna-Rússia i/o Algèria
8. Orientació i enfocament del projecte cap a la perspectiva de gènere
9. Disposa del web en català
10. Impacte ambiental i social del projecte: contribució als Objectius de Desenvolupament

2. Consulta d'Orientació Financera Internacional

L'objectiu és ajudar a l'empresa a planificar el finançament internacional

100% GRATUIT

- Es té en compte la **situació econòmica-financera de l'empresa matriu**
- També **l'import de la implantació a l'exterior** a finançar
- S'orienta sobre quin finançament li **encaixa millor** a l'empresa i el projecte
 - **públic o privat, bancari o alternatiu a la banca**
 - **Informe lliurable**
- Es posa en contacte a l'empresa amb els proveïdors de finançament (si s'escau)
- També es pot informar sobre els **mitjans de pagament més utilitzats** en el país en qüestió i característiques especials a tenir en compte

4. Consultes Trade i Projectes d'OECIs

16

Consultes Trade

Informació de primer nivell sobre consultes de **multilocalització**

- Per exemple:
 - tipus de societats i capital mínim
 - possibilitat d'implantar-se sense soci, etc.

100% GRATUIT

Projectes OECIs (Oficines Exteriors d'ACCIÓ)

- **Projectes d'execució multilocalització**
- Per exemple:
 - cerca d'ubicació
 - realització de tràmits de constitució, etc.

% SUBVENCIONAT

Jornades tècniques Cicle Superant Barreres



Cicle superant barreres:

▪ Temes sobre **barreres tècniques per la internacionalització** en general i **la Multilocalització** en particular:

- ❖ [Superant Barreres: com preparar-se per desplaçar treballadors a França](#) 15/02/2024
- ❖ [Nou Reglament de Seguretat General per seguir venent a la Unió Europea](#) 01/03/2024
- ❖ [Nous estímuls per invertir a la Xina](#) 22/03/2024
- ❖ [L'actualitat i els seus efectes al transport internacional](#) 04/04/2024
- ❖ [Pregunta a l'expert sobre IVA i ecommerce \(híbrida\)](#) 03/05/2024
- ❖ [Sessió informativa per la convocatòria 2024 de Multilocalització](#) 24/05/2024
- ❖ [Pregunta als experts com finançar la internacionalització](#) 07/06/2024
- ❖ [Tot el que has de saber dels crèdits documentaris](#) 14/06/2024
- ❖ [Com dominar els Incoterms](#) 05/07/2024
- ❖ [Impulsa la internacionalització amb les eines gratuïtes d'ACCIÓ](#) 12/07/2024

Alertes Internacionals



Alertes de comerç internacional

Guerra a Ucraïna: afectacions comercials per a les empreses catalanes

100% GRATUIT

Sistema per informar a les empreses de: nous acords, normatives o restriccions que poden afectar a l'exportació, la importació i la multilocalització

- Publicació de les **alertes** a la [Web](#) o al [Cercador del Banc de Coneixement](#)
 - [Guerra a UCRAÏNA: afectacions comercials per a les empreses catalanes](#)
 - [ALGÈRIA: Algèria suspèn les relacions comercials amb Espanya](#)
 - [ESPANYA aprova un nou impost pels envasos de plàstic no reutilitzables](#)
 - [França actualitza la llei contra els residus i per l'economia circular](#)
 - [Nous productes subjectes a control sanitari a Espanya](#)
 - [El Regne Unit aplica nous controls a l'entrada de mercaderies alimentàries, sanitàries i de bateries i vehicles elèctrics](#)

Guia de l'Exportador



Guia de l'Exportador

Full de ruta de 13 capítols que inclouen recomanacions, claus per a tenir èxit i tot el que cal saber a l'hora de fer negoci internacional. És de [lliure descàrrega](#)

100% GRATUIT


1. Estratègia internacional
2. Transport internacional
3. Procediments duaners
4. Procediments reguladors
5. Fiscalitat internacional
6. Contractes internacionals
7. Finançament internacional
8. Mitjans de pagament
9. Serveis en els mercats internacionals
10. Mobilitat dels treballadors
11. Comerç internacional online
12. Inversió estrangera directa
13. Serveis d'internacionalització d'ACCIÓ

1.3 Procés d'exportació de productes

Abans de començar a exportar, és important conèixer els diferents àmbits del procés exportador: els procediments reguladors i duaners a la destinació, la fiscalitat, la logística, la contractació internacional, els mètodes de pagament i la gestió de la cartera de clients internacionals.


Pas a pas de l'operativa d'exportació:

Detectar els mercats prioritaris




Definir l'estratègia internacional


Identificar clients potencials i negociar els acords comercials




Complir amb la regulació de la destinació




Preparar l'enviament i la gestió del transport




Complir amb les obligacions duaneres



Gestionar el cobrament



Complir amb les obligacions fiscals



Cal tenir present:

- ✓ És essencial disposar d'un equip amb coneixements sobre el procés exportador. En cas contrari, és recomanable demanar suport.
- ✓ Heu de conèixer a la perfecció les fortaleses i les febleses del vostre producte per saber quin potencial d'èxit té al país de destinació.
- ✓ Heu de conèixer els aspectes legals i reguladors vigents al país de destinació, per avaluar tots els requisits (aranzelaris, certificacions, permisos, etc.) necessaris per a l'exportació.

Ampliar la informació:

- ✓ ACCIÓ posa a la vostra disposició consultors especialitzats en internacionalització de forma gratuïta. Consulteu el [capítol 13.4](#).

