



SEMINARI: El món postcovid. Oportunitats de negoci a Israel

MISSIÓ VIRTUAL CAMBRA DE TERRASSA
16/03/2021

Missió Virtual Cambra de Terrassa a Israel

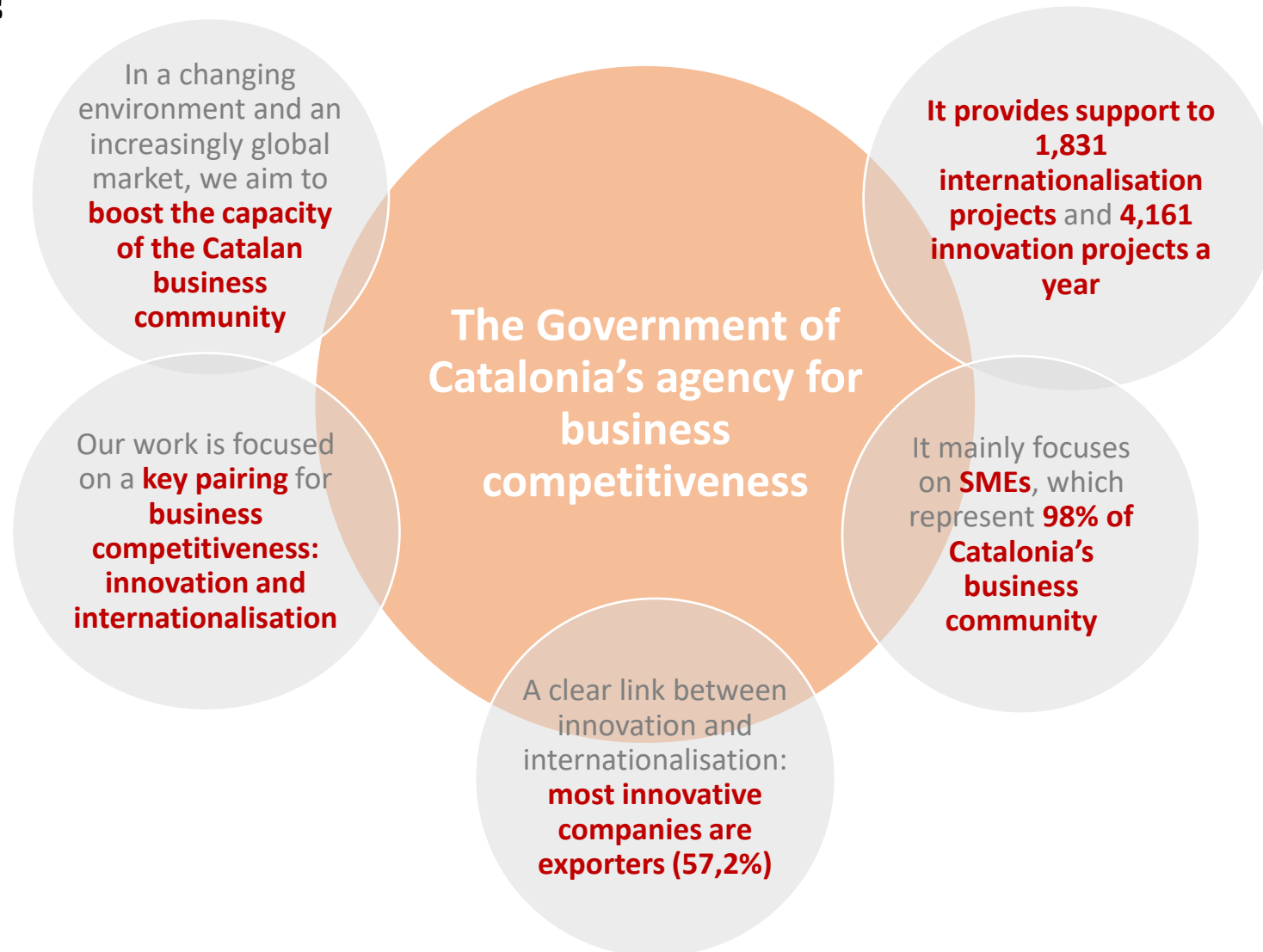
31 maig 2021 – 10 juny 2021



Cambra de Terrassa

- ✓ Pla d'ACCIÓ INTERNACIONAL DE CAMBRES 2021
- ✓ Missió comercial de promoció i prospecció de mercat
- ✓ Objectiu: Obtenir informació valuosa del mercat i els coneixements necessaris per a poder vendre-hi els vostres productes o serveis

What is ACCIÓ?



