

7 maig 2024

Suport a la Internacionalització del sector Audiovisual

Catalunya i ACCIO

2

Exportacions catalanes



100.000 M€ en exportacions



26% respecte al PIB de l'Estat Espanyol



17.581 Empreses exportadores regulars

ACCIÓ és global i local

impulsar la competitivitat de les empreses catalanes i contribuir a la seva transformació

40 oficines que cobreixen

més de 100 mercats

7 oficines a Catalunya

ACCIO ON

- | | |
|------------------------------|-------------------|
| • 08/05 Lleida | • 09/05 Manresa |
| • 15/05 Girona | • 16/05 Tarragona |
| • 17/05 Vilanova i la Geltrú | |

Què fem des d'ACCIÓ?

3

Estratègia empresarial

- Oficina Next Generation
- Clústers
- Valor compartit i Noves oportunitats de negoci

Negoci internacional

- Webinars i formació
- Actuacions agrupades i individuals a l'exterior
- Serveis d'expansió internacional
- International eTrade
- Oficina Barreres Internacionalització
- Multilocalització
- Contractació Pública Internacional

Transformació tecnològica i disrupció

- Suport digitalització: ProACCIÓ 4.0.
- Sostenibilitat i economia circular: ProACCIÓ Green
- Suport disrupció: Catalonia Exponential
- Suport ecosistema emprenedor: Startup Catalonia i coniversió
- Suport projectes R+D: Nuclis d'R+D

Inversió i empreses estrangeres

- Programa de captació d'inversions
- Pla de visites aftercare

Com us podem ajudar en el procés d'expansió internacional?

4

Oferim un assessorament estratègic i instruments específics per totes les empreses que es plantegin el repte de la internacionalització, independentment de quin sigui el seu grau de maduresa.

Assessorament estratègia internacional?



Assessorament personalitzat ofert per experts sectorials amb participació Oficines Exteriors

Dubtes i barreres comerç internacional?



Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització, resposta personalitzada en 48h

Formació sobre sector, mercat o canal?



Sessions recurrents durant tot l'any. Podeu consultar-les a l'agenda d'ACCIÓ.

Conèixer físicament el mercat?



Actuacions agrupades a l'exterior per sector o canal (missions comercials, fires,...)

Treballar els canals digitals?



Ajuts de promoció internacional (formació, assessorament i suport econòmic)

Implantar-se físicament a l'exterior?

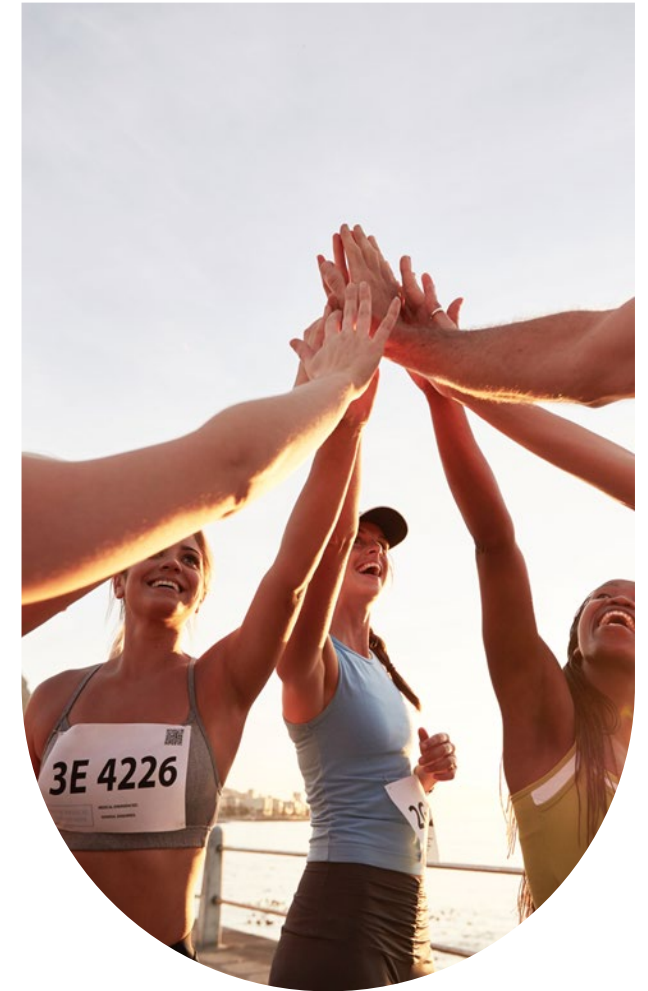


Ajuts multilocalització per filials a l'exterior per segon any consecutiu

Altres serveis de nínxol enfocats a client públic o economia social

Xarxa d'oficines exteriors de comerç i inversions

5



Delegacions

6

7 delegacions
Seu a Barcelona
Oficina a Madrid

L'eina per
fer arribar
la competitivitat
al territori



2.

