



Brexit: Impactes i Recomanacions

Oficina Tècnica de
Barreres a la Internacionalització

Temes que tractarem:

- ❖ Antecedents
- ❖ Escenaris Actuals i Perspectives del Brexit
- ❖ Impactes i recomanacions del Brèxit per les empreses
- ❖ Eines i serveis per fer front al Brèxit:

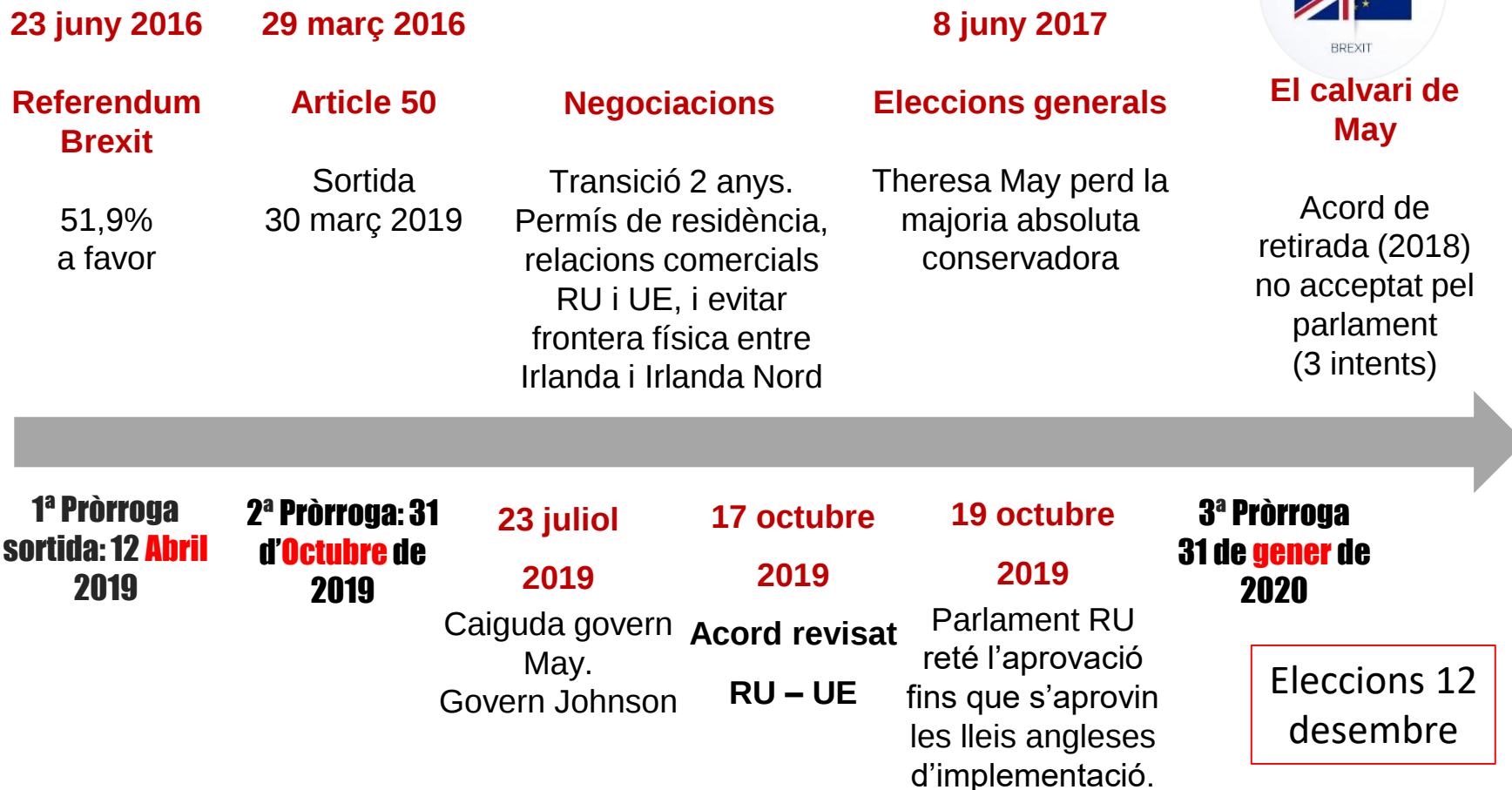
Antecedents Brexit

El 23 de juny 2016 Regne Unit va celebrar el referèndum per abandonar la Unió Europea i el mercat únic

