



مصرف المغرب
CRÉDIT DU MAROC

DOING BUSINESS IN MOROCCO

Barcelone

13 Décembre 2023



HOLMARCOM
GROUP

SOMMAIRE

- ◆ **Le groupe Holmarcom**
- ◆ **Crédit du Maroc, une banque ancrée dans l'histoire du Royaume**
- ◆ **Nos offres à destination des entreprises**

PLUS DE 50 ANS

DE DÉVELOPPEMENT

Un groupe fondé par un entrepreneur visionnaire,
Feu Abdelkader Bensalah



PRÉSENCE DANS

6 PAYS AFRICAINS



4 PÔLES D'ACTIVITÉS



Finance



Agro-Industrie



Logistique



Immobilier

3 SOCIÉTÉS COTÉES

A LA BOURSE DE CASABLANCA



LES EAUX
MINÉRALES
D'OULMES



AtlantaSanad
ASSURANCE



مصرف المغرب
CRÉDIT DU MAROC

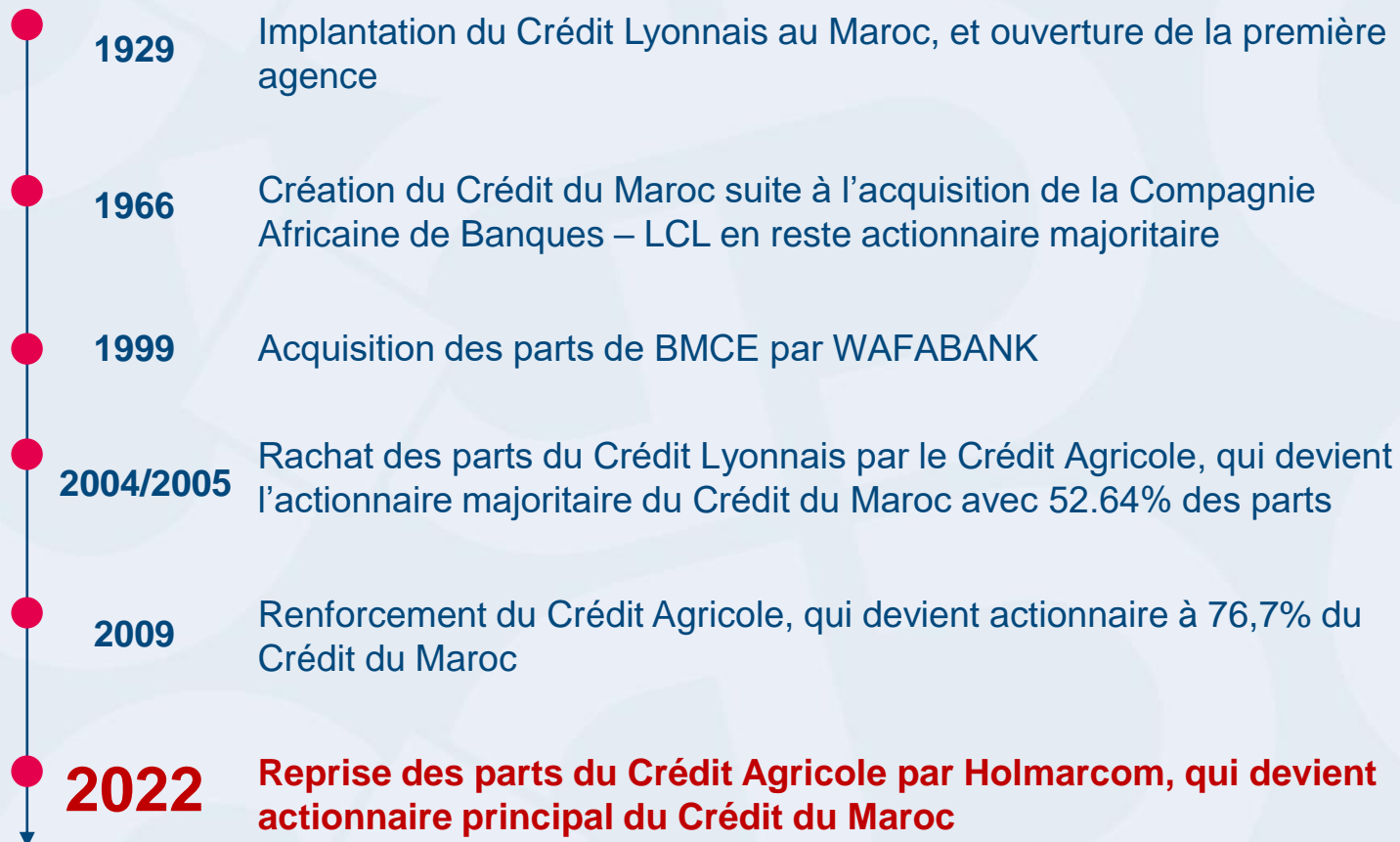
PLUS DE 6500

COLLABORATEURS

mobilisés autour d'une vision commune au sein
d'un management moderne et responsabilisant.

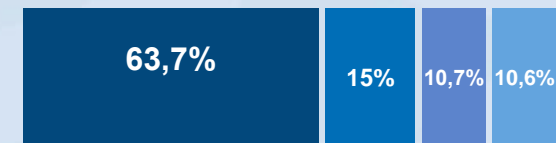


Crédit du Maroc, une banque ancrée dans l'histoire du Royaume

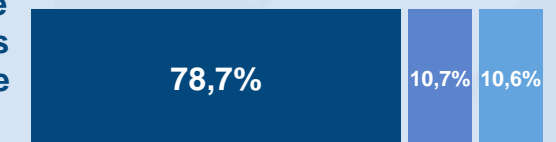


Notre capital

Prise de contrôle
par Holmarcom
Décembre 2022



Transfert du reste
des participations
du Crédit Agricole
Juin 2024



Nos chiffres clés



Nos chiffres clés

+2.400	Collaborateurs
5 %	Parts de marché dépôts & crédits
605.000	Clients particuliers
~1.000	Clients grandes entreprises
~ 4.500	Clients PME
+25.000	Clients Pro & TPE



Notre réseau

267	Agences
9	Centres d'affaires
3	Métiers grandes entreprises
11	Points de vente CDM Immobilier
16	Espaces Arreda (Fenêtre participative)