Clúster Audiovisual

Com us podem ajudar?

Clúster Audiovisual de Catalunya

8



El Clúster Audiovisual de Catalunya integra les principals empreses i institucions, de dimensions diverses, que abasten tota la xarxa de valor del sector audiovisual, actuant com a columna vertebral de la indústria audiovisual catalana.

Grans dades



200 empreses
sòcies

Clúster audiovisual més
gran en empreses d'Europa



12 segments de la
cadena de valor



10 grups
de treball



225 projectes de talent
impulsats de 35
universitats d'11 països



+300
esdeveniments
organitzats



1.200 entrevistes
de feina per
incorporar talent

Objectius Estratègics



Ser referents en
Transformació
Tecnològica Audiovisual



Dinamitzar i generar
oportunitats entre els agent
del sector i el talent



Connectar i
posicionar-nos
Internacional



Atraure
inversions
exterior



Ser agents actius
influent
d'infraestructures
audiovisuals



Empoderar i incrementar
la presència i el valor de
les empreses catalanes

3.

Canals digitals

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

10

Context: La importància dels canals digitals per la internacionalització

De que parlem quan parlem d'estratègia digital internacional?

Objectius

- Generar confiança
- Posicionar la nostra marca
- Adquirir contactes qualificats
- Generar ingressos

Accions:

- Web internacional com a aparador i com a eina per captació de leads
- Màrqueting de continguts: webinars, estudis de casos, blogs, etc.
- Publicitat digital per arribar a l'audiència internacional que ens interessa
- Email Marketing per captar leads i fomentar relacions amb potencials clients.

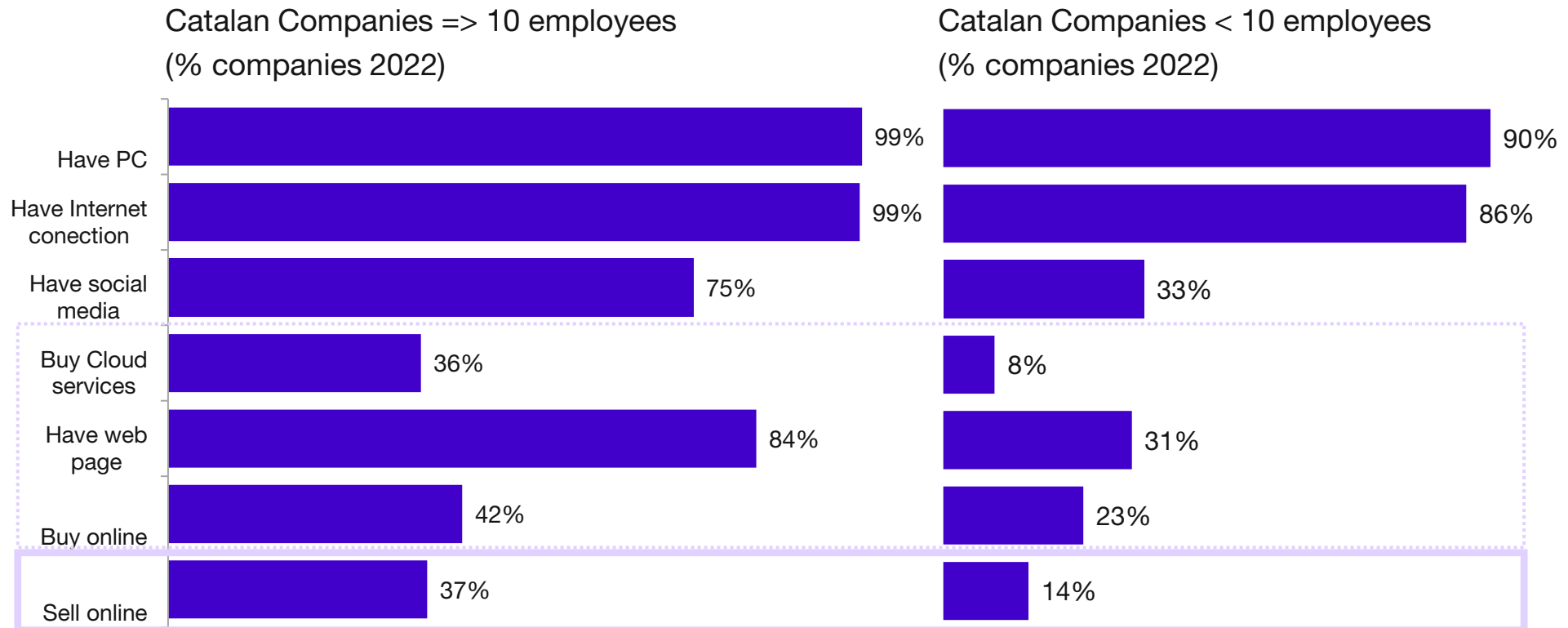


Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

Estem preparats per aprofitar aquestes oportunitats?

