





Área de Apoyo a la Exportación y la Multilocalización (ASEM)

- De la OTBI al ASEM.
- 2. Consultas Trade.
- 3. Programa de Multilocalización al exterior (subvención, orientación financiera, superando barreras, proyectos).
- Sistema de Alertas Internacionales.
- Guía del Exportador.
- Catalonia Trade Portal.
- Contáctanos.





1. De la OTBI al ASEM.







De los inicios en 2018 a la nueva área en 2023.

- En 2018 se crea la Oficina Técnica de Barreras a la Internacionalización (OTBI) como respuesta al futuro Brexit, al ser el Reino Unido el 5º socio comercial catalán. Se da apoyo tanto a las exportaciones hacia este país en particular, así como al resto de países en general.
- Posteriormente, en 2023, en un nuevo contexto post-Brexit y post-Pandemia, en un entorno de elevados riesgos-conflictos geopolíticos, y un creciente proteccionismo mundial, se abre una nueva etapa con el Área de apoyo a la Exportación/Importación y la Multilocalización (ASEM), con herramientas como las consultas Trade, un nuevo programa de Multilocalización, la activación de un sistema de alertas internacionales, una guía de apoyo al exportador, así como la plataforma Catalonia Trade Portal.



2. Consultas Trade.







¿Qué es una consulta Trade?

Ventanilla única de atención personalizada de barreras técnicas.

- Apoyo a las empresas catalanas.
- Barreras a la exportación, la importación y la multi localización.
- Contactamos en máximo 48h.
- Disponemos de:
 - Equipo de consultores de barreras a la internacionalización.
 - Red de 40 Oficinas Exteriores de Comercio e Inversiones de ACCIÓ.
 - Expertos externos.
 - Otras entidades y organismos de apoyo.





100% GRATUITO

Ejemplos de consultas Trade.

Multilocalitzación

- Me quiero implantar en Dubái. ¿Lo puedo hacer sin socio?
- Quiero tener planta productiva Brasil. ¿Es muy largo el proceso de constitución? ¿Necesitaré un apoyo legal?
- ¿Es complicado constituir una sociedad en Marruecos? ¿Qué tipo de implantación es mejor?
- Quiero constituir una filial en el exterior y necesito 1M € para el proyecto. ¿Cómo puedo financiarlo?

Importación/Exportación

- Tengo que importar una materia prima de tipo médico. ¿Necesito un certificado sanitario?
- Quiero vender en Alemania, pero me dicen que tengo que cumplir con la normativa Lucid. ¿Qué es?
- Si vendo on-line, ¿qué repercusiones tiene en el IVA, si es en la UE? ¿Y en un tercer país?
- ¿Tengo que desplazar a un trabajador tres días a Turquía, necesita visado? ¿Se tiene que avisar a la seguridad social?





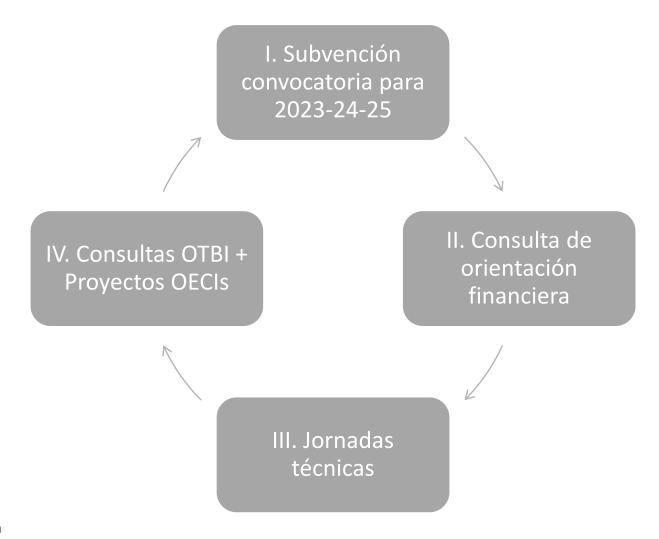
3. Programa de Multilocalización: Nuevas filiales al extranjero.







¿Qué incluye el Programa?







Próxima

convocatoria prevista para 2024

I. Convocatoria de subvención de Multi localización 2023.

Proyecto a subvencionar

- Creación/adquisición de una implantación en el exterior.
- Con una participación mínima del 10% en el capital social de la implantación en el exterior, ya sea productiva o no productiva, en cualquier país del mundo.

Beneficiarios, porcentaje de subvención y partidas de gastos (convocatoria del 07/2023)

- Empresa constituida como sociedad de responsabilidad limitada o sociedad anónima, que tenga la sede operativa principal en Cataluña y que cumpla con unos determinados requisitos.
- 50% de las partidas subvencionables (personal, alquileres, asesores, auditor) con un máximo de 30.000€.
- Subvención proporcional a la participación en el capital social de la implantación en el exterior.
- Anticipo del 60% sin garantía a partir de la resolución (automática).