11	Espaces banque privée
8	Directions Régionales



Notre proposition de valeur

Accompagner et conseiller nos clients dans leurs moments de vie

Accompagner et conseiller nos clients à élaborer des solutions d'investissement

Fournir des solutions de financement, d'épargne et d'assurance

Proposer des services financiers complémentaires



Nos filiales



Nos partenaires



Nos offres à destination des entreprises

1

Une offre de produits et de services couvrant l'ensemble des besoins des entreprises



2

Une gestion digitale des opérations domestiques et internationales



3

Un reporting bancaire aux formats internationaux



4

Des matrices de signatures avec combinaisons de profils initiateurs et valideurs



Une offre corporate structurée autour de 4 univers de besoins

Gestion des flux

- *Cash management (Prélèvements, servitudes, chèque express, pooling, report, télépaiement, virement de masse, virements SWIFT, et relevés SWIFT)*
- *Commerce international (Transferts internationaux, remise documentaire, crédit documentaire, lettre de crédit stand-by, garantie bancaire internationale, eTrade, et eSWIFT)*

Banque au quotidien

- *Packages et banque à distance*
- *Moyens de paiements*



Placements

- *Placements à termes (dépôts à terme et bons de caisse)*
- *OPCVM (monétaires et obligataires)*
- *Titres de créances négociables (certificats de dépôt, obligations & bons de trésor par adjudication)*