11
12% de les empreses
exportadores catalanes utilitzen
els canals digitals per exportar



Source: ACCIÓ based on IDESCAT *Usage of TIC and e-commerce 2021-2022 from INE data*

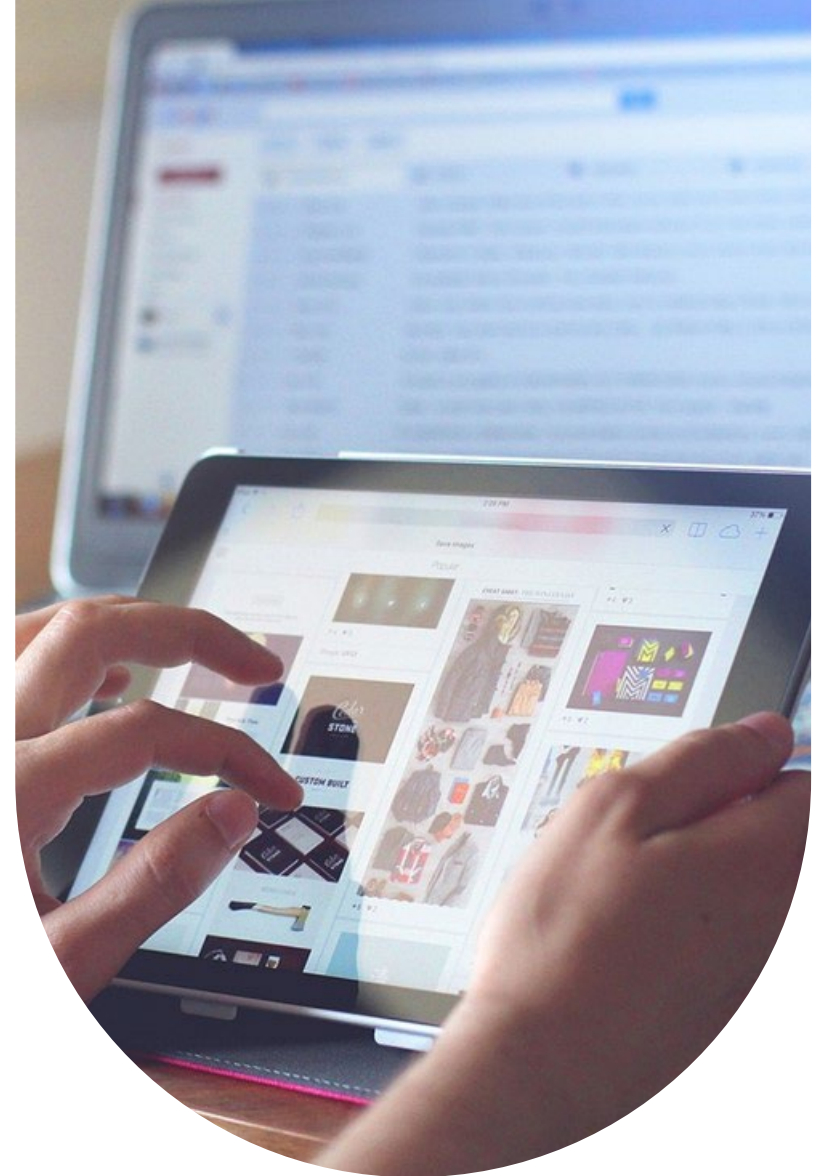
Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

International eTrade: Programa International eTrade

Objectiu

Impulsar la internacionalització de les empreses catalanes millorant la seva competitivitat en canals digitals.



Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

International eTrade: Programa International eTrade

13



SENSIBILITZACIÓ

Webinars oberts a totes les empreses, sobre temes transversals en internacionalització online

Gratuït i obert



CAPACITACIÓ

Formació agrupada en metodologies i eines per a la internacionalització online

Gratuït per empreses seleccionades



ASSESSORAMENT

Elaboració d'un pla estratègic online individual, acompanyat d'un assessor expert en internacionalització digital

Cupons International e Trade



IMPLEMENTACIÓ

Serveis d'oficines exteriors d'ACCIÓ

Línia d'Ajuts per Activitats de Promoció Internacional

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

International eTrade: Sensibilització i capacitació

14



SENSIBILITZACIÓ

Webinars oberts a totes les empreses, sobre temes transversals en internacionalització online

Gratuït i obert



CAPACITACIÓ

Formació agrupada en metodologies i eines per a la internacionalització online

Gratuït per empreses seleccionades



ASSESSORAMENT

Elaboració d'un pla estratègic online individual, acompanyat d'un assessor expert en internacionalització digital

