Superant barreres: El nou Reglament Europeu d'Envasos (PPWR) que afectarà a la majoria d'empreses.

Glossari d'abreviatures:

- PPWR: Reglament (UE) 2025/40 sobre els envasos i els residus d'envasos.
- RAP/EPR: responsabilitat ampliada del productor.
- DoC: Declaració UE de Conformitat.
- SCRAP: sistema col·lectiu de responsabilitat ampliada del productor

RECULL DE LES CONSULTES MÉS DESTACADES

- **Dubtes respecte a la figura del representant autoritzat**

La figura del representant autoritzat acostuma a estar més relacionada amb les obligacions de RAP/EPR que no pas amb les obligacions de conformitat del mateix PPWR. Generalment s'utilitza quan una empresa comercialitza productes en un país on no està establerta i necessita una entitat que assumeixi determinades obligacions de productor en aquell mercat.
Per tant, caldria analitzar el cas concret per determinar si necessiteu un representant autoritzat i per a quines obligacions.

- **Si soc productor de producte a Espanya i venc en altres països d'Europa, m'he de registrar en un SCRAP a cada país on venc?**

No necessàriament en tots els països on es facin vendes, però sí que cal analitzar si l'empresa adquireix la condició de productor a efectes de responsabilitat ampliada del productor (RAP/EPR) en cada mercat nacional.
Quan una empresa posa per primera vegada productes envasats al mercat d'un altre Estat membre, pot estar obligada a registrar-se, adherir-se al sistema RAP/EPR corresponent, presentar declaracions i, quan ho exigeixi la normativa nacional, designar un representant autoritzat.
Aquestes obligacions s'han de revisar país per país, ja que els sistemes RAP/EPR es gestionen a escala nacional. Tot això és independent de les obligacions de conformitat derivades del PPWR que corresponguin al fabricant de l'envàs.

- **Des de el moment que encarrego a una empresa externa un envàs amb la meva marca, soc el fabricant de l'envàs?**

Sí. Si l'envàs es comercialitza sota la vostra marca, sou fabricants a efectes del PPWR. Heu de realitzar l'avaluació de conformitat i disposar de la corresponent DoC, recolzant-vos en la documentació tècnica facilitada pel fabricant físic de l'envàs.

- **Som una empresa que subministra a un client determinats productes sota la seva marca. És legal que el nostre client ens faci signar un document en què s'indica que tota la responsabilitat derivada del PPWR recau sobre la nostra empresa?**

Les parts poden distribuir contractualment determinades tasques, responsabilitats operatives, garanties i obligacions d'informació. Tanmateix, un acord privat no pot modificar, davant de les autoritats, el rol ni les obligacions que el PPWR atribueix legalment a cada operador.
Per tant, cal analitzar qui té la condició de fabricant, importador, distribuïdor o productor en cada cas concret.
El contracte pot regular la col·laboració entre les parts, però no pot traslladar íntegrament les obligacions legals a una empresa que no tingui atribuït aquest rol.

- **Nosaltres venem els nostres productes a distribuïdors de tota la UE en envasos amb la nostra marca. El distribuïdor ho ven als seus clients dins el seu país i a altres estats membres. Ell també està obligat a adherir-se als Scraps i fer la seva declaració pels mateixos productes que nosaltres ja hem fet la declaració de residus?**

No, en principi un distribuïdor que únicament revèn productes ja envasats i comercialitzats sota la marca del fabricant no hauria de fer una segona declaració davant d'un SCRAP pels mateixos envasos ja declarats.
Per exemple, si un fabricant està establert a Espanya i ven els seus productes a un distribuïdor establert a França, caldrà determinar qui és considerat el productor a efectes de la normativa francesa. En molts casos, el distribuïdor francès haurà de complir les obligacions EPR/RAP a França si és l'operador que posa aquests productes al mercat francès per primera vegada.
En canvi, quan els productes es comercialitzen exclusivament dins d'Espanya, la introducció inicial al mercat nacional ja l'ha realitzat el productor. Per tant, les quantitats d'envasos es declaren una única vegada per aquest productor i els distribuïdors posteriors de la cadena de subministrament no haurien de fer declaracions addicionals pels mateixos envasos.
En qualsevol cas, aquesta qüestió s'ha de revisar país per país, ja que la definició de productor i els mecanismes de compliment de la RAP (Responsabilitat Ampliada del Productor) poden variar entre els diferents Estats membres.