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Historia

El laberint del Brexit



Escenaris Comercials Actuals i Perspectives del Brexit

A continuació es presenten els possibles escenaris de les futures relacions entre la Unió Europea i Regne Unit

Possibles Escenaris Comercials: Amb Acord

Mercat Únic Europeu

- Lliure moviment de serveis, capitals, persones i mercaderies.
- RU compliria les normes econòmiques i reglament de la UE (mobilitat laboral, protecció del consumidor, productes i medi ambient).
- RU contribuiria al pressupost de la UE.
- RU no podria crear una legislació pròpia.

Unió Duanera Europea

- No s'aplicarien aranzels en el comerç bilateral entre el RU i la UE.
- Política aranzelària de RU i la UE comuna davant de tercers països.
- Moviment lliure de mercaderies.
- RU no podria negociar els seus propis acords de lliure comerç amb països de fora la UE.

Acord de Lliure Comerç

- No s'aplicarien aranzels en el comerç bilateral en gran part dels bens.
- RU i la UE aplicaria el seu aranzel davant tercers.
- No hi hauria lliure circulació de bens.
- RU podria negociar els seus acords de comerç amb tercers.

Escenari Comercial: Sense Acord

Regles de Comerç subjectes a l'Organització Mundial Del Comerç



- Les relacions comercials entre RU i UE es regularien a través de la OMC.
- L'aplicació d'aranzels quedarà subjecte a les regles del "Most Favoured Nation".
- S'aplicaran Controls duaners tant en origen com en destí
- RU recuperarà la sobirania del seus Tribunals.
- RU podrà crear la seva pròpia regulació.
- RU podrà negociar els seus propis tractats amb països tercers, el que implica que perdrà accés als 50 acords comercials que té la UE amb tercers països.

6 Exemples d'Escenaris Possibles

Possibles Escenaris	Exemple Real d'Escenari	2 anys transitoris a partir del Gener 2020	Formar part Mercat Únic	Lliure Moviment de persones	Contribució Pressupost de la UE	Formar Part Unió Duanera	Aplicació d'Aranzels
Continuar a la UE	Actual	X	Si	Si	Si	Si	Cap
Àrea Econòmica Europea	Noruega	Si	Si	Si	Si	No	Cap
Associació Lliure de Comerç	Suïssa	Si	Parcial	Si	Si (inferior a Noruega)	Parcial	Cap
Unió Duanera	Turquia	Si	No	No	No	Si	Cap (amb excepcions)
Acord de Lliure Comerç	Canadà	Si	No	No	No	No	Reducció d'aranzels
Sense acord – Lleis OMC	Rússia	No	No	No	No	No	Si

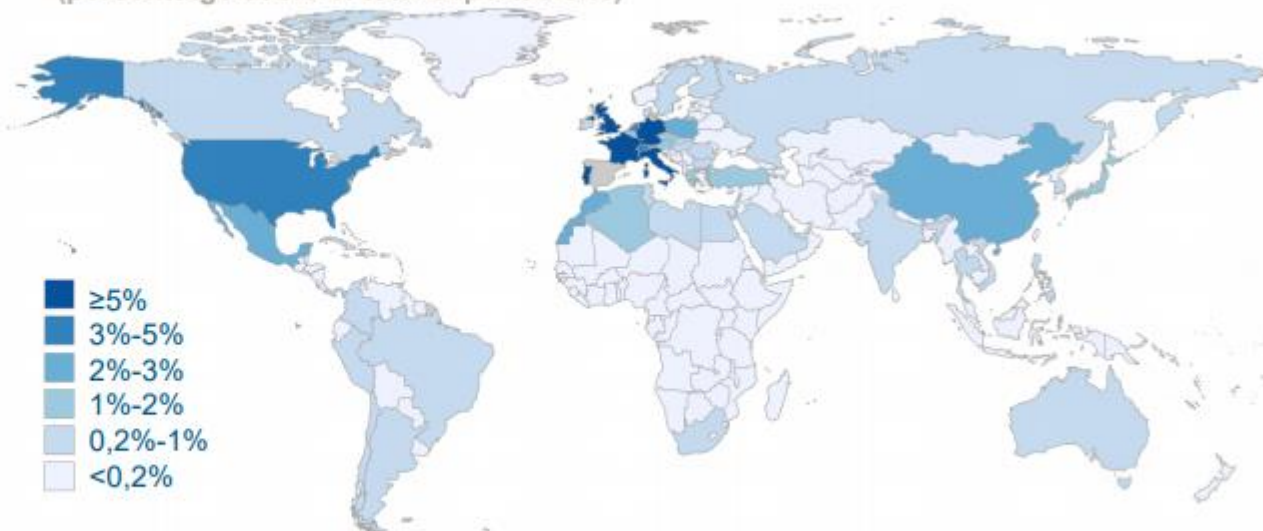
Relacions comercials Catalunya – Regne Unit