Cupons International e Trade



IMPLEMENTACIÓ

Serveis d'oficines exteriors d'ACCIÓ

Línia d'Ajuts per Activitats de Promoció Internacional

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

International eTrade: Properes sessions sensibilització i capacitatció

-  12 de març de 15.30 a 17.00
[Connecta't al món: Descobreix el Potencial del Màrqueting B2B per internacionalitzar-te](#)
-  19 d'abril de 9.30 a 14.00
[Taller col·laboratiu: experiències d'ús de la intel·ligència artificial en l'expansió internacional de l'empresa*](#)
-  26 setembre – 12 desembre 2024
[Capacitació en Marketing i Comunicació Digital Internacional](#)
-  3 de juliol - Pendent
[Protecció de la reputació digital a l'exterior](#)

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

International eTrade: Assessorament

16



SENSIBILITZACIÓ

Webinars oberts a totes les empreses, sobre temes transversals en internacionalització online

Gratuït i obert



CAPACITACIÓ

Formació agrupada en metodologies i eines per a la internacionalització online

Gratuït per empreses seleccionades



ASSESSORAMENT

Elaboració d'un pla estratègic online individual, acompanyat d'un assessor expert en internacionalització digital

Cupons International e Trade



IMPLEMENTACIÓ

Serveis d'oficines exteriors d'ACCIÓ

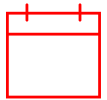
Línia d'Ajuts per Activitats de Promoció Internacional

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

International eTrade: Cupons International eTrade

17



Maig 2024



Pendent



Ajut màxim: 6.000 euros.



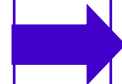
Requisits:

- Ser una petita o mitjana empresa.
- Tenir establiment operatiu a Catalunya.
- Web en mínim un idioma estranger.
- Acreditar una facturació mínima de 100.000 € en el darrer exercici tancat.



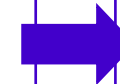
Els cupons permeten accedir a un servei d'assessorament part d'un expert acreditat per ACCIÓ en "Negoci Digital Internacional", per realitzar les següents accions:

ANÀLISI de la presència actual de l'empresa als canals digitals



ESTRATÈGIA DIGITAL INTERNACIONAL

Selecció de mercats i públics objectiu, identificació de la proposta de valor, definició d'objectius, canals digitals i fases del cicle de venda en els que es treballarà



PLA D'ACCIONS a canals digitals i anàlisi de costos aproximats per dur-les a terme.

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

International eTrade: Implementació

18



SENSIBILITZACIÓ

Webinars oberts a totes les empreses, sobre temes transversals en internacionalització online

Gratuït i obert



CAPACITACIÓ

Formació agrupada en metodologies i eines per a la internacionalització online

Gratuït per empreses seleccionades



ASSESSORAMENT

Elaboració d'un pla estratègic online individual, acompanyat d'un assessor expert en internacionalització digital

Cupons International e Trade



IMPLEMENTACIÓ

Serveis d'oficines exteriors d'ACCIÓ

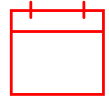
Línia d'Ajuts per Activitats de Promoció Internacional

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

19

International eTrade: Línia de subvencions per a la realització d'activitats de promoció internacional



Pendent



Pendent



Ajut: 50% de la inversió en promoció

Ajut màxim: 15.000 euros.

Despesa mínima per sol·licitar l'ajut:
12.500 euros.



Requisits:

- Empreses amb seu operativa a Catalunya: S.L, S.A, Societat Cooperativa (no fundacions).
- Web en mínim un idioma estranger.
- Acreditar una facturació mínima de 250.000 € en el darrer exercici tancat.
- Disposar d'un pla de promoció internacional actual (amb un màxim de 2 anys d'antiguitat)

*Revisar les bases per veure tots els requisits



Línia de Subvenció que finança el 50% de la inversió en activitats de promoció internacional:

- Canals digitals (programació i disseny web internacional, creació de continguts per la web internacional; les accions de màrqueting o publicitat, i contractació d'agències especialitzades per realitzar-les...).
- Canals físics (Participació en actes de promoció: fires, congressos, exposicions, promoció en punt de venda, degustacions, seminaris...i despeses de certificació, homologació i registre de marca per accedir a nous mercats).

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Canals digitals

20

Projectes eTrade al sector AV – Casos pràctics



Serveis auxiliars de producció

Estratègia digital:

- Optimització del web per adaptar-lo als mercats d'Europa i Emirats Àrabs
- Definir i planificar accions a xxss per potenciar la seva marca i obtenir contactes d'empreses objectiu



Producció

Estratègia digital:

- Millorar el web per generar de leads qualificats
- Estructurar el CRM per gestionar els contactes
- Optimitzar la seva presència en xxss (priorització, objectius, contingut)
- Email Marketing
- Analitzar les dades per la presa de decisions

Implementació:

- Fires internacionals (ISE, MWC)
- Desenvolupar nova web per captar leads internacionals qualificats i fidelitzar-los
- Generar continguts per posicionar la marca internacional (SEO)
- Accions en xxss (LinkedIn, Instagram) per generar leads
- Publicitat online (SEM)



4.