- **És totalment obligatori que ens enviïn una anàlisi de metalls i PFAS o n'hi ha prou amb la declaració de conformitat com a evidència?**

No necessàriament. Una declaració de conformitat pot ser suficient com a evidència davant del client, sempre que estigui avalada per documentació tècnica adequada. Les anàlisis de metalls pesants i PFAS són una de les possibles evidències que poden servir de suport a aquesta declaració.

- **Si la DoC només s'ha de facilitar a les autoritats, com pot el distribuïdor o l'usuari tenir**

garanties que l'envàs compleix la normativa europea?

Els distribuïdors i usuaris solen basar-se en la informació facilitada pels seus proveïdors. El fabricant pot emetre una carta o declaració de conformitat amb el PPWR i proporcionar la documentació justificativa necessària per acreditar que l'envàs compleix els requisits aplicables.

- **El fabricant està obligat a fer les anàlisis de metalls pesants i PFAS? El meu proveïdor de confiança m'ho certifica sense analítiques, però algun client me les exigeix a mi com a fabricant.**

No n'hi ha prou necessàriament amb una declaració del proveïdor. Com a fabricant, heu de disposar d'evidències que acreditin el compliment dels requisits aplicables. Si la declaració del proveïdor no està prou sustentada, pot ser necessari sol·licitar assajos o documentació tècnica addicional per justificar la conformitat.

- **Si un fabricant ens envia la DoC, però no les anàlisis que acrediten el compliment, és correcte? Ells confirmen el compliment i, si hi hagués una revisió, presentarien les anàlisis a l'autoritat competent. Com a importadors/distribuïdors, és correcte que fem la nostra pròpia declaració a partir de la DoC dels fabricants per confirmar el compliment als nostres clients?**

Sí. El fabricant pot facilitar la DoC sense lliurar totes les anàlisis, sempre que disposi de la documentació necessària per sustentar-la davant les autoritats.
Com a importadors o distribuïdors, podeu emetre una carta de conformitat basada en la informació facilitada pel fabricant, però la DoC i l'avaluació de conformitat continuen sent responsabilitat del fabricant.

- **Si la nostra empresa no fabrica els envasos, sinó que els comprem a empreses fabricants i nosaltres els omplim, hem de sol·licitar l'expedient tècnic i la DoC al nostre proveïdor? Quins documents i justificacions hem de tenir nosaltres?**

Depèn del tipus d'envàs. Si es tracta d'un envàs estàndard del catàleg del proveïdor, la DoC correspondria al fabricant de l'envàs. En aquest cas, hauríeu de disposar d'evidències de compliment facilitades pel vostre proveïdor, com ara una carta o declaració de conformitat amb el PPWR i la informació tècnica que sigui aplicable.
Si l'envàs porta la vostra marca o respon a un disseny específic vostre, actuaríeu com a fabricants i hauríeu d'elaborar l'avaluació de conformitat i la DoC corresponent. El fabricant físic de l'envàs us hauria de facilitar la informació tècnica de l'envàs.

- **Com podem saber si s'ha de tenir un representant autoritzat a cada país? Hi ha algun lloc on hi hagi un resum dels requisits de cada país?**

Depèn de la normativa RAP/EPR de cada país. En general, quan una empresa comercialitza productes envasats en un Estat membre on no està establerta, pot estar obligada a designar un representant autoritzat per complir les obligacions de productor.
Actualment no existeix un registre únic europeu amb tots els requisits. El més habitual és revisar la normativa de cada país o recolzar-se en empreses especialitzades que gestionen registres i representació en diversos Estats membres.