Regne Unit és el 5è soci comercial de Catalunya

Exportacions catalanes: Regne Unit 5è soci comercial

TOP-10 països per volum d'exportacions 2018		
	Volum (M€)	Pes 2018 s/ total
França	11.497,6	16,1%
Alemanya	7.633,6	10,7%
Itàlia	6.218,9	8,7%
Portugal	4.884,2	6,8%
Regne Unit	3.926,6	5,5%
Estats Units	2.529,6	3,5%
Suïssa	2.361,5	3,3%
Països Baixos	2.335,2	3,3%
Xina	1.494,1	2,1%
Marroc	1.461,5	2,0%

Principals països destí de les exportacions catalanes, 2018
(percentatge sobre el total exportacions)



Top 5: 47,8% exportacions catalanes

UK: Exportacions Farma #7 (TARIC 30)

UK: Exportacions química #7 (TARIC 28-38)

Font: EIC (ACCIÓ) a partir de les dades d'ICEX-ESTACOM i Datacomex

Sector químic i farmacèutic

- 140.000 treballadors (+500.000 indirectes)
- Costos per empreses, stock de medicaments, duplicació de tests, transferiment de llicències
- RU acceptarà medicaments i equipaments de la UE, però la UE no ha reciprocitat
- **A la baixa:** Pèrdua de l'agència europea del medicament → influència
- **A l'alça:** 2.2bn inversió en biotecnologia 2018 (1.2 el 2017)
- **En situació de risc:** inversions de països tercers, Horizon 2020, contractació de científics
- **A considerar:** 1.3bn sector deal (UK industrial Strategy) i el *pipeline* de projectes biotech més important d'Europa

Exposició de l'empresariat català davant del Brèxit

- Manté la seva empresa algun tipus de **relació** empresarial amb el R.U.?

	ESPANYA	CATALUNYA
Si	46%	49%
No	54%	51%

- Quin **tipus de relació** té la seva empresa amb el R.U.?

	ESPANYA	CATALUNYA
Financera	45%	46%
Model de negoci	39%	41%
Fiscalitat	40%	37%
Legalitat	35%	25%
RRHH	14%	7%
Tecnologia	4%	1%

- Han elaborat algun **Pla de Contingència** per fer front al Brèxit?

	ESPANYA	CATALUNYA
Sí, ja he començat	19%	23%
Sí, Però no he començat a implementar-ho	12%	12%
No crec que sigui necessari	36%	35%
No	33%	30%

- Quines **àrees de negoci** es veurien més afectades amb el Brèxit?

	ESPANYA	CATALUNYA
Exportació	18%	22%
Filial	13%	14%
Importació	7%	6%
Sucursal	5%	5%
Altres	3%	1%

Font : Qüestionari realitzat per KPMG, 2018.

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Impacte i oportunitats sectorials

The New York Times

Opinion

The United Kingdom Has Gone Mad

The problem with holding out for a perfect Brexit plan is that you can't fix stupid.



By Thomas L. Friedman
Opinion Columnist

April 2, 2019



ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya

Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Impacte i oportunitats sectorials

How Brexit will affect UK growth

Figures estimate impact on GDP 15 years after the UK leaves the EU



Note: Each scenario has a range of outcomes, these figures show the middle point assuming 100% reduction in migration.