Canal públic

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Client Públic Internacional

22



Víctor Mercè
Contractació Pública Internacional
v.merce@gencat.cat



Oriol Martínez
Contractació Pública Internacional
omartinez@gencat.cat

ACCIÓ posa a la vostra disposició una sèrie d'eines i serveis per fomentar la internacionalització de les empreses catalanes a través de l'accés a licitacions internacionals i a projectes públics

[Clic per a més informació](#)

L'equip de **Client Públic Internacional** té com a objectiu fomentar la internacionalització d'empreses catalanes a través de la participació en licitacions internacionals i projectes públics.

Eines i serveis:

- Programes de formació i capacitació per conèixer com funciona el mercat de la compra pública internacional i millorar la redacció de les ofertes tècniques.
- Suport personalitzat per accedir a les oportunitats i mercats específics de client públic i d'organismes multilaterals.
- Atenció personalitzada per a la resolució de dubtes i consultes específiques.
- Sessions tècniques i de presentació d'oportunitats.

Com us podem ajudar?

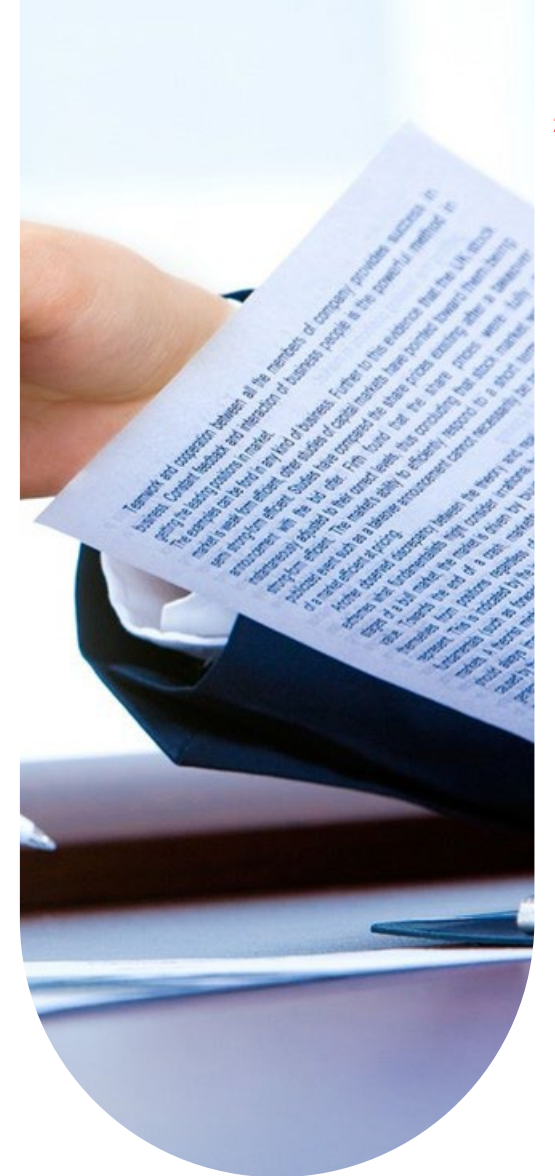
Negoci Internacional: Client Públic Internacional

Capacitació:

- **Capacitació estratègica:** diagnosi de les capacitats de l'empresa i assessorament per facilitar el seu accés a licitacions internacionals.
- **Tender Review Service:** revisió i anàlisi d'ofertes no guanyadores presentades per l'empresa en licitacions passades per millorar les seves prestacions en futures licitacions.

Client Públic: servei que permet facilitar l'accés de l'empresa catalana a mercats internacionals de client públic.

Multilaterals: servei orientat a promoure la participació d'empreses catalanes en les oportunitats de negoci finançades per institucions multilaterals. Doble objectiu: donar visibilitat a l'empresa davant les institucions & identificar potencials oportunitats de negoci.



Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Client Públic Internacional

24

Què fem?

- Identificar les oportunitats de negoci amb les institucions europees i fons europeus.
 - Identificació de contractes finançats per la UE (client – institucions europees).
 - Identificació licitacions i programes europeus (projectes col·laboratius).
- Anàlisi de licitacions.
- Posicionar l'empresa davant de les principals consultores que liciten pels contractes i contractes marc de l'ecosistema europeu.
- Identificació i contacte amb potencials clients.
- Organització de reunions amb els contactes interessats

Com ho fem?