Financement

- *Financement des cycles d'exploitation (factoring, découverts, facilités de caisse, cautions, escomptes, etc.)*
- *Financement des projets d'investissements (crédits, leasing, financements structurés, etc.)*

Notre offre Cash Management

Gestion des comptes	Virements	<ul style="list-style-type: none">• <u>Virements de masse</u> : Traitement automatique de fichiers de virements de masse• <u>Virements SWIFT</u> : Transmission d'instructions de paiement via le réseau SWIFT au format MT
	Relevés	<ul style="list-style-type: none">• <u>CDM Report</u> : Rapatriement online des relevés quotidiens du client au format AMB• <u>Relevés SWIFT</u> : Transmission automatique via SWIFT, des relevés de comptes en MAD et en devise au format MT940
	Pooling	<ul style="list-style-type: none">• Compensation des soldes créditeurs et débiteurs à travers des transferts entre les différents comptes du client holding
Autres services de gestion des flux de trésorerie	Télépaiement	<ul style="list-style-type: none">• Télédéclaration et télépaiement des cotisations CNSS et des impôts (IS et TVA)
	Servitudes	<ul style="list-style-type: none">• Réduction des risques de transport des fonds et valeurs chèques et LCN en optant pour la sous-traitance à la banque
	Chèque express	<ul style="list-style-type: none">• Dématérialisation des encaissements chèques, à travers un scanner dédié pour un traitement plus rapide
	Prélèvements	<ul style="list-style-type: none">• Recouvrement automatique des créances périodiques auprès des clients débiteurs domiciliés chez CDM ou des confrères du GSIMT

Zoom sur l'offre « Commerce International »



Virements internationaux

Virements internationaux

Initiation via e-Trade des virements internationaux, traitement rapide et notification du client en temps réel.



Intermédiation sur des opérations de COMEX

Crédit Documentaire

Engagement à régler un exportateur contre remise de documents conformes.

Remise Documentaire

Encaissement pour le compte du vendeur du montant dû par un acheteur contre remise de documents.



Engagements sur des opérations de COMEX

Crédit StandBy

Engagement de paiement souscrit par la banque d'un acheteur vis-à-vis du vendeur.

Garanties internationales

Engagement à indemniser le bénéficiaire en cas de défaillance contractuelle du donneur d'ordre.



Solutions digitales de gestion des comptes

e-Trade

Service de banque à distance pour la gestion en ligne des opérations à l'import.

e-SWIFT

Mise à la disposition digitales des accusés de réception et des copies des messages Swift.



Financement du cycle d'exploitation

- **Facilités de caisse et découverts**
- **Avances : avances sur marchandises, avances sur marchés publics & marchés nantis, mobilisation des créances nées à l'étranger, escompte papier commercial**
- **Financement et préfinancement en devises des opérations de commerce international**
- **Cautions administratives et douanières**
- **Factoring**

Financement des investissements

- **Crédit Moyen et Long termes**
- **Leasing**
- **Financements structurés**
- **Offre de financement vert (en partenariat avec la BERD)**

ANNEXE

Produits Cash management (1/3)



MAD

CDM prélèvement

Servitude clients

CDM Chèques express

Cible

Toute entreprise ayant des créances périodiques à recouvrer

Toute personne morale titulaire d'un compte entreprise au Crédit du Maroc.

Très Grands remettants de chèques

Caractéristiques

La solution prélèvement de masse permet de recouvrer automatiquement les créances périodiques auprès de ses clients débiteurs.

Le fonctionnement de la solution prélèvement de masse se fait en 2 étapes :

- Remise à la banque d'un fichier électronique contenant l'ensemble des ordres de prélèvements sur le compte des clients domiciliés auprès de Crédit du Maroc ou auprès des confrères adhérentes au GSIMT.
- Traitement par la banque du fichier de prélèvements, avec la possibilité pour le client de définir un délai de sursis représentant le nombre de jour de représentation tant que le prélèvement n'a pas abouti.