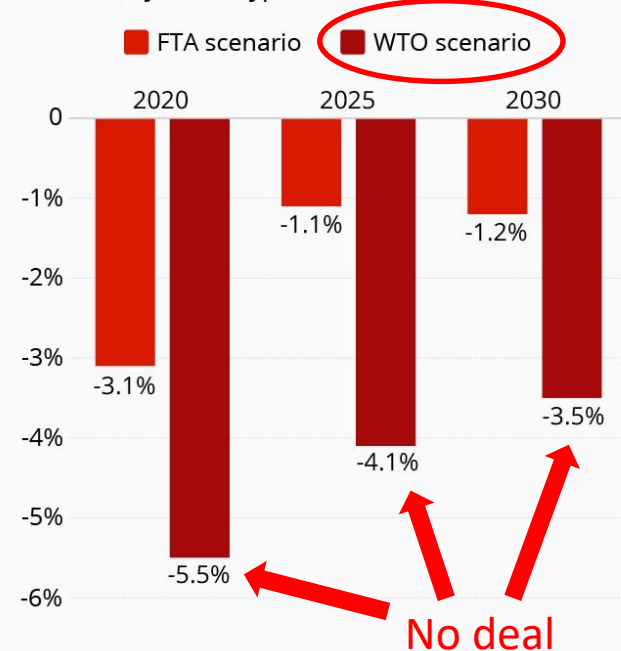
Source: Office for National Statistics, Bank of England

BBC

2018

The economic impact of Brexit

% difference in real UK GDP compared to 'remain' scenario, by Brexit type



* FTA = Free Trade Agreement,
WTO = World Trade Organisation 'most-favoured-nation'
Source: PwC, CBI

THE WEEK
Intelligent. Balanced. Concise.

CC BY ND
@StatistaCharts

statista

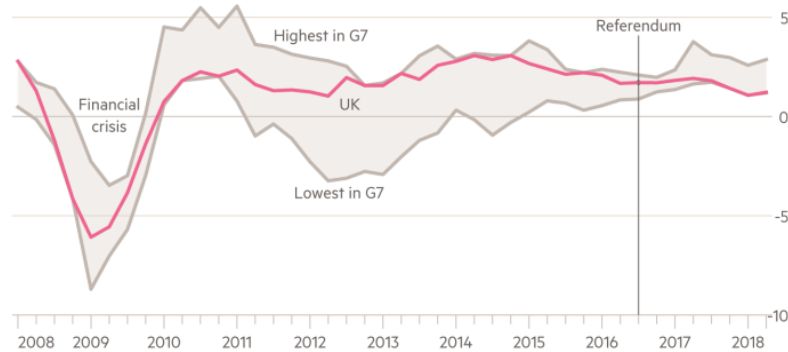
2016

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Impacte i oportunitats sectorials

Reversal of fortune: since the EU referendum, strong growth relative to other G7 economies has tailed off

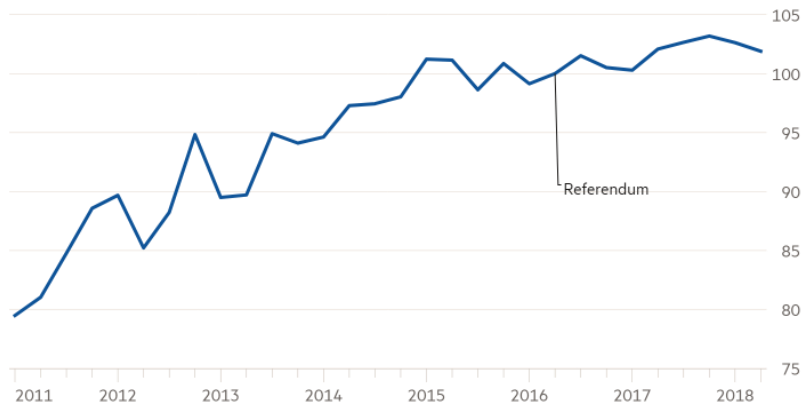
Annual % change in GDP



Source: Thomson Reuters Datastream
© FT

Business investment has barely grown since the referendum

Real business investment (Q2 2016 = 100)