Contacte amb:

- Unitats de les institucions europees que gestionin contractes
- Entitats de l'ecosistema europeu que desenvolupin projectes del sector.
- Persones relacionades amb la gestió de contractes d'interès per a les empreses.
- Empreses líders de consorcis a contractes o contractes marc i que puguin estar interessats en l'expertesa i capacitats de les empreses de cara a potencials col·laboracions.
- Organitzacions actives en projectes europeus i empreses adjudicatàries de contractes públics europeus.

5.

Catalonia Suppliers

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

26

Objectiu

El Catalonia Suppliers és un programa que connecta clients internacionals amb proveïdors/socis catalans:

- Promou el teixit empresarial català als mercats internacionals al marc d'una col·laboració públicoprivada
- Impulsa la internacionalització des de la demanda contribuint a que els proveïdors catalans a diversifiquin mercats alhora que posiciona l'oferta de la indústria catalana.

Amb la detecció de necessitats de compradors internacionals generem coneixement de mercat i oportunitats de negoci per a les empreses catalanes.

Activem la demanda internacional

A través de la nostra xarxa exterior aixequem oportunitats d'empreses internacionals, fabricants, distribuïdors, importadors... que cerquen

- Nous proveïdors per diversificar la seva cadena de subministrament
- Nous proveïdors per llançar una nova línia de productes o serveis
- Ampliar la gamma de productes/serveis a oferir als seus clients habituals
- Ampliar la gamma de productes/serveis per respondre a noves tendències de mercat
- Fer prospecció de proveïdors

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

27

Propòsit

Col·laborar activament amb l'ecosistema català:

- Treballem estretament amb associacions sectorials, entitats/agents de la internacionalització clústers i plataformes empresarials de Catalunya per a identificar proveïdors
- Difonem públicament les oportunitats a través de l'agenda de la internacionalització i el Radar d'oportunitats

Generar negoci per l'empresa catalana:

- Facilita la generació de leads a esdeveniments, fires, congressos...
- Maximitzar el resultat del que fem aprofitant sinèrgies amb projectes en curs
- Permet identificar noves oportunitats de negoci sondejant les necessitats de les empreses



Aprofitar sinèrgies unitats de negoci

- Atracció d'inversions: treballem com a facilitadors de l'ecosistema de proveïdors d'una empresa ja sigui en la fase de promoció i atracció de nous inversors o la fase d'aftercare.
- Promovem els proveïdors de solucions innovadores, equipament tecnològic, software personalitzat amb clients internacionals
- Treballem sobre oportunitats concretes de la xarxa EEN on podem aportar proveïdors catalans d'interès.

Posicionar Catalunya:

- Eina per posicionar les empreses catalanes als mercats globals davant de multiplicadors, importadors, distribuïdors..

Posicionar ACCIÓ davant ecosistema local:

- Contribueix al posicionament de l'oficina dins d'un sector i ser referent a l'hora de buscar nous proveïdors
- Eina que permet el contacte a porta freda, facilitant el diàleg amb les empreses al temps que ofereix un servei de valor sense cost.
- Actuar de forma proactiva quan identifiquem àmbits d'interès

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

Serveis

Catalonia Suppliers ofereix diversos instruments per ajudar a les empreses a identificar els seus proveïdors.

- Directori Catalonia Industry Suppliers (+ 5200 empreses)
- Supplier Search Service (SSS)
- Meet The Buyer (MTB)
- Missions inverses
- Projectes singulars



Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

Serveis: Catalonia Industry Suppliers

Find your next partner in the
CATALONIA INDUSTRY SUPPLIERS
DATABASE

WHY CATALONIA INDUSTRIES & TECHNOLOGIES SERVICES FOR INVESTORS NEWS & EVENTS CATALONIA TRADE & INVESTMENT

SEARCH BY...

Clear all

audiovisual

TOP INDUSTRY SECTORS

- ☐ Audiovisual (20)
- ☐ ICT & Electronics (11)
- ☐ Consultancy & business services (4)
- ☐ Education, training & editorial services (4)
- ☐ Infrastructures and construction (3)

View all industry sectors (39)

TOP APPLICATIONS

TOP TECHNOLOGIES

COMPANY PROFILES

TURNOVER

EMPLOYEES

LOCATION

audiovisual

Showing 35 companies

DIGITAL MEDIA LAB PRODUCTIONS, SL
Barcelona (Barcelona)
Audiovisual production and postproduction computer graphics branded content production advertaint production service based in Barcelona, Madrid, México, Los Angeles

€ 10-50 M € TURNOVER 10-50 EMPLOYEES

SECTORS:

LAVINIA AUDIOVISUAL, SL
Barcelona (Barcelona)
Lavinia Audiovisual is the main company of the TV Content Creation and Production department of Lavinia Group. Lavinia Group is an international communication and technology group which creates, produces and spreads digital and audiovisual content. Its mission is to offer communication and technology solutions and generate content for all media and formats with a solid commitment to innovation, society and people.