Le service servitude aux clients permet de réduire les risques de transport des fonds et valeurs chèques et LCN en optant pour la sous-traitance à la banque.

Le CDM propose le transport en toute sécurité des valeurs/fonds des sites clients vers la banque, via nos prestataires externes reconnus et agréés par le Crédit du Maroc.

Le Crédit du Maroc propose les services suivants :

- Collecte de fonds (cash) et/ou de valeurs (chèques et/ou de LCN) ;
- Appel de fonds ;
- Comptage de fonds contradictoire.

Il s'agit d'une solution de dématérialisation des encaissements chèques, proposée à nos clients Grands Remettants de chèques, à travers la mise en place dans leurs locaux d'un scanner pour numériser les valeurs sur site et transmettre les images au CDM pour traitement.

Les chèques scannés au niveau de l'entreprise sont transmis puis traités sur la base de l'image, durant la journée, afin d'optimiser les délais de traitement et faire bénéficier l'entreprise d'horaires élargies de remise.

Cette solution permet également à l'entreprise de réaliser ses rapprochements comptables à travers l'édition de l'état de traitement des chèques et leur sort (garder les valeurs impayées pour un recouvrement plus rapide).

Le CDM met à la disposition des entreprises ayant des sites-clients hors Casablanca, d'avoir une agence de rattachement pour la transmission des valeurs physiques au CDM

Tarification

- **Frais supporté par l'organisme** : 10 Dhs HT par ligne de prélèvement sur le fichier.
- **Frais supporté par le client débiteur** : 10 Dhs HT en cas de paiement et 20 Dhs HT en cas de rejet.

La tarification est définie suite à une consultation tarifaire faite auprès des sociétés chargées du transport

- **Droit d'accès et d'utilisation du service** : 300 Dhs HT/ scanner /mois par prélèvement sur le compte indiqué
- **Frais annuels de maintenance du service** : 1.000 Dhs HT/ scanner, payables annuellement par prélèvement sur le compte indiqué



MAD

Cible

Caractéristiques

Tarification

CDM Report

- PME/PMI structurées
- Grandes entreprises
- Institutionnels

CDM Report est un service permettant d'équiper le client par un outil de communication bancaire compatible afin de rapatrier quotidiennement, via internet et en toute sécurité, ses relevés de compte au format AMB.

Le CDM met, quotidiennement et à la première heure, les relevés à la disposition du client sur un serveur dédié à cet effet. Le client dispose dès lors de la possibilité de les rapatrier sur son logiciel de communication bancaire en utilisant son numéro de carte d'appel et de les intégrer automatiquement dans son logiciel de trésorerie.

Le client peut à tout moment rapatrier ses relevés avec une profondeur de 365 jours.

- **Frais de mise en place** : 1.000 Dhs HT à la souscription du contrat.
- **Frais d'abonnement mensuel** : 300 Dhs H.T./mois.

CDM Pooling

- Groupe de sociétés en bonne santé financière
- Société disposant de plusieurs comptes

Il s'agit d'un service de centralisation physique de trésorerie entre les comptes d'une même société ou les comptes d'un groupe de sociétés faisant partie d'une holding.

Cette solution permet à l'entreprise de réduire sa charge d'intérêts en compensant les soldes créditeurs et débiteurs à travers des transferts entre les différents comptes vers un compte unique sur lequel le client peut prendre des décisions de placements ou de mobilisations nécessaires.

Le client a le choix entre deux types d'imputation de ses comptes :

- **imputation directe**, à partir des comptes commerciaux
- **imputation indirecte**, à partir des comptes miroirs.

- **En imputation directe** : 200 Dhs HT/mois
- **En imputation indirecte** : 300 Dhs HT/mois

Télépaiement CNSS / DGI

- PME/PMI structurées
- Grandes entreprises

▪ **Télépaiement CNSS :**

Le portail Damacom permet aux entreprises deux niveaux services :

- Télé déclaration des salaires ;
- Télépaiement des cotisations en ligne.