Source: ONS

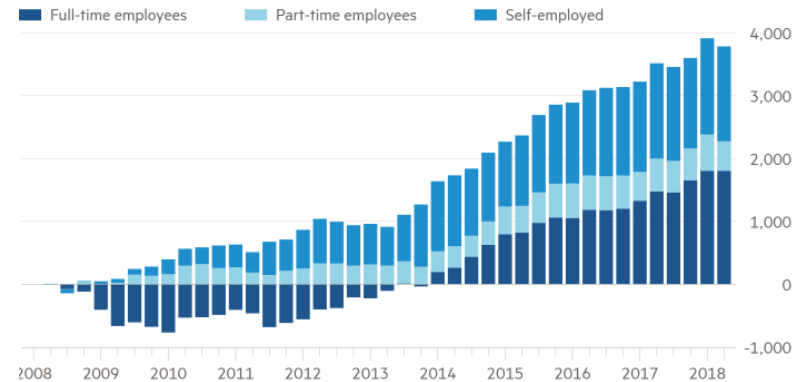
© FT



Generalitat
de Catalunya

Most of the growth in employment since the Brexit vote has been in full-time jobs

Cumulative change in employment since Q1 2008 (000s)



Source: Thomson Reuters Datastream
© FT

Households are now borrowing more than they save

Net lending over previous four quarters (£bn)



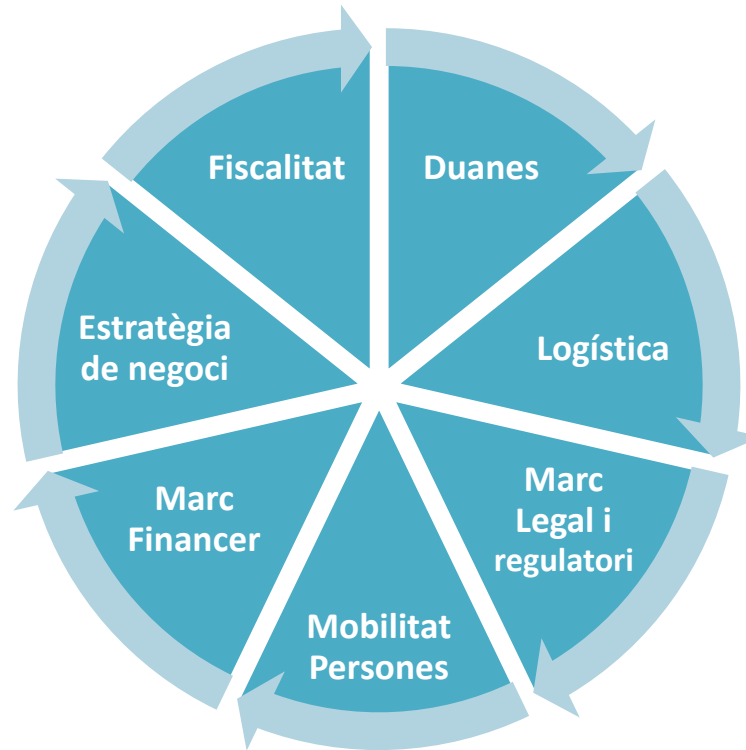
Source: ONS
© FT

Connecta't a ACCIÓ
accio.gencat.cat

Impactes i Recomanacions empresarials pel Brèxit

A continuació es presenten les principals àrees d'impactes en el cas d'un escenari de *Hard Brexit* i recomanacions a considerar a l'hora de fer plans de contingència

Principals àrees d'impacte del Brexit per les empreses:



DUANES





Duanes:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
Controls en Frontera	• RU quedaria regulat com un tercers país. • Aplicació de controls d'inspecció duaners	• Informar-se sobre la documentació exigida.
Permisos Import / Export	• Necessitat d'obtenir noves llicències, autoritzacions o notificacions atorgades per part d'autoritats nacionals competents.	• Preveure increment de cost.
Incoterms	• En cas de Brexit, importador o exportador haurà de fer declaracions de duanes.	• Definir qui serà responsable de les declaracions.
Aranzels	• Aranzels subjectes a les regles de la MFN (Nació més afavorida)	• Revisa els aranzels: https://www.gov.uk/trade-tariff
Normes d'Origen	• Les normes d'origen dels productes dictaran les possibles reduccions aranzelàries .	• Reexportació a països amb TLC: revisa el contingut.