Alguns exemples

12.5 Formes jurídiques d'implantació més habituals 92

Diferències	Sucursal	Filial	Oficina de representació
Relació amb la matriu	Independent.	Depenent.	Depenent.
Activitat	Actua de manera subordinada. Desenvolupa funcions relacionades amb la producció, les compres i les vendes a la destinació. La resta de serveis generals corresponen a l'empresa matriu en origen.	L'empresa matriu dictamina les funcions i el grau d'autonomia i d'independència de la filial.	Només desenvolupa activitats auxiliars, com ara investigació de mercat, publicitat, accions comercials, etc. No comercialitza.
Gestions d'establiment, costos i formalitats	En general, són fàcils de gestionar i es constitueixen de manera relativament ràpida.	Són com	
Responsabilitat dels socis	Il·limitada.		
Vendes	Per als accionistes, és una empresa estrangera.	Es considera acció	
Gestió (<i>management</i>)	Representant legal designat per la matriu.	Jur	
Capital	La constitució no exigeix un capital mínim.	La constitu	
Accionistes	Els mateixos accionistes que a la matriu.	Els accion	
Permisos i subsidis	No es pot beneficiar dels subsidis locals.	Com a em	
Repatriació de beneficis	Imputació directa al resultat de la matriu.	Dividen	
Facilitat per desfer l'entitat	Procés fàcil per desfer-la o convertir-la en filial.	Pro	

10.4 Teletreball internacional

Què és?

El personal treballa des de qualsevol país al marge de la ubicació de l'empresa, tot emprant mitjans informàtics, telemàtics i de telecomunicació.



Important: aquesta és una activitat que no estava legislada en gairebé cap país. No obstant, a partir de la pandèmia, han sorgit normatives que canvien constantment. És recomanable actualitzar-ne la informació de forma permanent.

- Absència de regulació a Espanya. El RDL 28/2020 sobre treball a distància no contempla el teletreball internacional.
- La normativa comunitària tampoc no el regula. En matèria laboral i de seguretat social, és aplicable la normativa del país d'origen.
- Té un caràcter voluntari per a ambdues parts.
- És més arriscat en països tercers, perquè s'exigeix un visat i poden considerar d'aplicació la seva normativa pròpia.
- És convenient que la contractació es faci per escrit.



Cal tenir present:

✓ Alguns països compten amb un tipus de visat que rep el nom de «visat per a nòmades digitals». Permet treballar en règim de teletreball si es compleixen uns requisits determinats, per exemple:

- Ingressos mínims.
- Assegurança mèdica.
- Experiència professional mínima.
- Qualificació professional.

Catalonia Trade Portal



Informació que aporta el Catalonia Trade Portal

25

TOT
A UN CLIC

- Informació de **mercats** per país, sector o producte
- **Estudis, alertes i tendències** per sector
- **Federacions** professionals
- **Estadístiques** de Comerç Internacional

Mercats Potencials

Clients i Distribuïdors

- **Cerca** d'importadors i distribuïdors
- **Fires** Internacionals
- **Licitacions** i alertes
- **Mercats online**
- **Directoris** empresarials
- **Revistes** Professionals

- **Aranzels i impostos**
- **Controls i llicències** d'importació i exportació
- Empreses embargades
- **Càlcul de costos** importació i exportació
- **Estàndards nacionals**

Barreres i Conformitats

Gestió de l'enviament

- **Documents** enviament
- Normes d'**Etiquetatge**
- **Codi de classificació**
- Nomenclatures duaneres locals
- **Convertidor** de divises i mesures

100% GRATUIT

GUÍA DE COMERÇ INTERNACIONAL: Glossari, Contracte Compravenda, Incoterms, Duanes, Transport, Assegurances, Marques i Patents, Fires, Riscos en mercats emergents, embalatge i més.

Per a empreses clients d'ACCIÓ

Serveis realitzats **ad-hoc** amb **resposta personalitzada** per correu en 1 setmana (en anglès)

Normes d'etiquetatge

Estàndards nacionals

Revistes professionals

Tendències del sector

The screenshot displays the 'CATALONIA TRADEPORTAL' website interface. At the top right, there is a language dropdown set to 'Català', a user account link 'El meu compte', and a menu icon labeled 'ACCÉS RÀPID'. Below the header, the main content is organized into four columns:

- Explora mercats potencials:** Mercats internacionals, Estudis sectorials, Alertes sectorials, Identifica països potencials, **Tendències del sector** (circled in red), Federacions professionals, Estadístiques comerç internacional.
- Troba clients i distribuïdors:** Cerca d'importadors, Cerca de proveïdors, Fires internacionals, Licitacions públiques i privades, Alertes de licitacions, Mercats en línia, Directoris empresarials, **Revistes professionals** (circled in red).
- Revisa barreres, conformitats:** Aranzels, Control i llicències d'importació, Empreses embargades, Control d'exportació, Càlcul del cost d'importació, Càlcul del preu d'exportació, **Estàndards nacionals** (circled in red).
- Gestionar l'enviament:** Documents d'acompanyament, **Normes d'etiquetatge** (circled in red), Codi de classificació HS, Nomenclatura duanera local, Convertidor de divises, Convertidor de mesures.

A red arrow points to the 'ACCÉS RÀPID' menu icon, and a red 'X' icon is visible in the top right corner of the content area.

Contacta'ns



Per dubtes o suggeriments, contacta'ns

- Formulari consultes: [Consultes Trade Desk](#)
- Correu Consultes General: tradedesk@gencat.cat
- Sistema d'alertes: [Cercador d'alertes Internacionals](#)
- Guia de l'exportador: [Descàrrega](#)
- Web Catalonia Trade Portal: <https://tradeportal.accio.gencat.cat>

Gràcies!

Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona

accio.gencat.cat

catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/