SECTORS:

ONIONLAB, SL
Barcelona (Barcelona)
Onionlab is a multidisciplinary studio that directs and produces audiovisual installations and exhibitions. We work at the intersection of art, design and technology. Onionlab is based in Barcelona and works all around the world.

€ 0-2 M € TURNOVER 10-50 EMPLOYEES

SECTORS:

GRUP MEDIAPRO, SL
Barcelona (Barcelona)
MEDIAPRO is a group in the European audiovisual sector that is unique in terms of content integration, production and audiovisual distribution. It provides the creativity and technical solutions necessary to design, produce and distribute any audiovisual or multichannel project. In addition, it designs, builds, operates and maintains turnkey multimedia and broadcast facilities.

ACCIÓ

Catalonia Trade & Investment

Generalitat de Catalunya

Clic per a més informació

Fem avui l'empresa del demà

29

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

Serveis: Supplier Search Service (SSS)

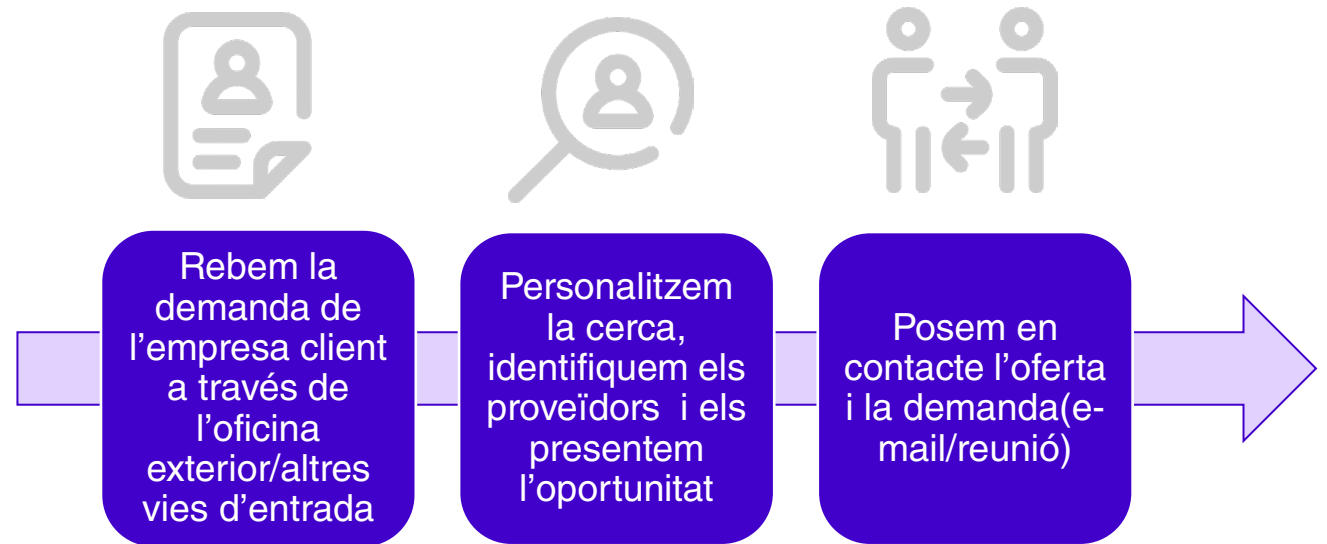
Supplier Search Service és un servei adreçat a les empreses internacionals o de capital estranger presents a Catalunya per a la identificació de proveïdors i socis catalans tant de serveis com productes.

Què oferim?

- Connectem clients internacionals amb els socis catalans adequats
- Organitzem agendes on line amb els proveïdors catalans i/o visites a les seves instal·lacions
- És un servei sense cost per a les empreses

A través del Supplier Search Service

- Vehiculem les oportunitats de negoci detectades principalment per les oficines exteriors i altres àrees d'ACCIÓ.
- Donem suport als projectes d' inversió a Catalunya identificant proveïdors necessaris o socis per dur a terme la implantació.



Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

Serveis: Meet the buyer (MTB)

Meet the buyer és un servei d'agendes virtuals entre proveïdors catalans i clients internacionals via convocatòria online per promoure relacions comercials internacionals.

Què oferim?

- Connectem clients internacionals amb capacitat de compra i interès per un ventall de productes amb proveïdors catalans
- El servei és gratuït.

A través del Meet the buyer

- Proporcionem accés directe a importadors i distribuïdors internacionals a través de reunions individuals on line, així com informació i assessorament per part de l'oficina sobre el funcionament del mercat. Les empreses catalanes tenen l'oportunitat de presentar els seus productes o serveis a grans compradors amb necessitats d'aprovisionament
- També oferim aquest servei a marketplaces



Meet The Buyer
Accedeix a compradors de tot el món

Converteix-te en proveïdor de Tikamoon, una empresa francesa especialitzada en la venda on-line de mobiliari sostenible

Presenta els teus productes!