II. Consulta de Orientación Financiera Internacional.

El objetivo es ayudar a la empresa a planificar la financiación internacional.

100% GRATUITO

- Se tiene en cuenta la situación económica-financiera de la empresa matriz.
- También el importe de la implantación en el exterior a financiar.
- Se orienta sobre qué financiación le encaja mejor a la empresa y al proyecto.
 - público o privado, bancario o alternativo a la banca.
 - informe entregable.
- Se pone en contacto a la empresa con proveedores de financiación (si procede).
- También se puede informar sobre los medios de pago más utilizados en el país en cuestión y características especiales a tener en cuenta.





III. Jornadas técnicas sobre Multi localización.

Ciclo superando barreras.

100% GRATUITO

■ **Temas técnicos** enfocados en importación/exportación y multi localización, como:

IVA internacional y e-commerce
 06/02/2023

Incoterms, todo lo que se tiene que saber
 17/03/2023

- <u>Operaciones triangulares</u> 21/04/2023

Crédito documentario, nivel avanzado 06/07/2023

- Tipos de implantaciones e implicaciones fiscales 16/06/2023

Medios de pago internacional
 29/09/2023

Cómo financiar una implantación al exterior 24/10/2023

Cómo afrontar la movilidad de trabajadores 10/11/2023

■ ¡En planificación, los webinars de 2024 con nuevas temáticas y formatos!





IV. Consultas Trade y Proyectos OECIs.

Consultas Trade:

Información de primer nivel sobre consultas de multi localización.

- Por ejemplo:
 - tipos de sociedades y capital mínimo.
 - posibilidad de implantarse sin socio, etc.

Proyectos OECIs:

- Proyectos de ejecución multi localización.
- Por ejemplo:
 - búsqueda de ubicación.
 - realización de trámites de constitución.
 - selección de personal, etc.





100% GRATUITO

% SUBVENCIONADO

4. Alertas Internacionales.







Alertas internacionales.

100% GRATUITO

Sistema para informar a las empresas de: nuevos acuerdos, normativas o restricciones que pueden afectar a la exportación, la importación y la Multi localización.

- Publicación de las alertas a la Web o al Cercador del Banc de Coneixement
 - Guerra a UCRAÏNA: afectacions comercials per a les empreses catalanes
 - ALGÈRIA: Algèria suspèn les relacions comercials amb Espanya
 - Espanya aprova noves mesures de control a la importació d'aparells elèctrics, piles i acumuladors
 - El Marroc introdueix novetats en el programa de Verificació de Conformitat (VoC) per certificar
 productes industrials importats
 - ESPANYA aprova un nou impost pels envasos de plàstic no reutilitzables
 - França actualitza la llei contra els residus i per l'economia circular





5. Guía del Exportador.





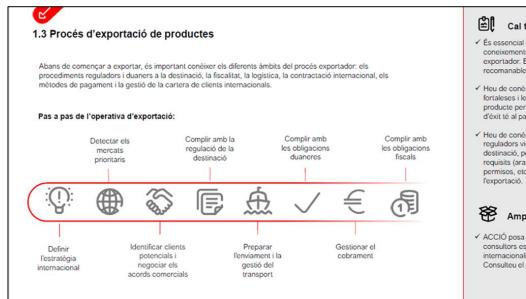


Guía del Exportador.

Hoja de ruta de 13 capítulos: recomendaciones para el proceso de exportación y de Multilocalización en el exterior de <u>libre descarga</u>

100% GRATUITO

- 1. Estrategia internacional.
- 2. Transporte internacional.
- 3. Procedimientos aduaneros.
- 4. Procedimientos reguladores.
- Fiscalidad internacional.
- Contratos internacionales.
- Financiación internacional.
- 8. Medios de pago.
- Servicios en los mercados internacionales.
- 10. Movilidad de los trabajadores.
- 11. Comercio internacional online.
- 12. Inversión extranjera directa.
- 13. Servicios de internacionalización de ACCIÓ.



Cal tenir present:

- √ És essencial disposar d'un equip amb coneixements sobre el procés exportador. En cas contrari, és recomanable demanar suport.
- ✓ Heu de conèixer a la perfecció les fortaleses i les febleses del vostre producte per saber quin potencial d'èxit té al país de destinació.
- ✓ Heu de conèixer els aspectes legals i reguladors vigents al país de destinació, per avaluar tots els requisits (aranzelaris, certificacions, permisos, etc.) necessaris per a l'exportació.