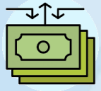
Le règlement des cotisations se présente sous forme de prélèvement sur le compte bancaire de l'entreprise.

▪ **Télépaiement DGI :**

Les services SIMPL (Service des Impôts en Ligne) ont été développés par la Direction Générale des Impôts pour permettre aux usagers de s'acquitter de leurs obligations fiscales par voie électronique.

A travers le portail www.tax.gov.ma, les entreprises ont la possibilité de procéder à la télédéclaration et au télépaiement de l'Impôt sur les Sociétés (IS) et de la Taxe sur la valeur ajoutée (TVA).

- **Les frais de prélèvements automatiques sont facturés automatiquement sur le compte de l'entreprise à hauteur de 10 Dhs HT / prélèvement**
- **Les rejets de prélèvements sont facturés 20 Dhs HT / rejet.**



MAD

Cible

Relevé SWIFT MT940

- Grande Corporate,
- Multinationales ou filiale multinationales

Le service SWIFT MT940 permet de transmettre automatiquement via le réseau SWIFT, à destination d'une autre banque ou de la maison mère du client, ses relevés de comptes en dirhams et en devise au format MT940.

Les relevés de comptes de la journée veille (j-1) sont envoyés automatiquement chaque matin à l'adresse Swift de la banque ou de l'organisme destinataire préalablement communiquée contractuellement à la banque lors de la souscription.

- **Frais de mise en place** : 1.000 Dhs HT à la souscription du contrat.
- **Virement en MAD** : 20 Dhs HT par ordre de virement
- **Virement en devises** : 50 Dhs HT par ordre de virement.

Virement SWIFT MT101

Grande corporate, multinationale ou filiale de multinationale.

Il permet la transmission d'instructions de paiement via le réseau SWIFT au format MT pour les transferts en MAD ou en devise étrangère & sous format XML pour les paiements domestiques uniquement ;

- Le client a la possibilité de donner ses instructions de virements soit :
 - via sa plateforme, si le client est adhérent à SWIFT.
 - via une banque intermédiaire, qui est sa banque principale, ou la banque principale de sa maison-mère.
- Dans le cas où le client opte pour l'envoi via une banque intermédiaire, le consultant Cash Management en charge de la relation s'assure de :
 - La signature d'un mandat par le biais duquel le client autorise sa maison mère à initier les ordres de paiement pour son compte .
 - S'assurer de l'existence d'une convention bilatérale signée entre la banque intermédiaire et le CDM arrêtant les modalités pratiques de traitement des ordres de virement.

- **Frais de mise en place** : 1.000 Dhs HT à la souscription du contrat.
- **Virement en MAD** : 20 Dhs HT par ordre de virement
- **Virement en devises** : 50 Dhs HT par ordre de virement

Virements de masse

Toute entreprise ayant un nombre important de virements

L'offre virements automatiques de masse permet d'adresser à la banque, des fichiers de virements de masse pour traitement automatique.

Le fonctionnement de la solution virements automatiques de masse se fait en 3 étapes :

- L'envoi, à travers le canal spécifié dans le bulletin d'adhésion, du fichier des virements selon un format standard convenu avec la banque ;
- L'envoi du fichier doit être accompagné par le dépôt en agence ou en centre d'affaire d'un ordre de virement signé par les mandataires habilités ;
- Un rapprochement entre les ordres physiques d'exécution et le contenu du fichier de virements, est réalisé par le CDM, avant de procéder à l'exécution du virement

- **Inférieur à 10 bénéficiaires** : 10 Dhs HT / bénéficiaire
- **Supérieur à 10 bénéficiaires** : 100 Dhs HT / fichier

Tarification

COMMERCE INTERNATIONAL (1/2):



Virement International

Remise Documentaire (Import/Export)

Crédit Documentaire (Import/Export)

Lettre de crédit Stand-By (Import/Export)

Cible

Toute entreprise de droit marocain ayant pour objet ou activité l'importation ou l'exportation.