- **Es disposa d'un arbre de decisions per tal de saber les obligacions en cada cas?**

No disposem d'un arbre de decisions oficial del PPWR. Tot i això, una metodologia pràctica consisteix a identificar primer el vostre rol (fabricant, importador, distribuïdor o productor) i, a partir d'aquí, analitzar les obligacions que us són aplicables en matèria de PPWR i RAP/EPR. En molts casos, un arbre de decisions intern pot ser una bona eina per determinar les obligacions de cada empresa segons la seva activitat.

- **Hi ha algun exemple de com ha de ser l'expedient tècnic? S'ha de fer per a cada material de l'envàs?**

No hi ha cap format oficial. L'expedient tècnic ha de contenir la informació exigida a l'annex VII i s'ha d'elaborar per a l'envàs o la família d'envasos coberta per la Declaració de conformitat (DoC).

No cal elaborar-lo per material, sinó per envàs, incloent-hi la informació relativa a tots els seus components. Per exemple, en el cas de bosses de diferents mides d'un mateix fabricant, es poden incloure totes les referències en una mateixa DoC.

- **Com funciona a detall l'obligatorietat de tenir representant autoritzat a tots els estats membres de la UE en què es comercialitzen els productes? Hi ha empreses que ho prestin a nivell global o és millor país per país?**

L'obligació de designar un representant autoritzat està relacionada principalment amb les obligacions RAP/EPR quan una empresa comercialitza productes en un país on no està establerta. No existeix una única figura vàlida per a tota la UE, ja que els sistemes RAP es gestionen a escala nacional.
A la pràctica, existeixen empreses especialitzades que ofereixen aquest servei a diversos països i ajuden a gestionar registres, declaracions i obligacions RAP. Tot i això, els requisits s'han de revisar país per país, ja que poden variar entre els diferents Estats membres.

- **Pots presentar algun exemple de DoC?**

Actualment no existeix un model oficial de DoC al PPWR. La informació que s'ha d'incloure es troba detallada a l'Annex VIII del Reglament. La Declaració de Conformitat ha de contenir els elements

exigits en aquest annex i estar recolzada per la documentació tècnica corresponent.

- **Soc importador de diferents productes de xina per diferents clients, cadascun amb embalatges diferents, paletitzats o no. Es queden a Espanya o es distribueixen a diferents països europeus. Però els nostres productes son B2B. Quines diferències i responsabilitats canvien entre B2B – B2C?**

En principi, les obligacions del PPWR no depenen de si la venda és B2B o B2C. El que és rellevant és el rol que exerceix l'empresa dins de la cadena de subministrament (fabricant, importador, distribuïdor o productor) i qui posa per primera vegada el producte envasat al mercat.
Per tant, si importeu productes de la Xina per comercialitzar-los a Espanya o en altres països de la UE, les responsabilitats seran essencialment les mateixes tant si els clients són empreses com si són consumidors finals.

- **Qui serà l'encarregat dins l'administració que pot reclamar i revisar que l'empresa dóna compliment al PPWR?**

Seran les autoritats competents designades per cada Estat membre les encarregades de supervisar i controlar el compliment del PPWR. El reglament obliga els Estats membres a establir sistemes de vigilància i control, de manera que les comprovacions es podran realitzar mitjançant inspeccions, auditories o sol·licituds de documentació.
Els detalls del règim sancionador i dels mecanismes de control es desenvoluparan a escala nacional per cada Estat membre.

- **Si som fabricants de matèries primeres i comprem els envasos a proveïdors d'envasos, ens correspon fer l'avaluació tècnica i la declaració de conformitat o ens hem de recolzar íntegrament en la declaració emesa pel fabricant de l'envàs?**

No sempre. Si l'envàs és un producte estàndard del proveïdor i no interveniu en el seu disseny ni el comercialitzeu sota la vostra marca, la DoC correspondria al fabricant de l'envàs. Si assumiu el rol de fabricant, haureu d'elaborar la DoC recolzant-vos en la informació tècnica facilitada pels vostres proveïdors.