Ampliar la informació:

✓ ACCIÓ posa a la vostra disposició consultors especialitzats en internacionalització de forma gratuīta. Consulteu el capitol 13.4.





Algunos ejemplos.



12.5 Formes jurídiques d'implantació més habituals

Relació amb la matriu	Independent.	De
Activitat	Actua de manera subordinada. Desenvolupa funcions relacionades amb la producció, les compres i les vendes a la destinació. La resta de serveis generals corresponen a l'empresa matriu en origen.	L'empresa matriu d grau d'autonomia
Gestions d'establiment, costos i formalitats	En general, són fàcils de gestionar i es constitueixen de manera relativament ràpida.	Són complexe
Responsabilitat dels socis	II-limitada.	
Vendes	Per als accionistes, és una empresa estrangera.	Es considera una accés i v
Gestió (<i>management</i>)	Representant legal designat per la matriu.	Junta
Capital	La constitució no exigeix un capital mínim.	La constitució diferer
Accionistes	Els mateixos accionistes que a la matriu.	Els accionist participar o no a
Permisos i subsidis	No es pot beneficiar dels subsidis locals.	Com a empre
Repatriació de beneficis	Imputació directa al resultat de la matriu.	Dividends,
Facilitat per desfer l'entitat	Procés fàcil per desfer-la o convertir-la en filial.	Procé



10.4 Teletreball internacional

Què és?

El personal treballa des de qualsevol país al marge de la ubicació de l'empresa, tot emprant mitjans informàtics, telemàtics i de telecomunicació.



Important: aquesta és una activitat que no estava legislada en gairebé cap país. No obstant, a partir de la pandèmia, han sorgit normatives que canvien constantment. És recomanable actualitzar-ne la informació de forma permanent.

- Absència de regulació a Espanya. El RDL 28/2020 sobre treball a distància no contempla el teletreball internacional.
- La normativa comunitària tampoc no el regula. En matèria laboral i de seguretat social, és aplicable la normativa del país d'origen.
- Té un caràcter voluntari per a ambdues parts.
- És més arriscat en països tercers, perquè s'exigeix un visat i poden considerar d'aplicació la seva normativa pròpia.
- És convenient que la contractació es faci per escrit.



Cal tenir present:

- Alguns països compten amb un tipus de visat que rep el nom de «visat per a nòmades digitals». Permet treballar en règim de teletreball si es compleixen uns requisits determinats, per exemple:
- Ingressos mínims.
- Assegurança mèdica.
- · Experiència professional mínima.
- · Qualificació professional.





6. Catalonia Trade Portal.







100% GRATUITO

Información que aporta.

- Información de mercados por país, sector o producto
- Estudios, alertas y tendencias por sector
- > Federaciones profesionales
- Estadísticas de Comercio Internacional

Mercados Potenciales

Barreras y

Clientes y Distribuidores

- Búsqueda de importadores y distribuidores
- Ferias Internacionales
- Licitaciones y alertas
- Mercados online
- Directorios empresariales
- Revistas Profesionales



- Aranceles e impuestos
- Controles y licencias de importación y exportación
- Empresas embargadas Conformidades
- Cálculo de costes importación y exportación
- > Estándares nacionales

Gestión del envío

- Documentos de envío
- Normas de etiquetado
- Código de clasificación
- Nomenclaturas aduaneras locales
- Convertidor de divisas y medidas

GUÍA DE COMERCIO INTERNACIONAL: Glosario, Contrato Compraventa, Incoterms, Aduanas, Transporte, Seguros, Marcas y Patentes, Ferias, Riesgos en mercados emergentes, embalaje y más.





Herramientas Premium del Catalonia Trade Portal.

Para empresas clientes de ACCIÓ

Servicio de consultas ad-hoc con respuesta personalizada por correo en 1 semana (en inglés)

Normas de etiquetado

Estandares nacionales

Revistas professionales

Tendencias del sector







7. Contáctanos.







Datos de contacto.

Para dudas o sugerencias, contáctanos:

- Formulario de consultas: <u>Consultes Trade Desk</u>
- Correo Consultas Generales: tradedesk@gencat.cat
- Sistema de alertas: <u>Cercador d'alertes Internacionals</u>
- Guía del Exportador: <u>Descàrrega</u>
- Web Catalonia Trade Portal: https://tradeportal.accio.gencat.cat

Barbara Canavese, Consultora sénior del Área de Apoyo a la Exportación y a la Multilocalización. bcanavese@gencat.cat





Gracias!

Contacta'ns!

934 767 206 info.accio@gencat.cat Passeig de Gràcia, 129 08008 Barcelona

accio.gencat.cat catalonia.com





Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat @Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/ linkedin.com/company/invest-in-catalonia/