Toute entreprise de droit marocain ayant pour objet ou activité l'importation ou l'exportation.

Toute entreprise de droit marocain ayant pour objet ou activité l'importation ou l'exportation

Toute entreprise de droit marocain ayant pour objet ou activité l'importation ou l'exportation.

Caractéristiques

Se caractérise par trois avantages comparatifs majeurs :

- un délai de traitement inégalé
- une notification en temps réel
- la possibilité d'initier les opérations à distance à partir de notre solution CDM e-Trade

▪ Pour les importateurs :

La REMDOC garantit aux clients la réception de sa commande avant d'autoriser le règlement de son fournisseur.

▪ Pour les exportateurs :

Cette offre permet d'autoriser au client à prendre possession des documents d'expédition seulement après avoir réglé la facture y afférente.

▪ Pour les importateurs :

Crédit du Maroc, en tant que banque émettrice, garantit un niveau de sécurité et de fiabilité optimal dans les ouvertures de CREDOC à l'import.

Le CDM ne règlera le fournisseur que contre remise des documents strictement conformes à la demande d'ouverture de crédit documentaire initiée par le client.

▪ Pour les exportateurs :

Crédit du Maroc accompagne ses clients dès la signature du contrat, de la notification de la réception du CREDOC à l'export jusqu'à sa réalisation en passant par les étapes suivantes : réception des documents, vérification de ces documents conformément aux termes du crédit jusqu'à la réception des fonds.

La lettre de crédit Stand by est un engagement irrévocable émis par la Banque, vis-à-vis d'un tiers bénéficiaire. La banque s'engage à lui payer une somme d'argent déterminée contre la remise de documents conformes.

Parmi les principaux avantages de ce type de moyens de paiement pour l'entreprise sont :

- Se protéger contre les impayés potentiels liés à un défaut de paiement.
- Transmettre les documents requis directement à l'importateur, sans passer par la Banque.

Tarifcation

▪ Transfert import :

- Commission : 1,50‰, min. 50 Dhs
- Frais accessoires : 150 Dhs

▪ Transfert export :

- Commission : 1,50‰, min. 50 Dhs
- Frais accessoires : 50 Dhs

▪ Remises documentaires à l'import :

2‰, min. 150 Dhs + commission documentaire (paiement : 1,5‰, min. 150 Dhs).

Pour acceptation : 1‰, min. 150 Dhs + frais de dossier (150 Dhs)

▪ Remises documentaires à l'export : 1,5‰, min. 100 Dhs + commission documentaire (paiement : 1‰, min. 100 Dhs. Pour acceptation : 1,5‰, min. 150 Dhs + frais de dossier (150 Dhs)

▪ Crédits documentaires à l'importation :

- Commission d'ouverture: 2,50‰ 1^{er} mois, min. 250 Dhs ; 1,25‰ les autres mois, min. 50 Dhs
- Frais de dossier : 150 DH

▪ Crédits documentaires à l'exportation :

- Commission de notification : 1,25‰ flat, min. 50 Dhs
- Frais de dossier :
 - Réalisable à nos caisses : 150 Dhs
 - Réalisable aux caisses confrères : 300 Dhs

▪ Commission d'ouverture : en fonction de la validité de la LCSB : 1/4 % le 1^{er} mois et 1/8 % par mois suivant

▪ Commission d'irrévocabilité : 1/4 % (flat)

▪ Frais dossier : 150 Dhs

▪ Frais Swift : 350 Dhs

▪ PDL : 56 Dhs

▪ TVA : 10%

COMMERCE INTERNATIONAL (2/2):



Cible

Garanties Bancaires Internationales

Toute entreprise de droit marocain ayant pour objet ou activité l'importation ou l'exportation.