Connect to ACCIÓ!



INNOVATION



FINANCING



START-UPS



INTERNATIONALISATION



CLUSTERS



FOREIGN
INVESTMENT

Connect to 40 worldwide offices in over 110 markets

The 40 Catalan Government Trade & Investment Offices assess and support international companies interested in investing in Catalonia and Barcelona, as well as offering personalized assistance to Catalan companies wishing to open in new markets and to find global business opportunities



Services offered from Catalonia Trade and Investment Office in Tel Aviv

For Catalan Companies and organizations:

Specialized one-stop-shop services to Catalan startups, companies and organizations that are looking for R&D, commercial, and investment opportunities in Israel:

- Consultation projects - innovation and commercial: market research and road show of meetings in Israel
- Company missions in priority sector
- Promotional Activities: seminars, workshops, exhibitions
- Preparation of sectorial reports
- Partner search for R&D project: Bilateral Program, Horizon2020



A GLIMPSE INTO ISRAEL

POPULATION
DENSITY

400 people/km²

MEDIAN AGE

30.5 years

AREA

22,072 km²

POPULATION

9,092,000

CAPITAL

Jerusalem

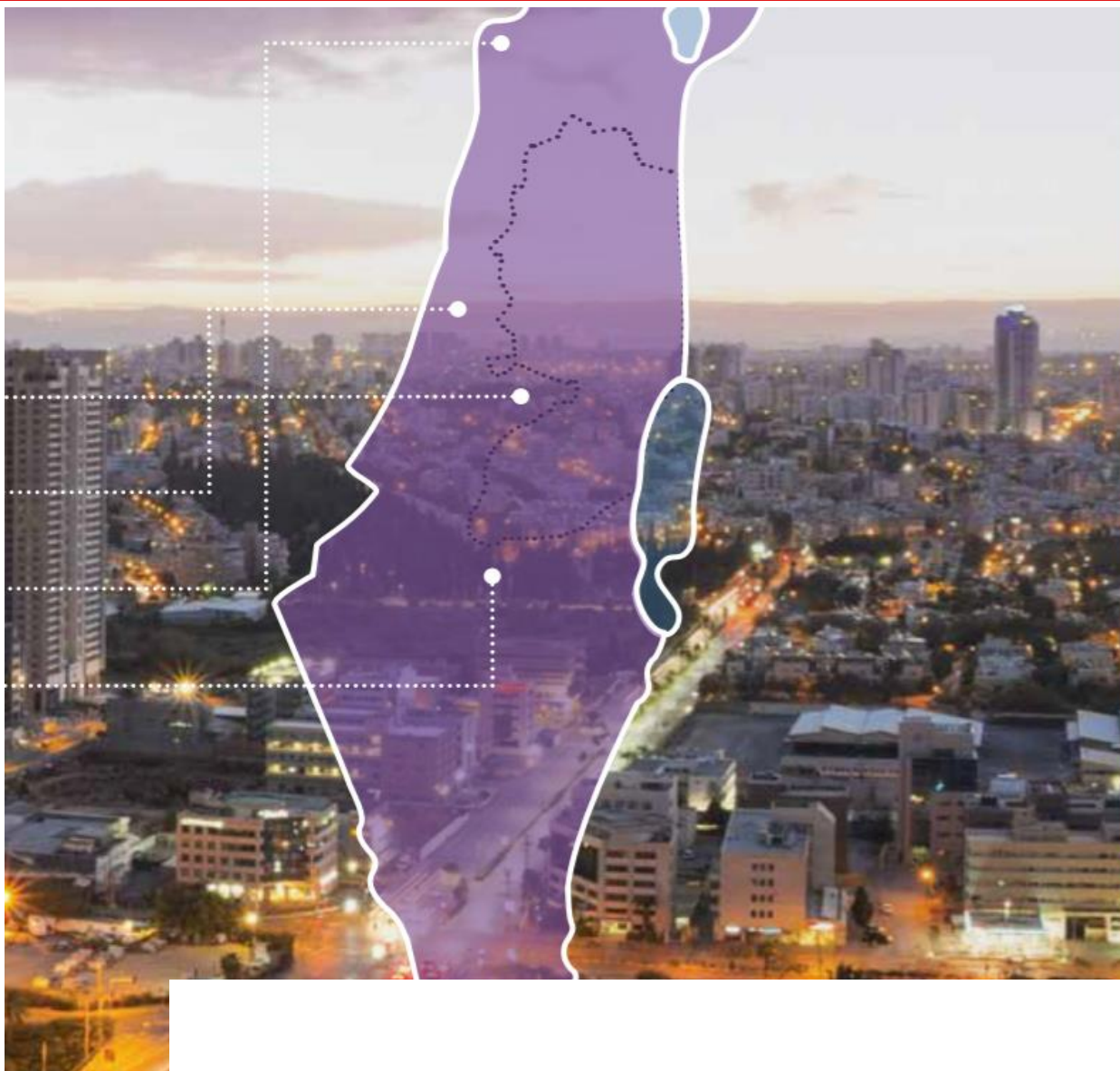
MAJOR CITIES

Jerusalem

Tel Aviv-Jaffa

Haifa

Be'er Sheva



TIME ZONE
GMT + 2 HOUR

OFFICIAL LANGUAGES
Hebrew | Arabic | English*

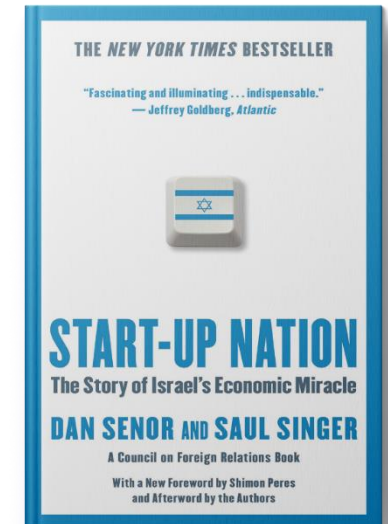
URBAN POPULATION
91%

CURRENCY
New Israeli Shekel (NIS)

GDP (ppp) (2020)
\$40,900

Israel Innovation & Startup Ecosystem

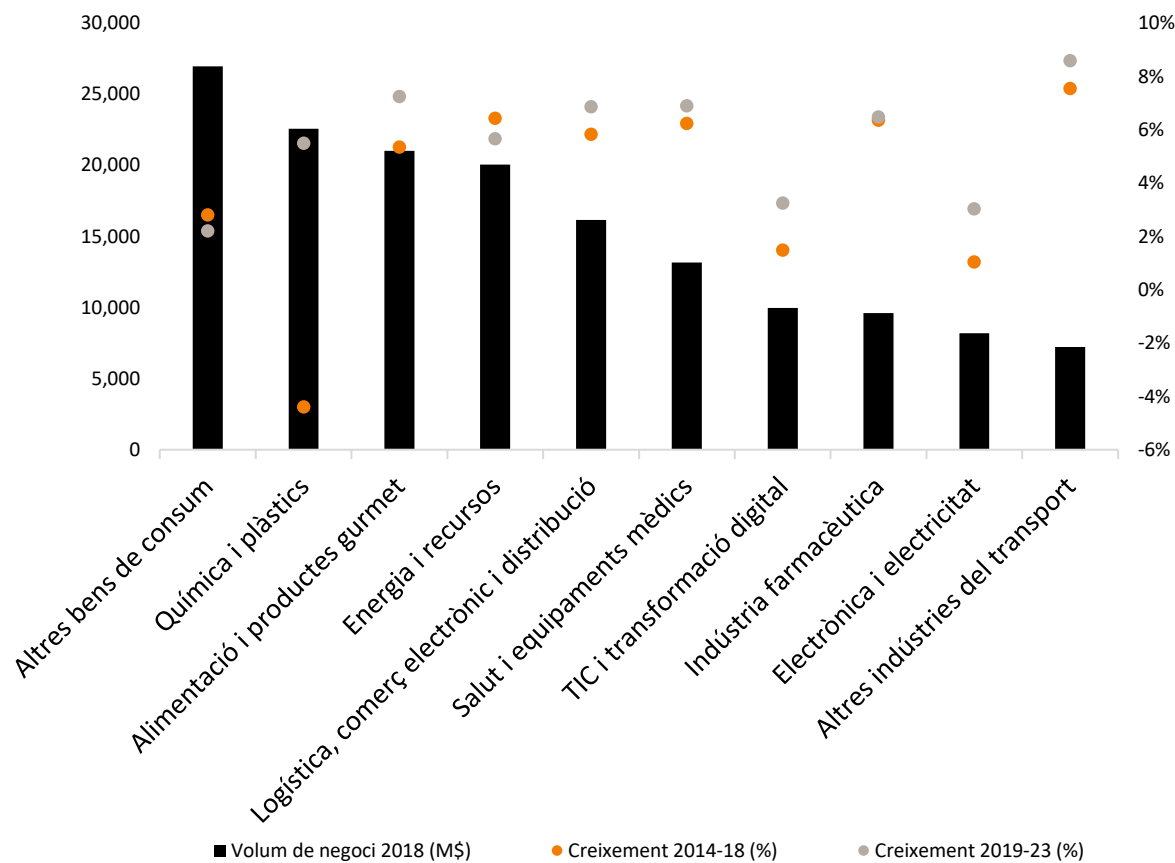
- **Innovation Ranking** - Israel is ranked 5th most innovative country (Bloomberg Innovation Index - 2019)
- Israel is the 3rd leading start-up ecosystem in the world, and Tel Aviv is the 7th leading city for startups (StartupBlink, 2020)
- Leading in private R&D Expenditure & VC investments in startups
- **NASDAQ**- Israel has more companies listed on the NASDAQ than any country besides the USA and China.
- **Leading Verticals** – Cyber Security, Healthcare, Fintech, Transportation, Foodtech and Agritech