FISCALITAT





Fiscalitat:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
IVA	• Les transaccions es consideraran extra-comunitàries. • El model per vendes extracomunitàries és el 303. • Les factures exemptes d'IVA. • S'abonarà l'IVA i Aranzels en el moment de fer el despatx de duanes. • Mercaderies estiguin subjectes a impostos especials.	• L'IVA actual al Regne Unit és d'un 20% i pot arribar a baixar fins un 17%. • Negociar i parlar amb el client del RU per conèixer la viabilitat del nostre producte a UK. • AEAT: 901 33 55 33
EORI	• Mandatari disposar d'un EORI (número d'identificació fiscal) per tal d'exportar a RU, ja que es realitzaran activitats duaneres.	• L'organisme competent per emetre un EORI és l'Agencia Tributaria. • AEAT: 901 33 55 33

LOGÍSTICA



Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Impactes i Recomanacions



Logística:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
Transport Terrestre	• Mandatari tenir seu fiscal a la Unió Europea per operar lliurament en el mercat intracomunitari. • Sol·licitud als transportistes de RU se'ls demani noves llicències.	• Analitzar la viabilitat de transport productes peribles. • Valorar operar amb transitar anglès a RU.
Transport Aeri	• En cas de Brexit sense acord, RU no quedarà fora de l'accés del '<i>Espai Europeu d'Aviació Comú</i>'. • Preveure retards en la logística i vols de companyies angleses.	• Evitar programar viatges a RU les primeres setmanes de desembre. • Comprar vols amb assegurances de cancel·lació i/o retards.
Entregues 'Just in Time'	• Retards en les entregues a causa dels controls duaners.	• Valorar els serveis magatzematge a centres ubicats a RU o França.
Operador Econòmic Autoritzat (OEA)	• Un OEA és una figura certificada per duanes, que compta amb un estatus privilegiat a l'hora de fer despatxos duaners.	• Esdevenir o treballar amb un OEA

MARC REGULATORI I LEGAL



Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Impactes i Recomanacions



Marc Regulatori:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
Reglamentació	• No es preveuen canvis dràstic de regulació properament. • En un futur: RU pot crear el seu propi conjunt de normes i reglaments que difereixen dels de la UE-27.	• Identificar els costos per adaptar-se a les noves normatives.
Representant Legal	• Assegurar-se que el nostre representat legal establir al RU compta amb plena capacitat per representar-nos.	• Revisar la capacitat legal del nostre representant al RU.
Prohibicions	• Es preveuen tota una sèrie de contingències i prohibicions per determinats productes.	• Revisar que els productes a no figuren al llistat de prohibicions.

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Impactes i Recomanacions



Marc Legal:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
Contractes Internacional	• Àrees de disputes en relació contractuals: Incoterms, preus, condicions d'entrega, condicions de pagament, alteracions en el flux de caixa, adaptació del producte...	• Revisar els contractes i renegociar. • Incloure clàusules del Brèxit
Protecció Industrial	• Deixaran d'aplicar-se al RU les normes de la UE que protegeixen els drets de propietat industrial. • Regne Unit pot crear una nova normativa referent als estàndards de qualitat, així doncs el marcatge CE tampoc tindrà validesa.	• Registrar la PI a l'Oficina de Drets de Protecció del Regne Unit.
Protecció de Dades	• Canvis a la normativa referent a la protecció i transferència de dades de Regne Unit.	• Revisar la transfereixen dades a entre RU i UE.

MOBILITAT DE PERSONES





Mobilitat de Persones:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
Contractació Treballadors anglesos a Catalunya	• Britànics residents a Catalunya necessitaran visat per treballar. • Tot ciutadà que porti més de 5 anys a Catalunya podrà demanar la residència permanent extracomunitària.	• Fer el registre d'estrangers abans del 31 d'octubre per la residència.
Contractació Treballadors catalans a Regne Unit	• Dificultats per contractar immigrants a UK, només perfil altament qualificats seran acceptats. • <i>Statu Quo</i> diferent immigrants EU que arribin després del Brèxit.	• Dubtes relacionats amb la residència al RU: brexitventanillaresidentes@maec.es
Qualificacions Professionals	• Qualificacions obtingudes al RU hauran de convalidades per ser vàlids .	• Convalidar titulacions tècniques i de serveis.
Mobilitat Temporal al Regne Unit	• Estadets inferiors als tres mesos a RU no serà necessari obtenir visat.	• Límit de 3 mesos en cas de desplaçar treballadors a RU.