CDM e-Trade

Toute entreprise importatrice de biens et de services quel que soit le mode de règlement

CDM e-Swift

Toute entreprise de droit marocain ayant pour objet ou activité l'importation ou l'exportation

Caractéristiques

▪ **Pour les exportateurs :**

Cette technique leur permet d'assurer à leurs acheteurs le respect de leurs engagements contractuels, garantis par la signature de leur banque.

▪ **Pour les importateurs :**

Cette technique leur permet de se prémunir des risques inhérents à toutes les étapes du contrat.

Le client dispose d'un large choix de garanties :

- la lettre de Crédit Stand By ;
- la garantie de soumission ;
- la garantie de restitution d'acompte ;
- la garantie de bonne exécution ;
- la garantie de dispense de retenue de garantie.

- Service de banque à distance pour la gestion en ligne des opérations à l'import (demandes de financement en devises, des crédits documentaires, des remises documentaires et des transferts à l'international). Il permet aux clients de gérer tout le cycle de vie du crédit ou de la remise documentaire, depuis son initiation jusqu'au paiement.

- Son interface automatisée avec les services de traitement permet de disposer de tous les détails sur les transactions en cours :
 - statut de traitement pour les crédits documentaires
 - notification de réception d'une nouvelle remise
 - alertes e-mail, administration simple des habilitations, piste d'audit et aide en ligne,

Cdm e-Swift met à la disposition des entreprises les accusés de réception et les copies des messages Swift, à travers un envoi automatique par email en vue de :

- Fluidifier les relations des entreprises avec les fournisseurs/partenaires;
- Accélérer le traitement des opérations (transfert import, transfert export et demande d'ouverture de crédit documentaire);
- Maîtriser les informations bancaires confidentielles.

Tarification

▪ **Garanties internationales reçues :**

2% / an (montant min 55 EUR) + Frais Swift et PDL : 21€ pour les nouveaux dossier

Frais modification : 100 €

- **Garanties internationales émises :** 2% / an

145 Dhs HT / mois

- **1 compte bénéficiaire :** 50 Dhs / mois
- **2 comptes bénéficiaires ou plus :** 100 Dhs / mois

FINANCEMENT du cycle d'exploitation

Financement Cycle d'exploitation

FACILITÉ DE CAISSE

Crédit de trésorerie permettant de combler sur une courte durée (quelques jours), déterminée à l'avance, le décalage entre les dépenses et les recettes d'exploitation

MCNE* en MAD

C'est une avance à l'entreprise exportatrice de la contre-valeur en Dirhams du montant des marchandises exportées. Elle lui permet d'accorder des délais de paiement à ses clients.

CAUTIONS ADMIN. ou DOUANIÈRES

C'est une garantie permettant de décaler, d'éviter un décaissement, ou bien d'anticiper un encaissement.

Avances sur Marché Public

- ASMP : crédit CT garanti par le nantissement de Marché Public permettant à l'entreprise de financer ses besoins pour la réalisation du marché.
- ASMN**, en partenariat avec FINEA. C'est une ligne adossée à une garantie à première demande qui couvre 100% du montant de l'autorisation majoré de 50%.

DÉCOUVERT

Il s'agit d'un financement à court terme (<1 an) dont le montant max. accordé n'excède généralement pas un mois de chiffre d'affaires.

ESCOMPTE PAPIER COMMERCIAL

C'est une avance du montant d'une créance représentée par un effet de commerce, sous déduction d'agios. Le remboursement se fait par l'encaissement de l'effet à l'échéance auprès du débiteur (créancier) de l'entreprise.

Préfinancement en devise (Export) & Financement en devise (Import)

- Préfinancement Export : crédit CT permettant de bénéficier d'avances en devises en vue de financer les dépenses d'exploitation relatives à la production des marchandises.
- Financement Import : crédit de trésorerie permettant à nos clients importateurs de payer leurs fournisseurs étrangers sur la base des termes convenus dans le contrat, sans impacter la trésorerie du client.