Principals sectors per volum de negoci a Israel

Principals sectors per volum de negoci, 2018



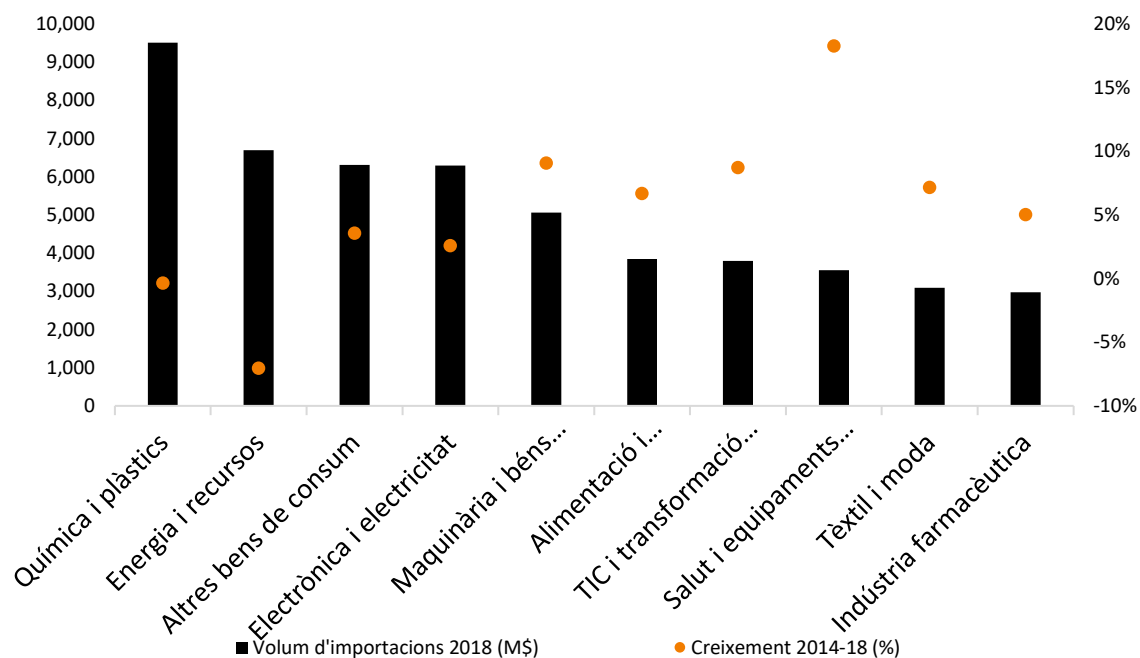
Principals sectors per creixement del volum de negoci, 2019-23

	Creixement 2019-23	Creixement 2014-18
<i>Mobile & Gaming</i>	10,15%	2,27%
Altres indústries del transport	8,59%	7,55%
Economia circular	7,97%	7,53%
Paper i packaging	7,63%	5,52%
Alimentació i productes gourmet	7,25%	5,36%
Matèries primeres	7,18%	8,51%
Salut i equipaments mèdics	6,90%	6,24%
Logística, comerç electrònic i distribució	6,87%	5,84%
Biotecnologia	6,64%	6,90%
Indústria farmacèutica	6,48%	6,36%