MARC FINANCER



Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Impactes i Recomanacions



Marc Financer:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
Fluctuacions de la Lliura	- Amb la sortida de Regne Unit de la UE, es preveuen fluctuacions / devaluacions de la lliura - Els productes EU esdevindran més cars, i els britànics perdran poder adquisitiu	Parlar amb el nostre clients/ proveïdor dels efectes que pot ocasionar la devaluació.
Assegurances de Canvi	Les assegurances britàniques no estaran subjectes al sistema europeu de supervisió i els procediments de reclamació poden variar de la regulació europea.	Valorar la contractació d'assegurances de canvi
Pòlissa d' Assegurança de Crèdit a l'Exportació	Algunes pòlisses d'assegurança de crèdit a l'exportació poden no cobrir incidències causades per risc país.	Revisar que la pòlissa pot cobrir incidències del Brexit.
Accés a Finançament	Els fons públics i els programes de cooperació de Regne Unit amb la UE es podran veure afectats amb el Brèxit.	Reflexionar sobre noves alternatives o fons públics de finançament.

Estratègia de Negoci





Estratègia de Negoci:

	IMPACTES	RECOMANACIONS
Anàlisi Intern Empresa	• Impacte directe per l'empresa en: l'àrea comercial, la cadena logística, el departament financer, el legal, fiscal, qualitat.	• Realitzar un autodiagnòs amb l'eina: Termòmetre Brèxit
Relació Clients / Proveïdors	• Parlar amb clients i/o proveïdors dels possibles factors que desmotivin les futures relacions comercials.	• Estratègia promocional per potenciar els àmbits diferencials.
Detectar Oportunitats	• Nous nínxols de mercat que abans ocupaven els productes provinent de Regne Unit. • Detectar nous proveïdors amb països tercers amb tractats de lliure comerç.	• Investigar al Catalonia Trade Portal nous mercats potencials. https://tradeportal.accio.gencat.cat/ca

10 Impactes a Considerar en un Pla de Contingència

1. Quantificar els possibles costos derivats dels **aranzels i tràmits duaners**
2. Avaluar el risc que poden suposar les **demores en les entregues**
3. Fer un mapeig de las implicacions en la **cadena de subministrament i/o d'aprovisionament**
4. Revisar els **contractes i relacions amb clients i/o proveïdors**
5. Assegurar-nos que **l'equip de l'empresa** és conscient de les implicacions del Brèxit
6. **Adaptar el producte** a la nova regulació de RU/UE
7. **Protegir la Propietat Industrial** a RU/EU
8. Revisar les condicions de contracte de **treballadors de RU a Catalunya**, o inversa
9. **Revisar l'estat financer** davant de les possibles variacions en el flux de caixa
10. Detectar possibles **noves oportunitats** tan pels importadors, com exportadors

Recursos d'Acció per fer front al Brèxit

Serveis proposats per Acció per fer front al Brèxit

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Recursos d'ACCIÓ

Actuacions Pla Brexit



FINESTRETA BREXIT

- Termòmetre Brexit
- Assessorament Brexit
- Servei atenció consultes



PLA DE VISITES

A empreses catalanes
exposades al Brexit



JORNADES BREXIT A TERRITORI



SERVEIS A DESTINACIÓ

A través d l'Oficina
Exterior de Comerç i
Inversions de Londres

PLA BREXIT

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Recursos d'ACCIÓ



Finestreta Brexit: Serveis de suport a l'empresa

Termòmetre Brexit

- Eina d'autodiagnòs que permet analitzar l'impacte al que l'empresa catalana s'exposa davant d'una sortida del Regne Unit de la Unió Europea.
- L'eina fomenta la planificació i preparació davant dels reptes que implica el Brexit, en les àrees d'estratègia de negoci, fiscalitat, mobilitat de treballadors, duanes, marc legal, regulatori i financer.