AVANCE SUR MARCHANDISES

C'est un crédit CT garanti par la mise en gage des marchandises, et qui permet à l'entreprise de financer ses stocks selon son cycle d'exploitation.

FACTORING

Transfert de créances commerciales de leur titulaire à CDMLF (Factoring) qui se charge d'en opérer le recouvrement. CDMLF peut régler par anticipation tout ou partie du montant des créances transférées. Notre offre affacturage comprend 3 services :

- Le financement, sous 48H, des factures émises auprès des clients «entreprises» sans attendre leurs échéances ;
- Le recouvrement et la gestion du poste clients ;
- La garantie à 100% contre le risque d'insolvabilité des acheteurs.

Cible

Entreprise PME / GE avec CA >= 10 Mdhs, souhaitant à court terme financer son cycle d'exploitation.

Tarification

Au cas par cas, selon rating client

* : Mobilisation des Créances Nées à l'Étranger

** : Avances Sur Marchés Nantis

Crédit MLT

- Il s'agit de financement bancaire sur la base d'une analyse du risque Client.
- Des conditions avantageuses sont proposées aux clients, selon leur rating.
- La couverture du risque est faite avec des garanties au cas par cas (garantie sur actifs du projet ou éventuellement avec d'autres garanties).
- Gearing : 80/20 max.

Offre avec les institutions financières internationales – GEFF II **

En partenariat avec la BERD**, une offre dédiée au financement vert :

- **Montant du financement** : jusqu'à 50 Mdhs.
- **Secteurs** : industrie, bâtiments commerciaux et bureaux, transport, agriculture.
- **Avantages** :
 - Une subvention de 10% à 15% du montant du prêt.
 - Une assistance technique gratuite permettant une meilleure sélection des projets ainsi qu'une minimisation de leur risque.

Financement des investissements

LEASING

- Il s'agit de financer le contrat de bail pour le compte de l'entreprise lui permettant de comptabiliser ses loyers comme des charges d'exploitation diminuant ainsi sa base imposable.
- Notre offre propose des solutions de Crédit-Bail selon le besoin de l'entreprise :
 - **Lease Equip' & Lease Auto** : CDMLF acquiert un bien mobilier (*machine, équipement, matériel roulant ...*) nécessaire à l'activité de l'entreprise sans impacter fortement sa trésorerie.
 - **Lease Immo** : CDMLF se porte acquéreur pour le compte du bien immobilier (*plateau de bureaux, local commercial ou de stockage ...*) choisi par le client et le lui loue sur une durée déterminée avec la possibilité d'en devenir propriétaire au terme du contrat.

Financements structurés

- Mécanisme de financement, avec un recours limité, des projets LT nécessitant des besoins importants.
 - DFN/ Ebitda ≤ 4 x avec DFN = Dette totale Brute
 - Gearing net ≤ 1 ; Durée : 8 ans max ; Note intrinsèque: D+ min
 - Prise max. : 50 Mdhs.
- Spécificités pour les projets EnR :
 - **Projets à plus de 2 MW** : intervention avec appui d'UNIFERGIE ;
 - **Projet en autoconsommation jusqu'à 2MW et inférieur à 20 Mdhs** : intervention Crédit du Maroc seul selon les critères d'intervention validés.

Cible

Entreprise PME / GE avec CA \geq 10 Mdhs, ESCo*.

Tarification

Au cas par cas, selon rating client

* : Entreprise de Service Énergétique - ESCo est une entreprise spécialisée qui finance l'investissement et met en œuvre le projet de transition verte. Elle est rémunérée sur la base des économies réalisées grâce aux mesures d'efficacité énergétique.

** : BERD « Banque européenne pour la reconstruction et le développement » – GEFF « Green Economy Financing Facility »

**MERCI POUR
VOTRE ATTENTION !**



مصرف المغرب
CRÉDIT DU MAROC