Font: EIC (DGI – ACCIÓ) a partir d'Euromonitor

Principals sectors per volum d'importacions a Israel

Principals sectors per volum d'importacions, 2018



Proveïdors principals, 2018 (% sobre total importacions)



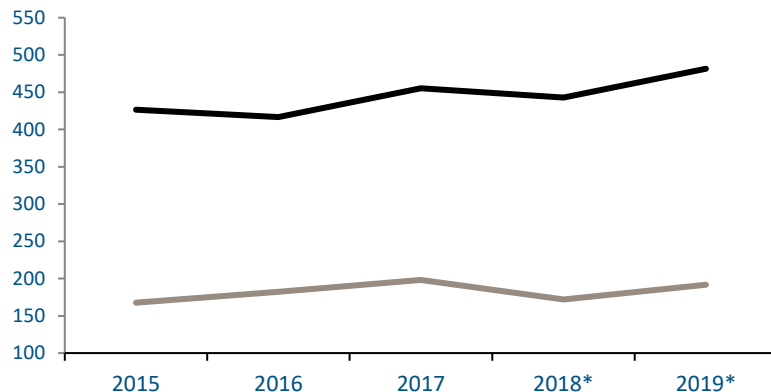
Principals sectors per creixement del volum d'importacions, 2014-18

Sector	Creixement 2014-18
Salut i equipaments mèdics	18,27%
Vins, caves i begudes	12,63%
Automoció i moto	11,27%
Moble i hàbitat	10,41%
Esports	9,67%
Maquinària i béns d'equip	9,07%
TIC i transformació digital	8,73%
Logística, comerç electrònic i distribució	8,67%
Indústria 4.0 i impressió 3D	7,28%
Tèxtil i moda	7,17%

Font: EIC (DGI – ACCIÓ) a partir d'Euromonitor i ITC

Relacions comercials Israel - Catalunya

Exportacions i importacions Israel – Catalunya 2015-19
(milions d'euros)



Exportacions

- ✓ Les exportacions catalanes a Israel creixen el 2019 fins els **481,6 milions d'euros**, un **8,8%** més que l'any anterior, el valor més alt de la sèrie històrica.
- ✓ Catalunya exporta principalment a Israel **vehicles (31,4%)**, **plàstics (9,3%)** i **aparells i material elèctric (7,4%)** el 2019.
- ✓ Les exportacions catalanes a Israel representen el **0,7%** del total de les exportacions catalanes.
- ✓ Les exportacions catalanes representen el **31,4%** de les exportacions de l'Estat espanyol a Israel.



2.366 empreses exportadores a Israel, de les quals **933** són exportadores regulars.

milions €	2015	2016	2017	2018*	2019*
Exportacions	426,6	416,7	455,2	442,6	481,6
Importacions	167,7	182,5	198,1	172,0	191,6
Saldo comercial	258,9	234,2	257,1	270,6	290,0

*Dades provisionals

Importacions

- ✓ Les importacions catalanes d'Israel han crescut un **11,4%** el 2019 i s'han situat en **191,6 milions d'euros**.
- ✓ Catalunya importa principalment d'Israel **plàstics (20,0%)**, **maquinària (18,6%)** i **combustibles (18,4%)** el 2019.
- ✓ Les importacions catalanes d'Israel representen el 0,2% del total de les importacions catalanes.
- ✓ Les importacions catalanes representen el 26,2% de les importacions de l'Estat espanyol d'Israel.

Font: ICEX-Estacom, ICEX-Perfil de l'empresa exportadora espanyola

Principals empreses inversores

Empreses catalanes establertes a Israel

11 filials catalanes de 10 empreses matriu.

Les principals empreses catalanes* a Israel són:

- ✓ PUNTO FA SL (MANGO)
- ✓ FLUIDRA SA
- ✓ SEIDOR SA
- ✓ MIGUEL TORRES SA
- ✓ TRAVELPERK SL
- ✓ MORILLAS BRAND DESIGN SL
- ✓ SYMOR LÍNEA SA

Empreses israelianes establertes a Catalunya

38 filials israelianes de 34 empreses matriu.