Assessorament Brexit

- El Servei d'Assessorament Brexit posa a la teva disposició sense cost un expert que t'orientarà de manera personalitzada sobre les principals àrees d'impactes del Brexit per la teva empresa, recomanacions per estructurar el teu pla de contingència i alternatives i mercats per diversificar els riscos.



Atenció a Consultes

- ACCIÓ posa a disposició de les empreses catalanes el servei d'atenció a consultes de l'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització per atendre consultes sobre el Brexit.
- El Brexit Desk atendrà de manera personalitzada, consultes en les àrees de fiscalitat, logística i l'àmbit regulatori, informant a les empreses sobre les possible vies de superar els obstacles



Termòmetre Brexit: Eina d'autodiagnosi del Brexit



- **Què és?:** Eina d'autodiagnosi que permet analitzar l'impacte al que l'empresa catalana s'exposa davant d'una sortida del Regne Unit de la Unió Europea i comparar-la amb la resta del seu sector.
- **Finalitat:** L'eina fomenta la planificació i preparació davant dels reptes que implica el Brexit en les àrees: d'estratègia de model de negoci, fiscalitat, mobilitat de treballadors, duanes, marc legal, regulatori i financer.
- **Accedir-hi:** <https://brexit.accio.gencat.cat/>

Oficina Barreres a la Internacionalització

Brexit: Recursos d'ACCIÓ

Servei d'Assessorament Brexit

El Servei d'Assessorament Brexit posa a la teva disposició sense cost un expert que t'orientarà de manera personalitzada sobre les **principals àrees d'impactes del Brexit per la teva empresa**, **recomanacions per estructurar el teu pla de contingència** i **alternatives per diversificar els riscos**.

1. ANÀLISI PRÈVI TERMÒMETRE Brexit



- Autoavaluació de la maduresa i exposició al Brexit per l'empresa.
- Informe de l'impacte Brexit.

2. REUNIÓ D'ORIENTACIÓ: RISCOS I RECOMANACIONS



- Valoració de les principals àrees empresarials d'impacte
- Recomanacions per estructurar un Pla de Contingència

3. PROSPECCIÓ MERCATS ALTERNATIU



- Identificació de nous mercats amb l'objectiu de diversificar el risc comercial del Brexit.

Contacta'ns: <http://www.accio.gencat.cat/ca/serveis/internacionalitzacio/serveis-sectorials-i-especialitzats/finestreta-brexit/index.html>

Brexit Desk: Finestreta d'atenció Personalitzada del Brexit



- **Què és?:** ACCIÓ posa a disposició de les empreses catalanes una finestreta per atendre els dubtes derivats d'una sortida del Regne Unit de la Unió Europea.
- **Finalitat:** El Brexit Desk atendrà de manera personalitzada, consultes en les àrees de fiscalitat, logística i l'àmbit regulatori, informant a les empreses sobre les possible vies de superar els obstacles.
- **Contacta'ns:** tradedesk@gencat.cat

Serveis Oficina Exterior Comerç i Inversions a Londres

Serveis personalitzats i especialitzats de l'Oficina Exterior de Comerç i Inversions de Londres:



- Cerca d'assessors legals i tributaris per la revisió de contractes comercials d'acord amb la llei britànica.
- Contacte amb certificadores locals especialitzades per assegurar, quan s'escaigui, que els productes catalans poden seguir sent comercialitzats al Regne Unit.
- Cerca d'empreses logístiques i amb capacitat d'estucatge, així com transitaris alternatius.
- Cerca de nous socis comercials quan els actuals importadors/distribuïdors no puguin fer front a les noves obligacions.

Jornades Brexit a Territori



Jornades de sensibilització sobre l'impacte i riscos del Brexit, així com recomanacions, eines i serveis per fer-li front a territori.

Calendari de jornades programades

10/04/19 **Barcelona**

07/05/19 **Lleida**

09/05/19 **Manresa**

21/05/19 **Tarragona**

29/05/19 **Tortosa**

11/06/19 **Girona**

13/06/19 **Mataró**

Oficina Barreres a la Internacionalització



Contacta'ns:

Oficina de Barreres a la Internacionalització
Trade Desk / Catalonia Trade Portal / Alertes Barreres

www.accio.gencat.cat
tradedesk@gencat.cat

Passeig de Gracia 129
08008 Barcelona
Tel. 93 551 74 25