Inscripcions fins al 23 de setembre

ACCIÓ Generalitat de Catalunya

Meet The Buyer
Accedeix a compradors de tot el món

Converteix-te en proveïdor de Bidfood, una gran distribuïdora de foodservice del Regne Unit

Presenta els teus productes!

Inscripcions fins al 8 de juliol

ACCIÓ Generalitat de Catalunya

Meet The Buyer
Accedeix a compradors de tot el món

Converteix-te en proveïdor d'Emart, una cadena d'establiments comercials número u de Corea

Presenta els teus productes!

Inscripcions fins al 16 de setembre

ACCIÓ Generalitat de Catalunya

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

Serveis: Missions inverses

Les **missions inverses** són esdeveniments liderats per ACCIÓ en col·laboració amb el clúster o associació representativa del sector on promovem les capacitats dels proveïdors catalans d'un àmbit concret. Es tracta d'una acció multipaís que ofereix a l'empresa catalana la possibilitat de trobar distribuïdors i importadors als diferents mercats objectiu.

Què oferim?

- Informació del mercat i tendències al sector.
- Agenda de reunions B2B virtuals individuals/presencials i personalitzades amb aquells importadors/distribuïdors dels països escollits.
- BBDD ampliada de tots els importadors/distribuïdors contactats
- Suport en el seguiment dels contactes.

A través de les missions inverses

- Les empreses catalanes participants tenen l'oportunitat de conèixer els mercats i veure el potencial que poden tenir els seus productes Establir noves relacions comercials



Sector i Subsectors

Aquesta missió inversa està adreçada a empreses especialitzades en **equipaments i productes agrícoles amb un alt valor competitiu**, ja sigui per la seva innovació o la seva capacitat de millorar la sostenibilitat i gestió de recursos.

En concret i a destacar aquelles empreses dels subsectors següents:



Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

Serveis: : Projectes de promoció ecosistema català

Catalonia suppliers canalitza les demandes d'organismes homòlegs a ACCIÓ i/o entitats que fomenten les relacions comercials internacionals per afavorir l'estratègia d'internacionalització d'un sector.

Què oferim?

- Una agenda de visites i trobades B2B on els posem en contacte amb l'ecosistema català segons perfils d'interès.

A través d'aquest servei

- Vehiculem les oportunitats de negoci detectades principalment per les oficines exteriors i altres àrees d'ACCIÓ. Generem coneixement de mercat d'interès per a les empreses catalanes
- Construïnt relacions sòlides amb l'ecosistema local de cada país

B2B fira ISE

- Esmorzar Networking empreses de Quebec presents a la fira amb l'ecosistema català
- Agenda de reunions amb empreses de Quebec amb interès per trobar partners/proveïdors a Catalunya
- En col·laboració amb el clúster audiovisual



Le Bureau du Québec à Barcelone en
collaboration avec |
La Oficina de Québec en colaboración con :

ACCIÓ
Cataluña & Trade & Investment
Generalitat de Catalunya
Government of Catalonia

Vous invite a | Us convida a :

Catalonia & Québec Connect: ISE Networking Breakfast

Quand : 31 janvier de 9h-10h
Où : Fira Gran Via - Market Restaurant
(entre allée 2 et 3 - Rez-de-chaussée)

When : 31st of January from 9-10 am
Where : ISE - Market Restaurant (Between
Halls 2 & 3 - Ground Floor)

Quan: 31 de gener de 9h-10h
On: ISE - Market Restaurant
(entre el passadís 2 i 3 - Planta baixa)

Cuándo: 31 de enero de 9h-10h
Donde: ISE - Restaurante Mercado
(entre los pasillos 2 y 3 - planta baja)

Com us podem ajudar?

Negoci Internacional: Catalonia Suppliers

Equip Catalonia Suppliers

34



Eva Aumedes
Líder d'equip
Catalonia Suppliers



Gemma Brey
Consultoria Sènior
Catalonia Suppliers



Anna Martínez
Consultoria Sènior
Catalonia Suppliers



Laia Sensada
Tècnic
Catalonia Suppliers

En col·laboració amb

Experts sectorials Unitat
Negoci internacional

Clústers

Associacions i agents per a la
internacionalització

Organismes de foment de la
internacionalització



Torn de preguntes

Com us podem ajudar?

Equip ACCIÓ



Anna Peña

TIC i Indústries culturals i
de l'experiència

apserrano@gencat.cat



Eva Aumedes

Catalonia Suppliers

eaumedes@gencat.cat



Elena Antonijuan

International eTrade

eanonijuan@gencat.cat



Víctor Mercè

Contractació Pública
Internacional

vmerce@gencat.cat

Gràcies

Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona

accio.gencat.cat
catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/

ACCIÓ
Catalonia
Trade & Investment



Generalitat
de Catalunya



Fem avui l'**empresa** del demà