Les principals filials israelianes a Catalunya són:

- ✓ IBERPOTASH SA (*Israel Chemicals Ltd-Icl*)
- ✓ POWERBROOK SPAIN SL (*Agastya Holdings Ltd*)
- ✓ RIVULIS IRRIGATION SL (*Algum Industries Ltd*)
- ✓ PLAZIT IBÉRICA PLASTIC SOLUTIONS SA (*Plazit 2001-Agricultural Cooperative Society Ltd*)
- ✓ BERMAD EUROPE SL (*Bermad Agricultural Collective Society Ltd*)
- ✓ TOSAF COMPOUNDS IBÉRICA (*Tosaf Compounds Ltd*)
- ✓ EVERRIS IBÉRICA FERTILIZERS SL (*Israel Chemicals Ltd-Icl*)
- ✓ Galam Invest SL (*Galam Ltd*)
- ✓ PLASSON SPAIN SL (*Plasson Industries Ltd*)
- ✓ PAIMAC INVESTMENTS SL (*Fattal Holdings (1998) Ltd*)




















Font: EIC (DGI – ACCIÓ)

Export to ISRAEL: Tariffs and Logistics

- ✓ The EU is the biggest trading partner for Israel.
- ✓ As a result of trade agreements signed between EU and Israel, goods originating within the EU are eligible for preferential rates, subject to the submission of an appropriate proof of preferential origin.
- ✓ There is an exemption of customs duties for industrial products coming to Israel from Spain.
- ✓ Import-Export activity by air and sea continues during the Covid-19 period, and cargo planes and ships are not subject to quarantine restrictions.



Oportunitats de negoci internacional a Israel

 Automoció i moto	Solucions innovadores per a l'automoció i la mobilitat a Israel	 	 Electrònica i electricitat	Solucions innovadores per l'electrònica a Israel	 
 Salut i equiments mèdics	Equipament mèdic i salut digital	 	 Indústria 4.0 i impressió 3D	Solucions IoT per a diversos àmbits	
 Alimentació i productes gurmet	Alimentació i <i>foodtech</i>	 	 Energia i recursos	Energies renovables i gas	
 Tèxtil i moda	Tèxtil i <i>fashiontech</i>	 			



Oportunitat d'innovació



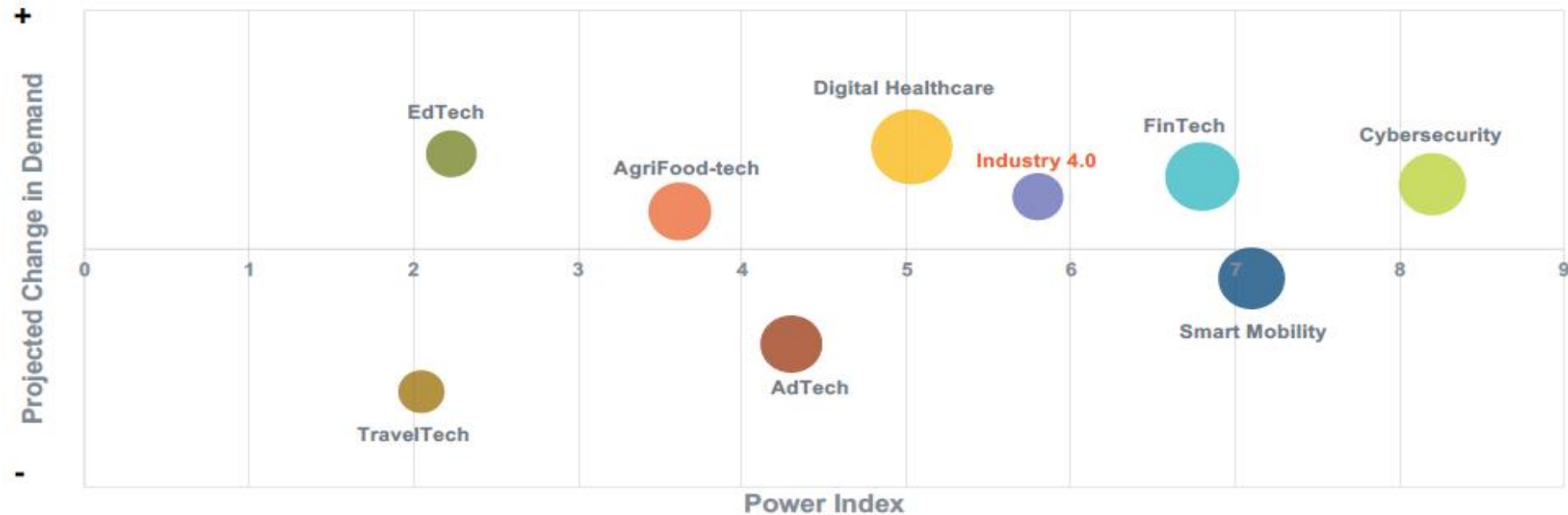
Oportunitat d'internacionalització



Oportunitat mixta

Israel Innovation Sectors Strength and Covid-19

Strength of Sectors and Projected Change in Demand Compared to pre-Corona



Vaccination Campaign : “Back to Life”

COVID-19 in Israel



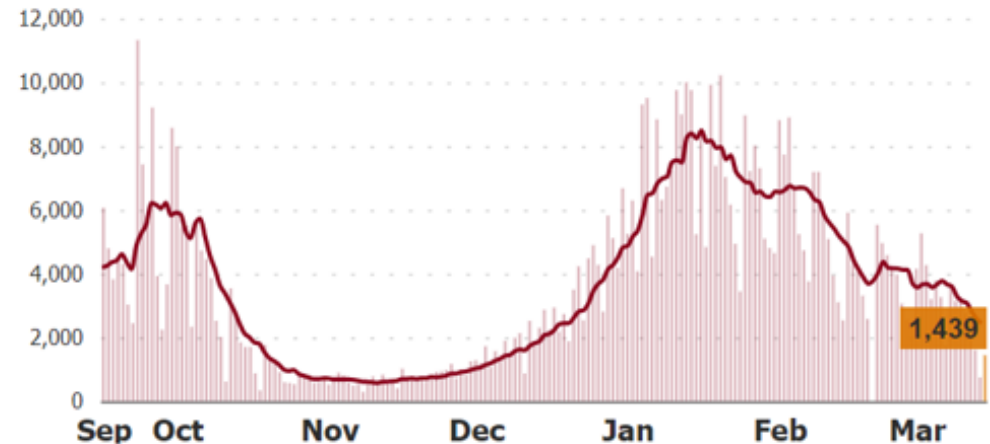
5,165,723 vaccinated



Cases	819,987	Positive	2.4%
Deaths	6,025	Severe	627

New Cases Per Day

2 Months 6 Months



Haaretz 15/03/2021

Mission Individual Agenda – Schedule

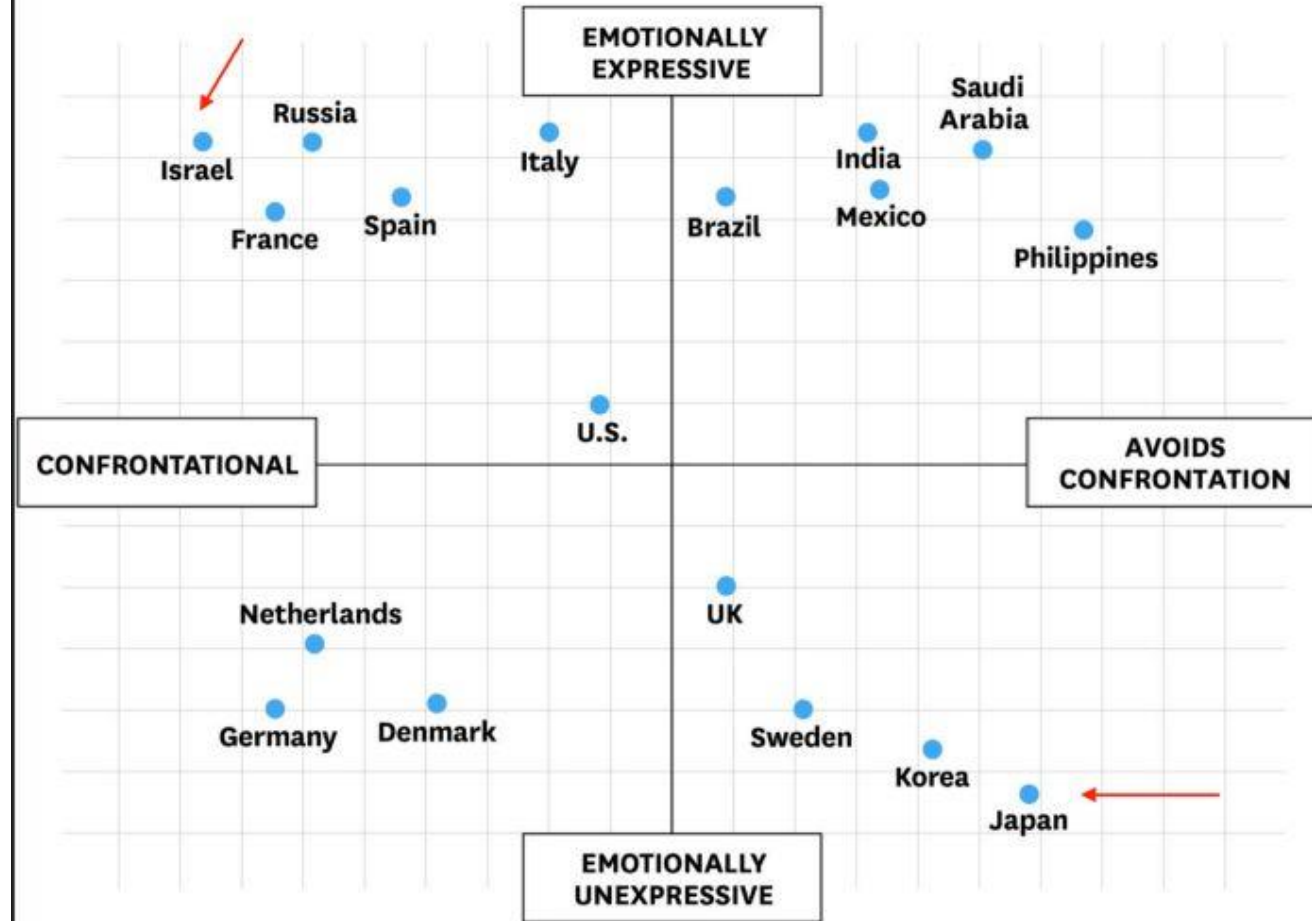
	Mon 31st May	Tue 1st June	Wed 2nd June	Thu 3rd June	Mon 7th June	Tue 8th June	Wed 9th June	Thu 10th June
09:00- 12:00	B2B SESSION 1	B2B SESSION 3	B2B SESSION 5	B2B SESSION 7	B2B SESSION 9	B2B SESSION 11	B2B SESSION 13	B2B SESSION 15
14:00- 17:00	B2B SESSION 2	B2B SESSION 4	B2B SESSION 6	B2B SESSION 8	B2B SESSION 10	B2B SESSION 12	B2B SESSION 14	B2B SESSION 16

Tips for the B2B Meetings

- ✓ Make sure to start and finish your Meeting on time (maximum meeting duration: 1 hour)
- ✓ Before the Meeting check that your camera and microphone are working properly
- ✓ Go straight to the point
- ✓ Be direct

Preparing to Face Your Counterpart

The map below sorts nationalities according to how confrontational and emotionally expressive they are. Although negotiators often believe that the two characteristics go hand in hand, that's not always the case.



SOURCE ERIN MEYER
FROM "GETTING TO SÍ, JA, OUI, HAI, AND DA," DECEMBER 2015

© HBR.ORG

La nostra oficina a Barcelona:

Tel. +34 934 767 287

catalonia@catalonia.com



@catalonia_TI

Moltes gràcies

תודה רבה

ACCIÓ al Món

Accra / Amsterdam / Berlín / Bogotà / Bombai / Boston / Brussel·les / Buenos Aires / Casablanca / Ciutat de Mèxic /
Copenhaguen / Dubai / Hong Kong / Istanbul / Johannesburg / Lima / Londres / Miami / Milà / Montreal / Moscou / Nairobi /
Nova Delhi / Nova York / Panamà / París / Pequín / Santiago de Xile / Sao Paulo / Seül / Silicon Valley / Singapur / Sydney /
Stuttgart / Tel Aviv / Tòquio / Varsòvia / Washington DC / Xangai / Zagreb

CATALONIA TRADE AND INVESTMENT OFFICE IN ISRAEL

Derech Menachem Begin 11

5268104 Ramat Gan (Israel)

E-mail telaviv@catalonia.com

Mar Pérez – Executive Director

mperezbl@catalonia.com

+972-586775220

Gil Oren – Trade and Investment Consultant

goren@catalonia.com

+972-528899209